



2018
in het kort

Imagine Tomorrow since 1871

 Degroof
Petercam

Degroof Petercam is een vooraanstaande financiële instelling met een geschiedenis die teruggaat tot 1871. Als onafhankelijke groep die in handen is van familiale aandeelhouders die een langetermijnengagement hebben, bedienen wij zowel private als institutionele beleggers.

Onze cliënten genieten een unieke combinatie van diensten in Private Banking, Institutioneel Vermogensbeheer, Investment Banking (Corporate Finance en Financial Intermediation) en Asset Services.

Wij stellen meer dan 1.400 ervaren professionals tewerk in kantoren in België, Luxemburg, Frankrijk, Spanje, Zwitserland, Nederland, Duitsland en Italië.

Degroof Petercam

Nijverheidsstraat 44
1040 Brussel
BELGIË

TVA BE 0403 212 172
RPM Brussel
FSMA 040460 A
T +32 2 287 91 11
contact@degroofpetercam.com

Verantwoordelijke uitgever

Philippe Masset

Het jaarverslag
is beschikbaar op
degroofpetercam.com

“Het is onze missie om kwalitatieve, innovatieve en duurzame oplossingen te bieden die het best aansluiten bij de noden van onze cliënten. Ook in 2018 hebben we verder gebouwd op ons transversaal businessmodel en onze hooggekwalificeerde talenten om waarde te creëren voor al onze cliënten.”



Ludwig Criel (Voorzitter van de raad van bestuur) – Philippe Masset (CEO)

2018 was een zeer bewogen jaar voor beleggers: politieke onzekerheden, handelsspanningen, de Chinese groeivertraging en het einde van de kwantitatieve versoepeling. Na een volatiel vierde kwartaal en een chaotische decembermaand eindigden de belangrijkste beleggingsactiva in het rood. Welke gevolgen heeft dit gehad voor uw beleggingsrendementen?

Philippe Masset: Ondanks het ongunstige economische klimaat hebben onze teams bovengemiddelde langetermijnrendementen neergezet. Zowel onze modelportefeuilles private banking als ons vlaggenschipfonds 'Global strategy' hebben over een periode van 1, 3 en 5 jaar topprestaties geleverd in vergelijking met onze belangrijkste concurrenten. Ook onze DPAM-fondsen behaalden systematisch een uitstekend rendement op lange termijn. Het leverde DPAM voor het tweede jaar op rij de 'Super Award' op van de Belgische financiële dagbladen De Tijd/L'Echo. Die prijs bekroont de vermogensbeheerder met de best presterende aandelen- en obligatiefondsen over een periode van vijf jaar.

Degroof Petercam onderscheidt zich door haar unieke bedrijfsmodel, dat diepgaande expertise in vier vakgebieden combineert: private banking, institutioneel vermogensbeheer, investment banking en asset services. Hoe evolueerden die domeinen in 2018 op commercieel vlak?

Philippe Masset: De cliënten van **Private Banking** haalden voordeel uit ons vernieuwde aanbod en uit oplossingen op maat van hun behoeften. Denk maar aan onze specifieke oplossingen voor familiebedrijven, nieuwe klimaat- en sociale-impactfondsen en exclusieve private equity-beleggingen. 2018 was ook een uitzonderlijk jaar voor ons **Investment Banking** team, met niet minder dan 99 succesvolle mandaten en een sterke stijging van aandelenoptieplannen. De entiteit voor **Institutional Asset Management** kapitaaliseerde op een aantal blockbuster-fondsen in het buitenland; meer dan 50% van de fondsen en mandaten werden buiten België verkocht. De divisie **Asset Services** ondervond op het einde van het jaar de effecten van de dalende markten, maar de pijplijn contracten blijft aanzienlijk gevuld.

Bij de fusie van Bank Degroef en Petercam in 2015 lanceerde u een driejarig integratieplan. Wat zijn de volgende strategische stappen en hoe past de digitalisering in uw strategie?

Ludwig Criel: In 2018 hebben we onze integratie met succes afgerond en onze groeistrategie voor de komende vijf jaar uitgelijnd. We willen de ambities van onze cliënten helpen waarmaken en hen gemoedsrust geven voor hun financiële toekomst. Als onafhankelijke marktspeeler leggen we de lat hoog; we willen topexperts zijn die cliënten kwalitatieve en innovatieve oplossingen bieden die het best aansluiten bij hun noden. Daarbij blijven ons geïntegreerde bedrijfsmodel en onze hoogopgeleide mensen de basis vormen om voor onze cliënten meerwaarde te scheppen.

