

## Pressemitteilung

Seite 1 / 2

**Ad hoc-Mitteilung gemäss Art. 53 KR**

### **Stärkung der Marktposition im Bereich Türautomatik für den kommerziellen und privaten Sektor Erwerb der australischen Unternehmensgruppen Reliance Doors und Best Doors Australia**

**dormakaba hat eine Vereinbarung zum Erwerb der australischen Unternehmensgruppen Reliance Doors und Best Doors Australia unterzeichnet. Mit dieser Transaktion stärkt das Unternehmen seine Marktposition im Bereich Türautomatik und sie ermöglicht weiteres Wachstum. Die Unternehmensgruppe ist ein etablierter Anbieter auf dem australischen Markt mit renommierten Marken für Garagentore für privates Wohnen, Tür- und Torantriebe, Industrietore wie auch zugehörige Services. Damit kann dormakaba die Präsenz im australischen Markt weiter diversifizieren und auf den Bereich privates Wohnen ausbauen, indem die vorhandenen Produkte zu nahtlos integrierten Zutrittslösungen für Wohnhäuser kombiniert werden.**

Rümlang, 23. August 2021 – dormakaba hat eine Vereinbarung zum Erwerb der australischen Unternehmensgruppe Reliance Doors and Best Doors Australia (RELBDA) unterzeichnet, einem führenden Anbieter für Garagentore für privates Wohnen, Tür- und Torantriebe, Industrietore wie auch zugehörige Services. Zu RELBDA gehören die renommierten Marken Gliderol, ezi-roll, Danmark und Best Doors. Die Unternehmensgruppe mit 300 Mitarbeitenden bietet Lösungen und Services für Marktsegmente wie privates Wohnen, Krankenhäuser, Flughäfen, Logistik, Hotels und weitere an. Die Fertigungsstandorte von RELBDA, welche lokale Märkte mit Gliderol Toren und ezi-roll Rollgittern und Rolltoren beliefern, befinden sich in Brisbane, Sydney, Melbourne und Adelaide. Best Doors verfügt über ein Vertriebsnetz mit Filialen im Osten und Süden Australiens.

Mit dieser strategischen Akquisition stärkt dormakaba das Geschäft im asiatisch-pazifischen Raum (APAC) weiter und sie ermöglicht Wachstum durch den Ausbau der Position in den australischen Märkten für Türautomatik und privates Wohnen sowie durch die damit verbundenen Services-Möglichkeiten.

Im Geschäftsjahr 2020/21 generierte RELBDA einen Umsatz von rund CHF 54 Mio. Die Vertragspartner haben vereinbart, keine weiteren finanziellen Angaben zu der Transaktion zu machen, von der dormakaba ab dem ersten Tag einen Beitrag zum Gewinn je Aktie auf Gruppenstufe und zur EBITDA-Marge erwartet. Der Abschluss der Transaktion wird im laufenden ersten Quartal des Geschäftsjahres 2021/22 erwartet.

Sabrina Soussan, CEO: «RELBDA ist mit seinen starken Marken eine gute Ergänzung für unser australisches Geschäft, die dem Managementteam von AS APAC unter der Führung von Jim-Heng Lee helfen wird, unsere ambitionierten Wachstumsziele im asiatisch-pazifischen Raum weiter voranzutreiben. Sie ermöglicht es uns, unser Angebot im bestehenden Geschäft mit automatischen Industrietoren weiter zu diversifizieren und auszubauen, indem wir ihre Industrietor-Lösungen mit unserem wachsenden Services-Geschäft kombinieren. Zusätzlich eröffnen sich uns nun Möglichkeiten, unser Geschäft auf den Markt für privates Wohnen auszuweiten, indem wir unsere Produkte zu Lösungen für den nahtlosen Zutritt für privates Wohnen integrieren».

