

Diageo's tips voor de on trade zomerverkoop:

1. Creëer een inspirerende presentatie
 - ✓ Trendy glazen hoeven niet duur te zijn. Dien samen met een pitcher jam jars op.
 - ✓ Zet je glazen eens in de diepvriezer om ze koud te houden en gebruik heel veel ijs.
 - ✓ Gebruik altijd verse garnituur.

2. Geef je klanten er niet het raden naar
 - ✓ Gebruik het menu en POS-materiaal om duidelijk te maken welke zomerdrankjes je aanbiedt.
 - ✓ Beeldmateriaal met heerlijk afgewerkte drankjes doet "goesting" krijgen.

3. Zorg voor je cliënteel op hete dagen
 - ✓ Maak water aantrekkelijker door er verse bessen of komkommer aan toe te voegen
 - ✓ Biedt bij elke pitcher gratis zonnemelk aan
 - ✓ Doe promoties door bijvoorbeeld hapjes of tapasborden aan te bieden bij elke bestelde pitcher

4. Maak het heerlijk buiten
 - ✓ Neem ook bestellingen buiten op en biedt buiten tafelservice opdat je cliënteel volop kan genieten van het zonnetje.
 - ✓ Het aanbieden van buitenspelletjes kan een memorabele en unieke ervaring betekenen voor je cliënteel.