

CONTPAQi® traza en KA'AN 2026 su ruta hacia una plataforma empresarial inteligente para las PyMEs

- *La ruta tecnológica combinará nube, APIs y agentes de inteligencia artificial para conectar soluciones y automatizar procesos de las PyMEs.*
- *La estrategia fortalecerá a los Distribuidores como asesores estratégicos para incorporar nuevas empresas al ecosistema y construir relaciones de largo plazo.*

Ciudad de México a 27 de octubre de 2026. – CONTPAQi® compartió en la **XXI edición de su Convención de Distribuidores 2026** la ruta para evolucionar de una empresa de software hacia una plataforma empresarial inteligente, abierta y conectada. El encuentro llevó por nombre **KA'AN**, palabra del maya yucateco que significa “cielo”, concepto que la compañía retomó para compartir esta visión con su comunidad.

El encuentro, realizado del 7 al 11 de octubre en Mérida, Yucatán, reunió a Distribuidores y socios estratégicos de negocio bajo una idea central: mirar más lejos para llegar más alto. Después de 42 años de acompañar la operación contable, fiscal y administrativa de las empresas mexicanas, la compañía se prepara para una nueva etapa impulsada por la nube, los datos y la inteligencia artificial especializada.

El programa contó también con Gerardo Rodríguez, fundador de Cállate y Vende; Borja Castelar, exdirectivo de LinkedIn; Victoria Holtz, CEO de Moveminds; y la empresaria e inversionista Karla Huerta, quienes abordaron temas clave para el desarrollo del canal: ventas, marketing, inteligencia artificial y crecimiento empresarial.

Una plataforma inteligente construida junto con los Distribuidores

Durante el encuentro, René Martín Torres Fragoso, presidente y cofundador de CONTPAQi®, y Marlene García, directora general de la compañía, presentaron la visión hacia 2030: *convertir a CONTPAQi® en la plataforma empresarial inteligente y colaborativa favorita de las PyMEs en Hispanoamérica.*

Para avanzar hacia ese objetivo, la organización definió cinco movimientos estratégicos: liderar la transición hacia la nube; construir una plataforma sobre la cual otros puedan innovar; potenciar el negocio de los Distribuidores como asesores y vínculo estratégico entre la innovación de CONTPAQi® y las necesidades de las PyMEs; integrar al ecosistema mexicano de software; y escalar nuevas soluciones mediante un marketplace.

“Estamos construyendo una plataforma que conecte soluciones, información y personas para que las PyMEs puedan operar mejor y encontrar nuevas oportunidades de crecimiento. En

esta evolución, nuestros Distribuidores seguirán siendo fundamentales para llevar la tecnología a las necesidades reales de cada negocio. A dónde vamos, vamos juntos”, señaló Marlene García.

Una nueva generación de soluciones para las PyMEs

Durante KA'AN 2026, CONTPAQi® presentó una ruta tecnológica que desplegará entre el cierre de 2026 y 2027 para construir un ecosistema integrado. La estrategia llevará funciones de alto uso del escritorio a la nube, conectará productos propios y soluciones externas mediante APIs e incorporará agentes de inteligencia artificial especializados en procesos contables, comerciales y de nómina. El objetivo es compartir información, automatizar tareas y acompañar la evolución fiscal, laboral y operativa de las PyMEs.

La nueva plataforma de APIs –interfaces que permiten la comunicación entre aplicaciones– facilitará el intercambio de información y la participación de Distribuidores, desarrolladores y empresas de software. Contará con documentación centralizada, ambientes de prueba y controles de seguridad para crear integraciones que respondan a las características de cada negocio.

Beni y Navi ya funcionan como las primeras expresiones de la estrategia de Agentes CONTPAQi®, que llegará gradualmente al resto del portafolio. Beni aporta experiencia fiscal y contable, mientras que Navi es especialista en sistemas y procesos empresariales y comerciales, complementando las capacidades de Beni. Los agentes previstos en esta evolución, a diferencia de las herramientas de uso general, conocerán el contexto contable, fiscal, comercial y laboral de las empresas. Podrán conectar procesos completos, como una venta con su facturación y registro contable, automatizar tareas e incorporar la aprobación de las personas en momentos clave.

Entre los avances presentados también se encuentra la evolución de la Hoja Electrónica hacia la nube, que permitirá consultar información contable y fiscal, elaborar papeles de trabajo y generar reportes desde cualquier ubicación.

Para responder a la evolución de la jornada laboral y del control de asistencia, CONTPAQi® mostró un esquema de registro electrónico con alternativas para distintos entornos de trabajo: App Colabora, canales vía WhatsApp y Kiosco Checador, que ampliarán las opciones para gestionar asistencia y procesos laborales. Por su parte, CONTPAQi® Vende incorporará funcionalidades para atender operaciones comerciales más especializadas.