Philippe Masset: Wij streven naar innovatieve oplossingen, eenvoudige processen, operationele efficiëntie en reglementaire discipline. Wij zetten in op een hybride cliëntenbenadering waarin mens en expertise centraal staan, maar ondersteund worden door technologie. In 2018 leidde ons Digital Acceleration-programma tot de lancering van een volledig digitaal onboarding platform voor onze cliënten. Daarnaast voegden we een nieuwe functie toe aan onze app, waarmee we onze cliënten via tekst- en videoberichten perfect op de hoogte brengen van nieuws dat hun beleggingsportefeuille aanbelangt. We verwelkomden ook Xavier De Pauw – voormalig CEO van MeDirect Belgium – als *group head of strategic innovation*. Hij is verantwoordelijk voor onze continue strategische transformatie, inclusief innovatieve platformen, tools en nieuwe manieren van werken. De beste oplossingen en de beste expertise gebruiksvriendelijk aanbieden, dat is de sleutel tot succes. Daar ben ik van overtuigd.

Door de aanhoudende negatieve rentes in Europa stonden de globale rentemarges van de financiële instellingen onder druk. De verbreding van de spread woog op de rentegerelateerde inkomsten. Bent u tevreden over de winstgevendheid van de groep?

Philippe Masset: We zijn niet immuun voor wat er op de markten gebeurt. In het algemeen kunnen we terugblikken op robuuste groepsresultaten, vooral dankzij de toegenomen kwaliteit van onze onderliggende resultaten. Met uitzondering van de netto rente-inkomsten, die voornamelijk door externe factoren worden beïnvloed, steeg de kwaliteit van onze onderliggende

commerciële inkomsten met 3,8% ten opzichte van 2017. Dit toont aan dat we minder afhankelijk worden van rente-inkomsten en dat onze beheerinkomsten stijgen. De brutobedrijfswinst bedroeg 109 miljoen euro. Na aftrek van belastingen en uitzonderlijke elementen, voornamelijk integratiekosten voor het laatste jaar, bedroeg de geconsolideerde nettowinst 57 miljoen euro.

Hoe evolueerde het vermogen onder beheer en de groepsbalans?

Ludwig Criel: In 2018 bedroeg het totale vermogen van cliënten 63,2 miljard euro. Dat cijfer werd beïnvloed door negatieve markteffecten. Eind maart 2019 bedroeg het totaal vermogen van cliënten naar schatting al bijna 68 miljard euro. Terwijl de beurzen in 2018 sterk daalden – de Eurostoxx50 verloor 12%, de BEL 20 moest 16% prijsgeven – daalde ons vermogen onder beheer slechts met 5,3% tot 50,5 miljard euro. Institutionele fondsen en mandaten droegen sterk bij aan de netto-instroom van nieuwe activa. Per 31 december 2018 bedroegen de uitstaande kredieten aan cliënten 2,1 miljard euro tegenover een balanstotaal van 8,2 miljard euro. Onze kernkapitaalratio bedroeg 16,8%, ruimschoots boven de wettelijke vereisten.

Degroof Petercam draagt humane financiën hoog in het vaandel. 'Humane' is een van jullie vijf ETHIC-waarden: Excelling, Teaming Up, Humane, Intrapreneurial en Client-centric. Welke vooruitgang heeft u geboekt op het gebied van duurzaamheid?

Philippe Masset: Duurzaamheid, verantwoord beleggen en filantropie liggen ons na aan het hart. In 2018 trokken onze duurzame fondsen 30% meer beleggingen aan. We namen ook nieuwe experts op het vlak van verantwoord beleggen in dienst, lanceerden nieuwe klimaatfondsen en namen een belang in Quadia om nieuwe impactbeleggingen voor onze cliënten te ontwikkelen. Onze Degroof Petercam Foundation nam daarnaast tal van filantropische initiatieven om oplossingen aan te reiken voor de tewerkstelling van morgen en om collega's bewust te maken van hun maatschappelijke impact en het belang van sociaal ondernemerschap. Zoals blijkt uit ons niet-financieel rapport, gaat de impact van ons werk duidelijk verder dan winst alleen.

Hoe kijkt u naar de toekomst?