Im Namen der Anteilseigner und des Managements von RELBDA ergänzt Nick Storen: «Mit unserer Unternehmenskultur passen wir gut zu dormakaba, und unsere vier strategischen Säulen Wachstum, Kundenerlebnis, Mitarbeitende und Innovation werden weiter gefördert werden. Wir freuen wir uns sehr, bald Teil der dormakaba Familie zu sein, denn gemeinsam können wir unseren Kunden einen enormen Mehrwert hinsichtlich ihres wachsenden Bedarfs an technischen Weiterentwicklungen im Bereich Zutrittskontrolle bieten».

Weitere Informationen für: **Investoren und Analysten**

Siegfried Schwirzer  
Head of IR  
T: +41 44 818 90 28  
siegfried.schwirzer@dormakaba.com

**Medien**

Martin Bahn Müller  
Group Press Officer  
T: +41 44 818 92 00  
martin.bahnmueller@dormakaba.com

**dormakaba Gruppe**

dormakaba macht Zutritt im Leben smart und sicher. Als eines der Top-3-Unternehmen der Industrie, ist dormakaba der vertrauenswürdige Partner für Produkte, Lösungen und Services für Zutritt zu Gebäuden und Räumen aus einer Hand. Mit starken Marken im Portfolio ist das Unternehmen zusammen mit zahlreichen Kooperationspartnern in über 130 Ländern weltweit vertreten.

dormakaba ist an der SIX Swiss Exchange kotiert, hat ihren Sitz in Rümlang (Zürich/Schweiz) und erwirtschaftete mit rund 15 000 Mitarbeitenden einen Umsatz von über CHF 2.5 Mrd. im Geschäftsjahr 2019/20.

SIX Swiss Exchange: DOKA

Mehr Informationen zur dormakaba Gruppe auf [www.dormakabagroup.com/de](http://www.dormakabagroup.com/de)

Einblicke und Inspirationen aus der Welt des Zutritts auf <https://blog.dormakaba.com/de>

Neuigkeiten zu Finanzthemen, Produkten und Innovationen der dormakaba Gruppe auf <https://newsroom.dormakaba.com/de>

---

**Disclaimer**

Diese Kommunikation kann zukunftsgerichtete Aussagen enthalten, einschließlich, aber nicht nur solche, die die Wörter „glaubt“, „angenommen“, „erwartet“ oder Formulierungen ähnlicher Art verwenden. Solche zukunftsgerichteten Aussagen spiegeln die aktuelle Einschätzung des Unternehmens wider, beinhalten Risiken und Unsicherheiten und sind auf der Grundlage von Annahmen und Erwartungen getroffen worden, die das Unternehmen derzeit für angemessen hält, sich jedoch als falsch erweisen können. Diese Aussagen sind mit der gebotenen Vorsicht zu bewerten, da sie naturgemäss bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren unterliegen, die außerhalb der Kontrolle des Unternehmens und des Konzerns liegen, was zu erheblichen Unterschieden führen kann zwischen den tatsächlichen zukünftigen Ergebnissen, der finanziellen Lage, der Entwicklung oder Leistung des Unternehmens oder des Konzerns einerseits, und denjenigen, die in solchen Aussagen zum Ausdruck gebracht oder impliziert werden andererseits. Das Unternehmen übernimmt keine Verpflichtung, solche zukunftsgerichteten Aussagen weiterhin zu melden, zu aktualisieren oder anderweitig zu überprüfen oder sie an neue Informationen oder zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen, ausser soweit durch geltendes Recht oder Vorschriften vorgeschrieben. Die vergangene Wertentwicklung ist kein Hinweis auf die zukünftige.

Diese Kommunikation stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf von Wertpapieren in irgendeiner Rechtsordnung dar.

dormakaba®, dorma+kaba®, Kaba®, Dorma®, Ilco®, LEGIC®, Silca®, BEST® etc. sind geschützte Marken der dormakaba Gruppe. Aufgrund länderspezifischer Beschränkungen oder Marketingüberlegungen sind einige Produkte und Systeme der dormakaba Gruppe möglicherweise nicht in allen Märkten erhältlich.