La evolución del canal y sus aliados estratégicos

Además de presentar sus avances tecnológicos, CONTPAQi® compartió una nueva visión para fortalecer el crecimiento de su red de Distribuidores, enfocada no solo en la

comercialización de soluciones, sino también en la atracción de nuevos clientes y la construcción de relaciones comerciales de largo plazo.

Durante la Convención, la compañía destacó que uno de sus principales objetivos será llegar a más empresas mexicanas que aún no utilizan sus soluciones, impulsando una estrategia de crecimiento conjunto con sus Distribuidores, basada en capacitación, acompañamiento comercial y nuevas herramientas para identificar oportunidades de negocio. Con ello, CONTPAQi® busca ampliar su presencia en el mercado y contribuir a que más PyMEs mejoren su administración y competitividad mediante la tecnología.

Para acompañar esta evolución tecnológica y de negocio, CONTPAQi® contará con Advent como socio estratégico. Su experiencia, capacidades tecnológicas, particularmente en la nube y en IA contribuirán a acelerar esta transformación, mientras la compañía preserva su identidad, liderazgo y cercanía con el mercado.

Advent también estuvo presente en la Convención, donde conoció de primera mano a la red de Distribuidores y su papel estratégico en el ecosistema. En esta transformación, los Distribuidores se consolidan como aliados clave para acercar innovación y nuevas oportunidades a las PyMEs.

La agenda se complementó con talleres prácticos para fortalecer las capacidades de los Distribuidores y experiencias culturales en Chichén Itzá e Izamal. La Convención concluyó con una cena en la Hacienda San Antonio Hool. Estos espacios reforzaron el sentido de comunidad que distingue a la red de Distribuidores de CONTPAQi®.

El horizonte que trazó KA'AN 2026 va más allá de renovar un portafolio: plantea transformar la manera en que CONTPAQi® y sus Distribuidores se relacionan con el mercado para abrir oportunidades a millones de micro y pequeñas empresas. Convertir esa visión en resultados significa acompañar a las PyMEs en sus retos y abrir nuevas posibilidades de desarrollo para los Distribuidores. Porque mirar más lejos cobra sentido cuando el camino se construye juntos y el crecimiento de cada negocio impulsa el de toda la comunidad.

Acerca de [CONTPAQi®](#)

CONTPAQi® es la compañía líder en el desarrollo de *software* empresarial y contable, especializada en herramientas tecnológicas para automatizar procesos contables, fiscales, administrativos y de recursos humanos. Desde 1984, con sede en Guadalajara, impulsa el crecimiento de las personas y empresas a través de soluciones de gestión empresarial para generar prosperidad en nuestra sociedad. CONTPAQi® fue la primera empresa 100% mexicana en revolucionar los procesos contables y se ha consolidado como un referente fiscal y el *software* favorito de los contadores y empresarios. Durante más de cuatro décadas, ha sido un aliado estratégico de las Pequeñas y Medianas Empresas (PyMEs), con presencia nacional; la compañía mantiene su compromiso con sus más de 6 mil Distribuidores y sus

más de 1.2 millones de empresas usuarias, a quienes ofrece más de 15 soluciones tecnológicas. En 2026, CONTPAQi® se ubicó entre los primeros lugares de Los Mejores Lugares para Trabajar™ en México, ranking de Great Place to Work México en el que ha sido reconocida durante más de 15 años; de Los Mejores Lugares para Trabajar™ en México, región Occidente; de Los Mejores Lugares para Trabajar Sectoriales, en la categoría de Tecnologías de la Información; y de Best Place to Code, reconocimiento que ha recibido por 8 años y que la consolida como una opción atractiva para desarrolladores de *software*, *reflejando su pasión por el código*. Por cuarto año consecutivo, fue incluida entre Los Mejores Lugares para Trabajar para Mujeres en México, categoría en la que obtuvo la segunda posición en 2026. Fue incluida por primera ocasión entre Los Mejores Lugares para Trabajar en América Latina 2026. CONTPAQi® recibió el distintivo *Hecho en México* durante 2026, reconocimiento que refuerza su identidad como una empresa orgullosamente mexicana. En 2026, fue incluida por primera ocasión en los rankings Súper Empresas y Súper Empresas para Mujeres, elaborados por Top Companies y Expansión. En 2023, American Chamber México, sede Guadalajara, la reconoció como Socio Distinguido en la categoría Premio a la Innovación. CONTPAQi® es el Proveedor Autorizado de Certificación (PAC) por el SAT desde 2011 y se mantiene como el número 1 en el mercado al timbrar, en 2025, a más de 1 millón 600 mil contribuyentes.

Para más información visita: www.contpaqi.com

Facebook: <https://www.facebook.com/CONTPAQi>

X: <https://x.com/CONTPAQi>

YouTube: <https://www.youtube.com/contpaqi>

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/contpaqi/>

Instagram: <https://www.instagram.com/contpaqimx/>

TikTok: <https://www.tiktok.com/@contpaqi>