Ludwig Criel: Voor de toekomst blijft de geopolitieke onzekerheid groot, waardoor het moeilijk is om de macro-economische en financiële toekomst te voorspellen. Ook zet de steeds strengere regelgeving de bankensector verder onder druk. Ik kijk de toekomst echter vol vertrouwen tegemoet. We boeken vooruitgang, hebben een uitgekiende strategie en topmedewerkers. Ik wil hen dan ook bedanken voor het feit dat ze elke dag het verschil maken, elk op hun eigen manier. Niet in het minst wil ik onze cliënten bedanken voor hun loyaliteit en hun vertrouwen. En tot slot ook de leden van de raad van bestuur en onze familiale aandeelhouders voor hun niet-aflatende steun.

Totale activa van cliënten (in miljard EUR)

2018

2017 (Proforma)

	Bruto	Netto*	Bruto	Netto*
Activa onder beheer**	50,5	50,5	53,4	53,4
Activa onder administratie***	34,9	7,2	38,0	8,4
Activa in bewaring****	78,1	5,4	84,9	6,1
Totale activa van de cliënten		63,2		67,9

In 2018 werd de voorstelling van onze activa gewijzigd om de verschillende activiteiten van de groep beter weer te geven:

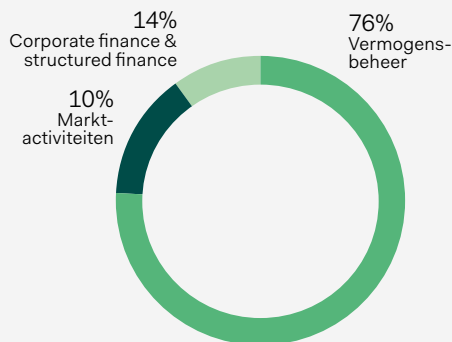
- * exclusief dubbelstellingen;
- ** beheer- en kredietdiensten;
- *** administratieve diensten, inclusief fondsenboekhouding, fondsendomiciliëring, registratie en opzet van nieuwe fondsen, transferagent, enz.;
- **** bewaardiensten, inclusief registratie, aanhouding en bewaring via effecten- en cashrekeningen.

Netto-inkomsten (in miljoen EUR)



455 | **468**
2018 | 2017

Verdeling van de inkomsten



Brutobedrijfsresultaat (in miljoen EUR)



109 | **129**
2018 | 2017

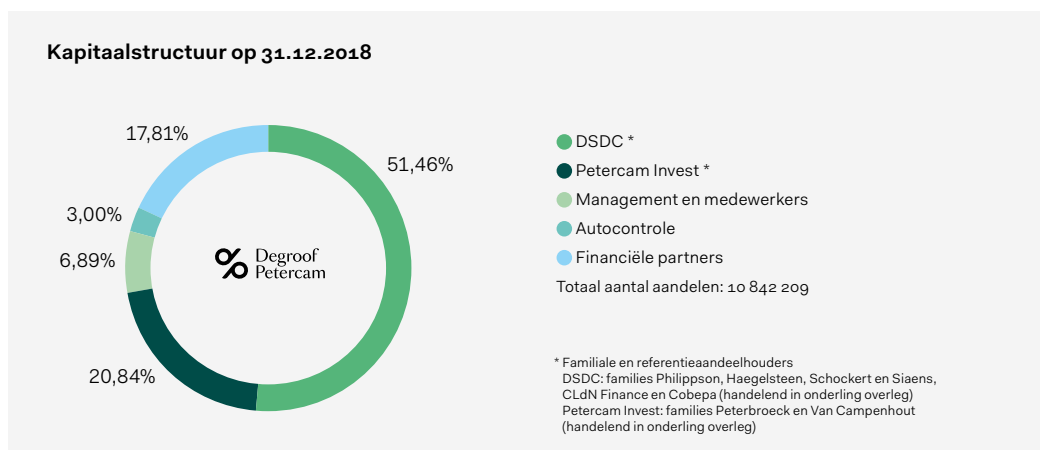
Geconsolideerde nettowinst (in miljoen EUR)



57 | **86**
2018 | 2017

Verdeling per land van de voltijdse equivalenten	2018	2017
België*	896	857
Luxemburg	345	326
Zwitserland	22	22
Frankrijk	90	100
Spanje	59	64
Totaal	1 412	1 369

* Inclusief de bijkantoren in Duitsland, Italië en Nederland.



Raad van bestuur

Voorzitter van de raad van bestuur
Ludwig Criel*
Voorzitter van het directiecomité
Philippe Masset
Bestuurders-leden van het directiecomité
Nathalie Basyn
Gautier Bataille de Longprey
Bruno Colmant
Gilles Firmin
Benoît Daenen
Pascal Nyckeas
François Wohrer

Bestuurders
Miguel del Marmol
Jean-Baptiste Douville de Franssu
Christian Jacobs*
Jean-Marie Laurent Josi
Véronique Peterbroeck
Alain Philippson
Jacques-Martin Philippson
Alain Schockert
Frank van Bellingen
Guido Vanherpe*

*Onafhankelijk bestuurder.

