



Dossier de presse

Start it @KBC

Octobre 2017



2	Contenu
3	La nouvelle promotion de start-up (octobre 2017)
7	Start it @KBC : un écosystème international
8	Agenda
9	Demo Day
10	Historique
13	Rencontre avec le fondateur
14	Contact Presse & partenaires



La nouvelle promotion de start-up (octobre 2017)

AirShaper

Une soufflerie aérodynamique en ligne pour accélérer votre développement !

Caldr

Caldr met en relation médecins et patients. Prise de rendez-vous, suivi des patients... en toute simplicité.

Capratio

Investissements à moindre coût pour revenus modérés.

CrewPlanner

Un solution complète et conviviale pour planifier vos besoins en personnel dans des environnements de travail complexes.

Crimibox

Un nouveau concept ludique à domicile ! Découvrez la vérité dans une affaire de meurtre non élucidée, en analysant les preuves et le rapport de police.

Dazuld

Un tout nouveau service de bijouterie haut de gamme.

EDSE

EDSE crée le nouveau standard pour les marchés des actions grâce à la technologie blockchain. Le résultat : un crypto exchange market plus sain et plus efficace.

Foodcost.be

Contrôlez et anticipez la rentabilité de votre entreprise alimentaire grâce à ce service convivial basé sur le cloud.

Fred&Barnes

The place to be pour les fans de montres de luxe. Six fois par an, choisissez une nouvelle montre dans la collection de Fred&Barnes.

Gingerwald

Des shots de fruits et de légumes, et un beau concept de juice corner pour le bureau. Une option très saine au travail.



GoTennis

Le tout premier e-club de tennis, avec terrains, coaching, fitness et événements. La convivialité tennistique !

Guardway

Contrôle à l'ère de la digitalisation.

Hereso

Hereso diminue la durée du séjour à l'hôpital grâce à des solutions innovantes de revalidation accélérée.

House of projects

Cette start-up facilite la tâche des entrepreneurs et des maîtres d'ouvrage dans la construction d'infrastructures destinées au marché de l'énergie.

Hyperlane

Une plateforme géniale de gestion en nuage Drupal et WordPress.

Jointechnix

Ce bureau d'études développe des techniques de montage intelligentes pour permettre la réutilisation de vêtements et de meubles usagés.

Klær

Un outil B2B qui intègre les boutiques en ligne du cloud et améliore l'expérience client des enseignes de vêtements en ligne et hors ligne. Le résultat : moins de coûts et plus de clients.

KnowledgeFlow

Une plateforme mobile en ligne destinée à la gestion des connaissances et à l'e-learning.

Lancr

Une plateforme destinées aux freelances qui vise l'achat de produits et de services professionnels aux meilleures conditions.

LiLo

Cette plateforme met en contact les entreprises avec des traducteurs professionnels, en toute transparence et au travers de technologies qui ont fait leur preuve.

Liso Yachts

La Tesla des yachts.



Livana bvba

Une alimentation saine, 100 % naturelle, préparée par un chef et livrée à domicile.

Metachat

L'assistant qui vous montre le chemin sur le web et dans les messageries instantanées.

Motiontribe

Une plateforme collaborative pour les vidéastes et les photographes.

Nash

Un service qui assure le transport des véhicules du client au concessionnaire automobile, et vice versa.

Oak Tree Projects

Cette start-up construit des maisons inclusives dans le cadre de projets de co-logement. Ceux-ci visent à garantir l'indépendance et les soins d'habitants vraiment uniques.

OrthoGrow

Un logiciel orthopédique qui permet de mieux prendre en charge les patients souffrant du genou.

Port-WiFi

Une meilleure connectivité pour les équipages et les navires.

Pristin Sellier by Maison de Froy

Une boisson festive, haut de gamme et non alcoolisée. Subtile, sophistiquée, exclusive et préparée à base des meilleurs raisins (muscat) de Provence selon une recette unique.

QUivr

Une application qui permet aux étudiants de consulter, en un clin d'œil, leur horaire et leur programme, de connaître le menu du restaurant universitaire ou la fréquentation des bibliothèques.

Recovr

Recovr permet d'améliorer considérablement l'efficacité de la gestion des crédits et du remboursement des créances de PME.

Roeku

Une plateforme de communication qui optimise les interactions entre les écoles, les élèves et les parents grâce à des SMS automatisés.



Smoothy

Une boîte à outils pour les développeurs web. Pinch of magic!

