

## Pressemitteilung

### Zutrittslösung exivo – Einfache Integration in Service-Plattformen

Ennepetal, 11.02.2020 – Das System exivo ist eine flexible webbasierte Zutrittslösung für kleine und mittelständische Unternehmen, die eine betreute Lösung suchen und ihre IT entlasten möchten. Das Zutrittssystem ist einfach zu planen, konfigurieren, bestellen, installieren und betreiben. Unternehmen benötigen keine IT-Serverstruktur und keine Software vor Ort.

Mit dem System lässt sich einfach und schnell definieren, wer wann welche Türe öffnen darf oder auch nicht. Zutrittsrechte können dynamisch vergeben und entzogen werden. Als Cloud-Lösung ist das System immer auf dem neuesten Stand. Die Türen werden mit Online-, Wireless- oder mechanischen Schließkomponenten gesichert und überwacht.

Dank der integrierten API-Schnittstelle können auch externe Service-Dienstleister, wie z.B. Betreiber von Coworking Spaces das System nutzen, um ihren Mitarbeitern oder Kunden Zutrittsrechte auf ihr Smartphone zu übermitteln. So hilft exivo bei Plattformen für Dienstleistungen, sei es zur Buchung eines Bed & Breakfast, zur Verwaltung von Gemeinschaftsräumen oder für die Reservierung von Räumen und Ressourcen, die Vergabe von Zutrittsberechtigungen mit minimalem Aufwand zu automatisieren. Buchen beispielsweise Tennisspieler ihren Platz über eine entsprechende Plattform, erhalten sie ihr Zutrittsrecht über die Betreiber-App direkt auf ihr Smartphone und können zum gebuchten Zeitpunkt die Zugangstür bequem per Click öffnen. Dadurch können sie schon sehr früh oder noch spät abends auf dem Court spielen, ohne dass Personal vor Ort sein muss. Auch in Fitnessstudios können Mitglieder kommen und gehen, wann sie möchten, dank der Zutrittsberechtigung auf ihrem Smartphone. Provider wie eTennis oder SportsNow nutzen exivo bereits, um sowohl den Sicherheitsfaktor als auch das Kundenerlebnis zu verbessern. Durch die Verknüpfung des Zutritts mit der Dienstleistung entsteht so ein greifbarer Mehrwert für die Nutzer.

Bildunterschrift:

Die Zutrittslösung lässt sich einfach in Service-Plattformen integrieren.

Weitere Informationen:     Petra Eisenbeis-Trinkle  
                                      Presse- und Öffentlichkeitsarbeit  
                                      T: +49 6103 9907 455  
                                      petra.eisenbeis-trinkle@dormakaba.com

**dormakaba Gruppe**

dormakaba macht Zutritt im Leben smart und sicher. Als eines der Top-3-Unternehmen der Industrie, ist dormakaba der vertrauenswürdige Partner für Produkte, Lösungen und Services für Zutritt zu Gebäuden und Räumen aus einer Hand. Mit starken Marken wie Dorma, Kaba und Best im Portfolio ist das Unternehmen zusammen mit zahlreichen Kooperationspartnern in über 130 Ländern weltweit vertreten.

dormakaba ist an der SIX Swiss Exchange notiert, hat ihren Sitz in Rümlang (Zürich/Schweiz) und erwirtschaftete mit mehr als 16 000 Mitarbeitenden einen Umsatz von über CHF 2.8 Mrd. im Geschäftsjahr 2018/2019.

SIX Swiss Exchange: DOKA

Mehr Informationen unter [www.dormakaba.com](http://www.dormakaba.com)

---

**Disclaimer**

Diese Kommunikation enthält bestimmte, in die Zukunft gerichtete Aussagen, z.B., aber nicht nur, Angaben unter Verwendung der Worte "glaubt", "geht davon aus", "erwartet" oder Formulierungen ähnlicher Art. Solche in die Zukunft gerichteten Aussagen werden auf der Grundlage von Annahmen und Erwartungen gemacht, von denen die Gesellschaft ausgeht, dass sie begründet sind, die sich aber als falsch herausstellen können. Sie sind mit der gebotenen Vorsicht zur Kenntnis zu nehmen, da sie naturgemäss bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, die Finanzlage, die Entwicklung oder die Performance der Gesellschaft bzw. der Gruppe wesentlich von denjenigen abweichen, die in diesen Aussagen ausdrücklich oder implizit angenommen werden. Zu diesen Faktoren gehören unter anderem, aber nicht nur:

- die allgemeine Wirtschaftslage,
- der Wettbewerb mit anderen Unternehmen,
- die Auswirkungen und Risiken neuer Technologien,
- die laufenden Kapitalbedürfnisse der Gesellschaft,
- die Finanzierungskosten,
- Verzögerungen bei der Integration des Zusammenschlusses oder von Akquisitionen,
- die Änderungen des Betriebsaufwands,
- Währungsschwankungen und Schwankungen bei Rohstoffpreisen,
- die Gewinnung und das Halten qualifizierter Mitarbeitender,
- politische Risiken in Ländern, in denen das Unternehmen tätig ist,
- Änderungen des anwendbaren Rechts,
- die Realisierung von Synergien
- und sonstige in dieser Kommunikation genannte Faktoren.

Sollten sich eines oder mehrere dieser Risiken, Ungewissheiten oder anderen Faktoren verwirklichen, oder sollte sich eine der zugrunde liegenden Annahmen oder Erwartungen als falsch herausstellen, können die Ergebnisse massgeblich von den angegebenen abweichen. Vor dem Hintergrund dieser Risiken, Ungewissheiten oder anderen Faktoren sollte sich der Leser nicht auf derartige in die Zukunft gerichtete Aussagen verlassen. Die Gesellschaft übernimmt keinerlei über das Gesetz hinausgehende Verpflichtung, solche zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu revidieren oder an zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen. Die Gesellschaft weist darauf hin, dass die Ergebnisse in der Vergangenheit nicht aussagekräftig bezüglich zukünftiger Ergebnisse sind. Zu beachten ist zudem, dass Zwischenergebnisse nicht zwingend indikativ für die Jahresendergebnisse sind. Leser sollten sich an einen unabhängigen Finanzberater wenden. Diese Kommunikation ist weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf von Effekten der dormakaba in irgendeinem Rechtssystem. dormakaba®, dorma-kaba®, Kaba®, DORMA®, Com-ID®, Ico®, La Gard®, LEGIC®, SAFLOK®, Silca® usw. sind geschützte Marken der dormakaba Gruppe. Aufgrund länderspezifischer Anforderungen oder aus Vermarktungsüberlegungen sind nicht sämtliche Produkte in allen Ländern erhältlich.