Private Banking

- 34,2 miljard euro beheerd voor particuliere cliënten (bruto).
- Bovengemiddelde rendementen van de portefeuilles en de patrimoniale fondsen (eerste kwartaal).
- Uitbreiding van het cliënteel dankzij:
 - de oplossingen die we specifiek ontwikkelen voor FBO-ondernemers (Family Business Owners), waarbij we Private Banking en Corporate Finance combineren, in België, Frankrijk, Luxemburg en Spanje;
 - de aanwerving - onder meer in Vlaanderen - van een vijftigtal hooggekwalificeerde professionals;
 - de opening van een nieuw kantoor in Turnhout en Doornik;
 - de uitbreiding van het Family Office-aanbod en van het advies over vermogensstructurering in het kader van de toenemende internationale mobiliteit van de families die cliënt bij ons zijn;
 - de vernieuwingen wat duurzaam beleggen betreft, met nieuwe fondsen gericht op de klimaatproblematiek en impact investing;
 - de organisatie van belangrijke evenementen, zoals onze Degroof Petercam Business Day en onze Vlaamse Ondernemers Top.
- Internationalisering door:
 - de International Hub in Luxemburg, die de grensoverschrijdende samenwerking binnen de groep bevordert en instaat voor de activiteiten in de landen waar we niet beschikken over een lokale entiteit zoals in Portugal;
 - de integratie van Entheca Finance in Frankrijk, een Franse beheervenootschap die hoofdzakelijk is gericht op een cliënteel van ondernemers en grote private beleggers;
 - de geïntegreerde benadering voor de Eurometropool vanuit onze kantoren in Rijsel, Kortrijk en Doornik;
 - de opening van een vertegenwoordigingskantoor in Canada (Montreal).

Asset Services

- 34,8 miljard euro activa onder administratie (bruto).
- Oprichting van een dertigtal nieuwe fondsen naar Belgisch en Luxemburgs recht.
- Oprichting van twee Voorbehouden Alternatieve Beleggingsfondsen (Fonds d'Investissement Alternatif Réserve - FIAR), private equity-vehikels gespecialiseerd in risicokapitaal ten behoeve van hightech en de regeneratieve economie.
- Hergroepering van alle diensten voor fondsen in een enkele entiteit, met name Degroof Petercam Asset Services (DPAS).

Institutional Asset Management

- 44,7 miljard euro activa onder beheer (bruto) met een nettokapitaalinstroom van ongeveer 900 miljoen euro.
- Beheer van bijna 300 institutionele mandaten.
- Voortzetting van onze internationale expansie, met meer dan 50% van de fondsen en mandaten die worden verkocht buiten België.
- Gunstige langetermijnrendementen van de beleggingsfondsen in volatiele markten.
- Oprichting van een gespecialiseerd team voor converteerbare obligaties in Parijs.
- Aanhoudend sterke groei van succesvolle strategieën, zoals duurzame thematische aandelen (NewGems), obligaties uit groeilanden, (duurzame) Europese aandelen (Euroland), hoogrentende obligaties en niet-traditionele wereldwijde obligaties (Universalis).
- Oprichting van Arvestar, een joint venture met Argenta Asset Management met als doel om het financieel beheer van de Argenta-pensioenspaarfondsen door DPAM te institutionaliseren.
- Talrijke prijzen die de kwaliteit van het beheer en de rendementen van onze fondsen belonen:
 - . L'Echo/De Tijd: Super Award voor de beste aandelen- en obligatiebeheerder over 5 jaar;
 - . Thomson Reuters Lipper Awards: Bonds EUR High Yield, Listed European Real Estate, ... ;
 - . Scope Awards in Duitsland: beste obligatiebeheerder.