SO YES

Des vêtements à la mode, confortables et abordables, destinés aux personnes souffrant d'une infirmité physique.

Talkeezy

Une plateforme de soutien professionnel et psychologique.

Urban Harvest

Farming-as-a-Service, des produits de qualité cultivés de manière durable, près de chez vous.

Vintastique

La plateforme en ligne qui permet de goûter des vins exclusifs avant de dépenser une fortune.

WebMonks

The future of work is distributed. WebMonks vous permet de trouver des talents extraordinaires dans des régions du monde sélectionnées avec attention.

Wentworh Andrews

Cette start-up juridique automatise les demandes de remboursement en matière de pension et d'investissements. Grâce à des algorithmes, vous disposez d'un aperçu des indemnisations potentielles.

WeTasker

Un marché en ligne où l'on peut offrir et demander des services. Le client garde à tout moment le contrôle et détermine lui-même les conditions.



Start it @KBC: un écosystème international

Start it @KBC soutient et encourage l'entrepreneuriat innovant et évolutif. Avec 550 start-up, c'est la plus grande communauté start-up de Belgique. La communauté conclut des partenariats avec des organisations et des entreprises qui s'investissent, avec la même passion, en vue de stimuler l'entrepreneuriat. Start it @KBC œuvre ainsi à un écosystème et à un réseau dynamique de start-up, de scale-up, d'incubateurs, d'accélérateurs, d'experts, d'entrepreneurs d'expérience (internes et externes), d'investisseurs de capital à risque, etc.

Grâce aux partenaires fondateurs de Start it @KBC (Accenture, Cronos, Flanders DC, Imec, joyn, KBC, Mobile Vikings, Telenet Kickstart et divers partenaires académiques locaux) et à un nombre toujours plus important de mentors et d'experts, les start-up peuvent compter sur un partage des connaissances au sein d'un large réseau, ainsi que sur des possibilités d'hébergement et de mentorat.

Start it @KBC évolue, s'agrandit et optimalise continuellement son offre en « co-création » avec les start-up. L'accélérateur dispose de sites à Anvers, Bruxelles, Gand, Hasselt, Louvain, Courtrai et New York. La communauté s'investit aussi fortement au niveau international, en Europe et aux Etats-Unis. Start it @KBC fait d'ailleurs partie du Global Accelerator Network (GAN).

Les start-up qui ont une idée commerciale innovante et évolutive peuvent s'inscrire, à tout moment de l'année, sur le site internet de Start it @KBC. Trois fois par an, lors des Pitchdays de Start it @KBC, les entrepreneurs ont la possibilité de venir présenter leur projet à un jury professionnel.

Il leur suffit de suivre les étapes suivantes :

1. Visiter www.startit.be et s'inscrire pour la « next wave ». Une première sélection aura lieu. En cas de non-sélection, les collaborateurs de Start it formuleront des remarques personnalisées et orienteront les start-up plus avant.
2. Les projets sélectionnés seront évalués sur base de leur caractère innovant, de la composition de l'équipe et des possibilités d'évolution. Des idées bien charpentées ont toujours plus de chances d'être retenues lors de cette deuxième sélection.
3. Les derniers projets en lice sont invités à participer à la phase ultime, celle du 'Start it Pitchday'. A cette occasion, les start-up présentent leur projet et leur équipe au jury qui déterminera quels seront les heureux élus accueillis par Start it @KBC.



Agenda 2017

- 16 OCT** **Kick-off Day – nouvelle promotion / 16 octobre 2017 / Anvers**
Les portes de Start it @KBC s'ouvrent officiellement à une nouvelle promotion de start-up.
- 9 NOV** **Inauguration du nouveau hub Start it @KBC Bruxelles / 9 novembre**
- 30 NOV** **Demo Day / 30 novembre 2017 / 18h30-22h30, Anvers**
15 entrepreneurs présenteront leur start-up prometteuse devant un public de 300 investisseurs et capitaines d'industrie. En cinq minutes, ils devront faire preuve de toute l'audace, de l'esprit d'innovation et des talents d'orateur acquis en peu de temps auprès de Start it @KBC.

*Vous souhaitez participer à l'un de nos événements ?
Merci de contacter Saar Dietvorst à l'adresse startit@contentcats.be
ou au numéro +32 468 19 75 07.*



Demo Day

Trois fois par an, Start it @KBC organise un Demo Day. A cette occasion, des start-up et scale-up ont la possibilité de présenter leur projet commercial devant un public exigeant composé de 300 capitaines d'industrie, d'investisseurs et d'entrepreneurs. En cinq minutes, ils devront faire preuve de toute l'audace, de l'esprit d'innovation et des talents d'orateur acquis en peu de temps auprès de Start it @KBC.

