

dormakaba stärkt Services-Geschäft in Frankreich durch Erwerb der Fermatic Gruppe

Rümlang, 5. November 2021 – **dormakaba Frankreich hat die Akquisition der Fermatic Gruppe, eines renommierten Anbieters von Services für automatische Türen und Tore in Frankreich abgeschlossen.**

Die Fermatic Gruppe (Fermatic) ist ein Anbieter von Services sowie Reparatur- und Installationsleistungen für automatische Türen, automatische Tore und automatische Garagentore. Fermatic ist überwiegend im Markt für Wohnanlagen im Nordwesten Frankreichs tätig; daneben bedient das Unternehmen aber auch andere Verticals wie Büro- und Einzelhandelsgebäude und öffentliche Gebäude. Mit ihren gut ausgebildeten und qualifizierten technischen Fachkräften genießt Fermatic bei ihrem grossen langjährigen Kundenstamm einen guten Ruf. Das Unternehmen hat seinen Sitz im Raum Paris und beschäftigt rund 190 Mitarbeitende. Im Geschäftsjahr 2020/21 generierte Fermatic einen Umsatz von knapp CHF 30 Mio.

«Mit der Akquisition von Fermatic und ihrem stark komplementären Portfolio können wir unser Services-Geschäft in Frankreich weiter stärken. Neben einer grösseren Marktpräsenz im Raum Paris, der Normandie und Nantes bietet eine gemeinsame Zukunft auch verschiedenste Cross-Selling-Möglichkeiten für unsere Geschäftsfelder Entrance Systems und Electronic Access & Data. Gemeinsam können wir unsere Kunden besser dabei unterstützen, über den gesamten Lebenszyklus ihrer Gebäude hinweg eine nachhaltige Wertschöpfung zu erzielen», sagt Sabrina Soussan, CEO von dormakaba.

Laurent Dehan, Miteigentümer und General Manager von Fermatic ergänzt: «Unsere Kunden erwarten zunehmend Produkte und Lösungen, die auf ihren spezifischen Bedarf zugeschnitten sind. Gleichzeitig aber wollen sie sich auf einen zuverlässigen Service und die Beratung eines anerkannten Marktteilnehmers verlassen können. Fermatic hat dieselbe Ambition, Vision und dieselben Werte wie dormakaba. Es erschien mir daher nur folgerichtig, unsere Erfahrung und Fachkompetenz künftig zu bündeln. Unsere Kunden profitieren von diesem Schritt durch ein umfassenderes Angebot, und den Teams bei Fermatic bietet er eine neue Wachstumsperspektive.»

Die Vertragspartner haben vereinbart, keine weiteren finanziellen Angaben zu der Transaktion zu machen, wobei dormakaba ab dem ersten Tag einen Beitrag zum Gewinn je Aktie auf Gruppenstufe erwartet.

Weitere Informationen für: **Investoren und Analysten**

Siegfried Schwirzer
Head of IR
T: +41 44 818 90 28
siegfried.schwirzer@dormakaba.com

Medien

Mirko Meier-Rentrop
Head of External Communications
T: +41 44 818 92 01
mirko.meier-rentrop@dormakaba.com

dormakaba Gruppe

dormakaba macht Zutritt im Leben smart und sicher. Als eines der Top-3-Unternehmen der Industrie, ist dormakaba der vertrauenswürdige Partner für Produkte, Lösungen und Services für Zutritt zu Gebäuden und Räumen aus einer Hand. Mit starken Marken im Portfolio ist das Unternehmen zusammen mit zahlreichen Kooperationspartnern in über 130 Ländern weltweit vertreten.

dormakaba ist an der SIX Swiss Exchange kotiert, hat ihren Sitz in Rümlang (Zürich/Schweiz) und erwirtschaftete mit rund 15 000 Mitarbeitenden einen Umsatz von CHF 2.5 Mrd. im Geschäftsjahr 2020/21.

SIX Swiss Exchange: DOKA

Mehr Informationen zur dormakaba Gruppe auf www.dormakabagroup.com/de

Einblicke und Inspirationen aus der Welt des Zutritts auf <https://blog.dormakaba.com/de>

Neuigkeiten zu Finanzthemen, Produkten und Innovationen der dormakaba Gruppe auf <https://newsroom.dormakaba.com/de>

Disclaimer

Diese Kommunikation kann zukunftsgerichtete Aussagen enthalten, einschliesslich, aber nicht nur solche, die die Wörter „glaubt“, „angenommen“, „erwartet“ oder Formulierungen ähnlicher Art verwenden. Solche zukunftsgerichteten Aussagen spiegeln die aktuelle Einschätzung des Unternehmens wider, beinhalten Risiken und Unsicherheiten und sind auf der Grundlage von Annahmen und Erwartungen getroffen worden, die das Unternehmen derzeit für angemessen hält, sich jedoch als falsch erweisen können. Diese Aussagen sind mit der gebotenen Vorsicht zu bewerten, da sie naturgemäss bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren unterliegen, die ausserhalb der Kontrolle des Unternehmens und des Konzerns liegen, was zu erheblichen Unterschieden führen kann zwischen den tatsächlichen zukünftigen Ergebnissen, der finanziellen Lage, der Entwicklung oder Leistung des Unternehmens oder des Konzerns einerseits, und denjenigen, die in solchen Aussagen zum Ausdruck gebracht oder impliziert werden andererseits. Das Unternehmen übernimmt keine Verpflichtung, solche zukunftsgerichteten Aussagen weiterhin zu melden, zu aktualisieren oder anderweitig zu überprüfen oder sie an neue Informationen oder zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen, ausser soweit durch geltendes Recht oder Vorschriften vorgeschrieben. Die vergangene Wertentwicklung ist kein Hinweis auf die zukünftige.

Diese Kommunikation stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf von Wertpapieren in irgendeiner Rechtsordnung dar.

dormakaba®, doma+kaba®, Kaba®, Dorma®, Ilco®, LEGIC®, Silca®, BEST® etc. sind geschützte Marken der dormakaba Gruppe. Aufgrund länderspezifischer Beschränkungen oder Marketingüberlegungen sind einige Produkte und Systeme der dormakaba Gruppe möglicherweise nicht in allen Märkten erhältlich.