

Kachelspecialist 'RIKA Premium Store' opent morgen in Kortenberg

Populariteit van hout- en pelletkachels in de lift in Vlaams-Brabant

Kortenberg, 13 februari 2026. Morgen opent de tweede Belgische RIKA Premium Store, in Kortenberg. In de gloednieuwe toonzaal op de Leuvensesteenweg 811 vind je de allernieuwste generatie hout-, -pellet- en combikachels van het Oostenrijkse RIKA, dé referentie in hoogtechnologische en duurzame houtverwarming.

“De populariteit van duurzame hout- en pelletverwarming zit in de lift. De sterke stijging van de energieprijzen en de zoektocht naar gezellige warmte, overtuigt steeds meer Belgen om hun woning (bij) te verwarmen met een hout- of pelletkachel,” weten zaakvoerders Patrick Vandersmissen en Odette Bonneux.

Wie dit openingsweekend langskomt in de RIKA Premium Store, kan er genieten van exclusieve Batibouw-acties.

Patrick en Odette zijn met de RIKA Premium Store niet aan hun proefstuk toe; met Gijsens Haarden in Diest realiseert hun team al meer dan 20 jaar interieurprojecten rond kachels en inbouwhaarden. *“Steeds vaker kwamen er in Diest ook klanten uit de Vlaamse rand van Brussel over de vloer. Dit heeft ons gesterkt om samen met RIKA, al jaren onze bevoorrechte leverancier van hout- en pelletkachels, een RIKA Premium Store te openen in Kortenberg,”*

In de 200 m² grote toonzaal van de RIKA Premium Store, na Brugge de tweede in ons land, vinden klanten het ruimste aanbod aan RIKA kachelmogelijkheden, waaronder zowel pellet-, hout- als combikachels.

De Oostenrijkse fabrikant RIKA is vandaag een internationale trendsetter in duurzame, energie-efficiënte verwarming op hout en pellets. Als innovatieve speler blijft RIKA ook in de toekomst volop inzetten op technologische vooruitgang. Hun kachels waren al de stilste en zuinigste op de markt, en worden nog steeds stiller, ecologischer en gemakkelijker in onderhoud.

Een kachel als blikvanger van het interieur

Patrick en Odette verklaren waarom steeds meer Belgen hout- en pelletkachels in huis halen - ook en steeds vaker, wanneer hun woning al met een warmtepomp voorzien is. *“Als het buiten koud is, dan zorgt zo’n kachel voor een extra warmteboost om het gezellig te maken, zonder dat je energierekening in het rood duikt.”*

Wie door de showroom wandelt, krijgt uitleg en demonstraties van de nieuwste RIKA kachels en technologieën. Toch zullen Patrick en Odette nooit iemand blindelings een hout- of pelletkachel aanbevelen of verkopen. *“Uitgebreid advies is voor ons team een erezaak. We vertrekken altijd vanuit het interieur van onze klanten. Onze vakmensen gaan bij hen langs om alles op te meten en zeker te zijn dat zij het juiste kachelmogelijkheid kiezen, afgestemd op hun woning én stijlvoorkeuren. We bekijken de bouwplannen, analyseren de grootte van de ruimtes en maken vervolgens een*

(3D-)ontwerp van hun 'droomhaard'. Tot het definitieve ontwerp denken onze interieurarchitecten mee over de verhoudingen en materiaalkeuze. We stoppen pas wanneer de kachel 'de ster' is van het interieur. Kortom: we zijn dus én warmtespecialisten én interieuradviseurs," grappen Patrick en Odette.

Aan dat lijstje mag gerust ook 'onderhoudspartner' worden toegevoegd. De RIKA Premium Store heeft een eigen serviceafdeling voor onderhoud, herstellingen en technische ondersteuning. Daarnaast staat het team ook in voor de levering van houtpellets aan klanten.

Hout- en pelletkachels zijn populair in Vlaams-Brabant

Bijna vier op de tien (38%) inwoners van Vlaams-Brabant verwarmen hun woning (bij) met een hout- of pelletkachel of inbouwhaard. Dit blijkt uit een recent onderzoek van de hout-energie federatie Febhel bij 1.500 Belgen waarvan 150 uit Vlaams-Brabant. Ze doen dit vooral voor de gezellige sfeer in hun interieur (57%) en om te besparen op hun energierekening (21%).

Verwacht wordt dat hout- en pelletkachels in de toekomst nog aan populariteit zullen winnen. Onder meer een door de Europese koolstoftaks (ETS2) op fossiele brandstoffen die vanaf 2028 wordt ingevoerd. Ruim een achtste van de inwoners van Vlaams-Brabant die nog geen hout- of pelletkachel of inbouwhaard hebben, overweegt er daarom één in huis te halen.

"Voor gezinnen met een slecht geïsoleerde woning die verwarmen op aardgas of stookolie kan deze taks oplopen tot 500 euro per jaar. Hout en pellets vallen niet onder de ETS2, omdat ze als enige brandstof in ons land zowel lokaal, hernieuwbaar als CO2-neutraal zijn. Wij verwachten daarom dat er nog meer gezinnen zullen overschakelen naar duurzame (bij)verwarming op pellets," zegt Wim Vanlede, zaakvoerder van Stroomop, de invoerder van RIKA-kachels in België.

Een warm welkom op het feestelijke openingsweekend op 14 en 15 februari

De feestelijke opening van de RIKA Premium Store vindt plaats op zaterdag 14 en zondag 15 februari, van 9u tot 16u, op de Leuvensesteenweg 811 in Kortenberg. Ontdek er de nieuwste trends op vlak van duurzame kachel- en haardverwarming, krijg er uitleg over de nieuwste RIKA technologieën en innovaties én profiteer tijdens het weekend al van exclusieve Batibouwkortingen.

Meer informatie over de RIKA Premium Store in Kortenberg: www.rikastore.com/kortenberg

Voor meer informatie (Enkel voor de pers, niet voor publicatie), neem contact op met Friedl De Saeger van Wavemakers PR op 0493 58 53 35 of friedl@wavemakers.eu