Deux prix sont attribués lors des Demo Days.

Le Prix du Public

Par son vote, le public élira la start-up qui l'aura le plus convaincu. Une belle somme d'argent récompense par ailleurs le lauréat du Prix du Public.

Start it @KBC Award

Le très convoité Start it @KBC Award sera décerné à l'entrepreneur qui aura le plus progressé entre le Kick off Day et le Demo Day et aura montré la plus grande motivation. Une belle somme d'argent accompagne également ce prix.





Start it @KBC: Historique

20 novembre '13 - A l'instigation du fondateur Lode Uytterschaut, Accenture, Cronos, Flanders DC, KBC, Mobile Vikings et l'Université d'Anvers lancent un tout nouvel incubateur pour accompagner les start-up : Start it @KBC. L'objectif : soutenir l'entrepreneuriat innovant et évolutif, et renforcer l'économie belge. Un projet unique, dans un lieu qui l'est tout autant ! En trois semaines, pas moins de 96 entreprises vont briguer une place chez Start it @KBC.

29 janvier '14 - Les 28 premières start-up s'installent sur 7 étages de la Boerentoren d'Anvers.

15 février '14 - Le centre de recherche numérique iMinds rejoint la liste des partenaires stratégiques de Start it @KBC. Start it @KBC conclut également un partenariat avec startups.be et BetaGroup, pour stimuler, plus intensément encore, l'entrepreneuriat innovant en Belgique.

10 mars '14 - Vu le grand succès, et à l'instigation de Mobile Vikings, Start it @KBC ouvre son deuxième site, sur le Corda Campus à Hasselt.

21 octobre '14 - Start it @KBC Louvain est créé. Les start-up issues de tout le Brabant flamand peuvent désormais se retrouver dans les bureaux de KBC, à proximité de la gare.

Mars '15 - Le nombre d'inscriptions grimpe après chaque pitchwave. Avec près de 180 start-up, Start it @KBC est officiellement la plus grande communauté start-up de Belgique.

13 juillet '15 - Lancement de la Start it @KBC Academy, un programme de formations approfondi et unique, créé sur mesure pour les entrepreneurs débutants. Des mentors expérimentés vont coacher les start-up en matière de plan d'affaires, de finances, d'activités commerciales, de marketing, de communication, etc.

15 septembre '15 - Une implantation à Bruxelles devient un must : Start it @KBC Bruxelles ouvre ses bureaux au cœur du quartier européen. La communauté compte maintenant plus de 30 nationalités. Start it @KBC renouvelle son partenariat avec la communauté technologique BetaGroup.



14 octobre '15 - The Spirit of the Valley, powered by Start it @KBC par Peter Hinssen, Steven Van Belleghem et Harry Demey: des centaines de start-up se rencontrent sur les sites de Bruxelles, Gand, Hasselt et Anvers pour écouter ce qu'ils peuvent apprendre de Silicon Valley.

8 décembre '15 - Start it @KBC ouvre ses portes à Gand, avec une mémorable fast pitch night. Les start-up qui étaient hébergées chez le partenaire iMinds font leur entrée dans les bâtiments Cronos au Lousbergkaai.

16 décembre '15 - Ouverture de Start it @KBC Courtrai. Il s'agit du 6e hub de Start it @KBC. Le spécialiste des start-up Omar Mohout présente son livre 'Het Belgische Start-uplandschap', lors d'un débat avec le bourgmestre Vincent Van Quickenborne et Kamagurka, devant une assemblée de start-up de Flandre occidentale.

Janvier '16 - Lancement de Buy From Start-ups, un programme structurel développé par Start it @KBC qui connecte les start-up avec des entreprises établies correspondantes. Un premier client de référence ouvre ensuite les portes à d'autres clients, ce qui permet un financement plus aisé.

11 avril '16 - Lors de l'action Be Bold in New York (#BBNY16), Start it @KBC, Telenet Kickstart et Startups.be s'envolent vers New York, en compagnie de start-up prometteuses. Au programme : ateliers chez Google, Spotify et HBO notamment, pitches chez Techstars et d'autres accélérateurs, visites chez FIT et à la Belcham, etc. Une véritable révélation pour les start-up participantes.

10 mai '16 - Start it @KBC mise toujours sur son internationalisation. L'accélérateur américain Techstars et Start it @KBC collaborent désormais de manière structurelle. #BBNY et Techstars confirment à Start it @KBC l'importance d'un bon pitch. L'idée des ateliers de pitching mûrit.

31 mai '16 - Telenet Kickstart et Start it @KBC deviennent des partenaires stratégiques. Cette collaboration permet d'étoffer encore la Start it @KBC Academy. Elle offre une expertise numérique ainsi qu'un large réseau international aux start-up.

23 août '16 - Start it @KBSEA ouvre ses portes devant plus de 100 start-up et coaches. Ceux-ci prennent leurs quartiers d'été au Kursaal d'Ostende et participent à de nombreux ateliers. Une combinaison parfaite de travail, de soleil, de mer et de plage.



7 octobre '16 - Pitchday ! La communauté Start it @KBC ne cesse de grandir et compte déjà plus de 430 start-up. Elle s'entoure d'un réseau toujours plus important de coaches, d'entreprises et d'investisseurs.

15 novembre '16 - Imec, acteur mondial dans le domaine de la nanoélectronique et de ses applications destinées à l'Internet des Objets, devient partenaire stratégique de Start it @KBC. Les start-up accèdent ainsi à une expertise, un savoir-faire et une infrastructure de haute technologie.

30 novembre '16 - Demo Day : pour célébrer les trois ans de Start it @KBC, 15 des start-up les plus prometteuses présentent leur projet d'entreprise devant un public de 300 capitaines d'industrie, d'investisseurs et d'autres entrepreneurs.

7 février '17 - Start it @KBC présente officiellement sa première promotion de 38 start-up pour 2017. L'accélérateur lance la 'Start it Boardroom', prend des mesures pour attirer plus d'entrepreneuses et ouvre son offre d'accompagnement aux grandes entreprises (corporate venturing).

8 mars '17 - En partenariat avec les Straffe Madammen, Start it @KBC lance une campagne visant à promouvoir l'entrepreneuriat féminin dans le secteur des start-up belges.

30 mars '17 - 16 start-up présentent leur projet d'entreprise devant 300 capitaines d'industrie et investisseurs, dans les nouveaux locaux du hub bruxellois. Le Start it @KBC award et le Prix du Public, d'une valeur de 5.000 euros chacun, récompensent les deux meilleurs pitchers.

4 octobre '17 - Start it @KBC et 7 partenaires uniques inaugurent Hangar K, le nouvel incubateur de la ville de Courtrai..

16 octobre '17 - 41 nouvelles start-up rejoignent la communauté. Start it @KBC fait désormais également partie du Global Accelerator Network (GAN), un club très sélect qui rassemble quelques-uns des meilleurs accélérateurs du monde. Les start-up bénéficieront ainsi d'un accès élargi aux plus grandes entreprises technologiques et à de nouveaux marchés internationaux.



Rencontre avec le fondateur

Lode Uytterschaut est le père fondateur de Start it @KBC, le plus grand accélérateur de Belgique. Pionnier de la scène start-up belge, il a accompagné des centaines de start-up et scale-up avec son équipe, en les mettant sur le chemin de l'entrepreneuriat innovant et pérenne.

En 2017, Lode ouvre l'offre de Start it @KBC aux équipes d'innovation internes des grandes entreprises (corporate venturing), crée la 'Boardroom' et s'engage pour l'entrepreneuriat féminin. Par ailleurs, il mise toujours davantage sur l'internationalisation.

Issu du monde de l'architecture, Lode Uytterschaut travaille chez KBC. C'est en 2012 qu'il propose, avec Katrien Dewijngaert, l'idée d'un incubateur à Erik Luts, Senior General Manager KBC. Ensemble, ils continuent à développer le concept et partent à la recherche de partenaires. Dès le départ, les entreprises Cronos Group, Mobile Vikings, Accenture et l'Université d'Anvers soutiennent le nouvel incubateur, qui est créé en novembre 2013 sous le nom de Start it @KBC.



Lode Uytterschaut



Contact Presse

Vous souhaitez plus d'informations sur Start it @KBC ? Merci de contacter :

Saar Dietvorst | startit@contentcats.be | +32 468 19 75 07
Start it @KBC | startit@kbc.be | +32 3 202 95 17

Start it @KBC sur



Inscrivez-vous à notre liste Presse

Pressroom Start it @kbc

Logos et visuels Start it @KBC disponibles ici

Partners