Investment Banking

- 99 gerealiseerde mandaten in adviesverlening, fusies en overnames (M&A) en kapitaalmarktactiviteiten.
- 45 M&A-opdrachten voor een totaalbedrag van 2,8 miljard euro, waarvan 16 in België, 28 in Frankrijk en 1 in Spanje.
- 16 transacties op de aandelenmarkten waarvan 11 als bookrunner, zoals de beursintroductie op Euronext Brussels van de Britse biotechonderneming Acacia, de kapitaalverhogingen van Cofinimmo, IOW, TINC en Xior. Verhandeling van meer dan 110 miljoen euro aan aandelenblokken op de secundaire markt.
- Omvangrijke transacties op de obligatiemarkten in België en Frankrijk, zoals de obligatie-uitgiftes van Befimmo en Apsys, de syndicaatslening van Dossche Mills, de terugkoop van obligaties van Orès en schuldfinanciering van Biogroup en Prodware.
- Sterke activiteit van onze dealing desk in alle activaklassen wereldwijd, voor rekening van particulieren en institutionele beleggers van de groep.
- Forse stijging van het volume aandelenoptieplannen.
- Verdere ontwikkeling op de lokale markt voor familiebedrijven in Luxemburg.
- Geslaagde lancering van de corporate finance-activiteiten in Spanje.
- Institutionele seminars over Beneluxaandelen in sectoren zoals gezondheidszorg, consumptie en vastgoed in de belangrijkste internationale financiële hubs, zoals New York, Londen, Parijs, Milaan, Zürich, Brussel, Luxemburg en Madrid.

Verantwoord beleggen

- Toename met 30% van de activa onder beheer via SRI-fondsen, of bijna 4 miljard euro belegd in 11 duurzame strategieën.
- Volle inwerkingtreding van het Responsible Investment Competence Center dat ten dienste staat van alle research- en beleggingsteams van de groep.
- Ontwikkeling van nieuwe interne modellen en audits als aanvulling op het beslissingsproces voor beleggingen: impactverslagen voor ecologische, maatschappelijke en deugdelijk bestuur criteria (Environmental Social Governance), duurzaamheidsaudits, interne ontwikkeling van thematische key performance indicators (KPI's) voor ESG-uitdagingen.
- Aandacht voor klimaatverandering en koolstofrisico: beoordeling van de koolstofuitstoot van alle beheerde portefeuilles en identificatie van de belangrijkste bijdragers en emittenten.
- Bijkomend engagement op het niveau van Degroef Petercam Asset Management (DPAM) als supporter van de Taskforce Climate-related Financial Disclosures (TCFD).
- Actief aandeelhouderschap van het Voting Advisory Board dat deelnam aan 538 algemene aandeelhoudersvergaderingen en over bijna 7 800 resoluties stemde.
- Verdere internationale erkenning:
 - . Luxflag ESG-label voor alle duurzame strategieën;
 - . Beste rating (A+) voor het naleven van de Principes voor Verantwoord Beleggen (PRI), voor het tweede opeenvolgende jaar;
 - . Top 10-positie in het Citywire-klassement van de beheervenootschappen met het sterkste ESG-engagement.
- Deelname aan meerdere initiatieven voor collectief engagement, zoals het Cobalt Institute voor het duurzaam en verantwoord gebruik van kobalt, en de Investor Statement on Digital Rights for Corporate Accountability.

Private Equity

- Globaal sterke rendementen, omvangrijke mobilisering van kapitaal en realisatie van zes nieuwe private beleggingen.
- Ophaling van meer dan 100 miljoen Canadese dollar voor BDG-Appalaches II, ons tweede buy-outfonds dat gericht is op smallcaps in Canada.
- Ontwikkeling van een impact beleggingsfonds in samenwerking met onze Zwitserse partner Quadia.
- Lancering van Co-Investment Small-Cap Europe, eerste compartiment van een nieuwe FIPS-structuur (Fonds d'Investissement Professionnel Spécialisé) voor risicokapitaal, in samenwerking met Access Capital in Frankrijk.
- Geslaagde uitbreiding van het private equity-aanbod in Luxemburg.
- Aanzienlijke uitkeringen in Green Fund II, Down 2 Earth en CVC Capital Partners 6.

Financial Research

- Publicatie van ons jaarlijkse Benelux Company Handbook en eerste editie van onze enquête 'Family Business Owners Barometer' in België en Luxemburg.
- Sell-side analistenteam dat meer dan 130 in de Benelux genoteerde bedrijven nauwgezet opvolgt, goed voor meer dan 1.000 bedrijfsrapporten en 60 gedetailleerde verslagen over beursgenoteerde bedrijven.
- Uitbreiding van de sell-side research naar een ruimer cliënteel in Spanje en de Verenigde Staten.
- Buy-side researchteam bestaande uit aandelen- en kredietanalisten die een aanbevelingslijst opstellen voor meer dan 100 Europese en Amerikaanse aandelen en meer dan 500 hoogrentende en investment grade bedrijfsobligaties opvolgen.

Filantropie

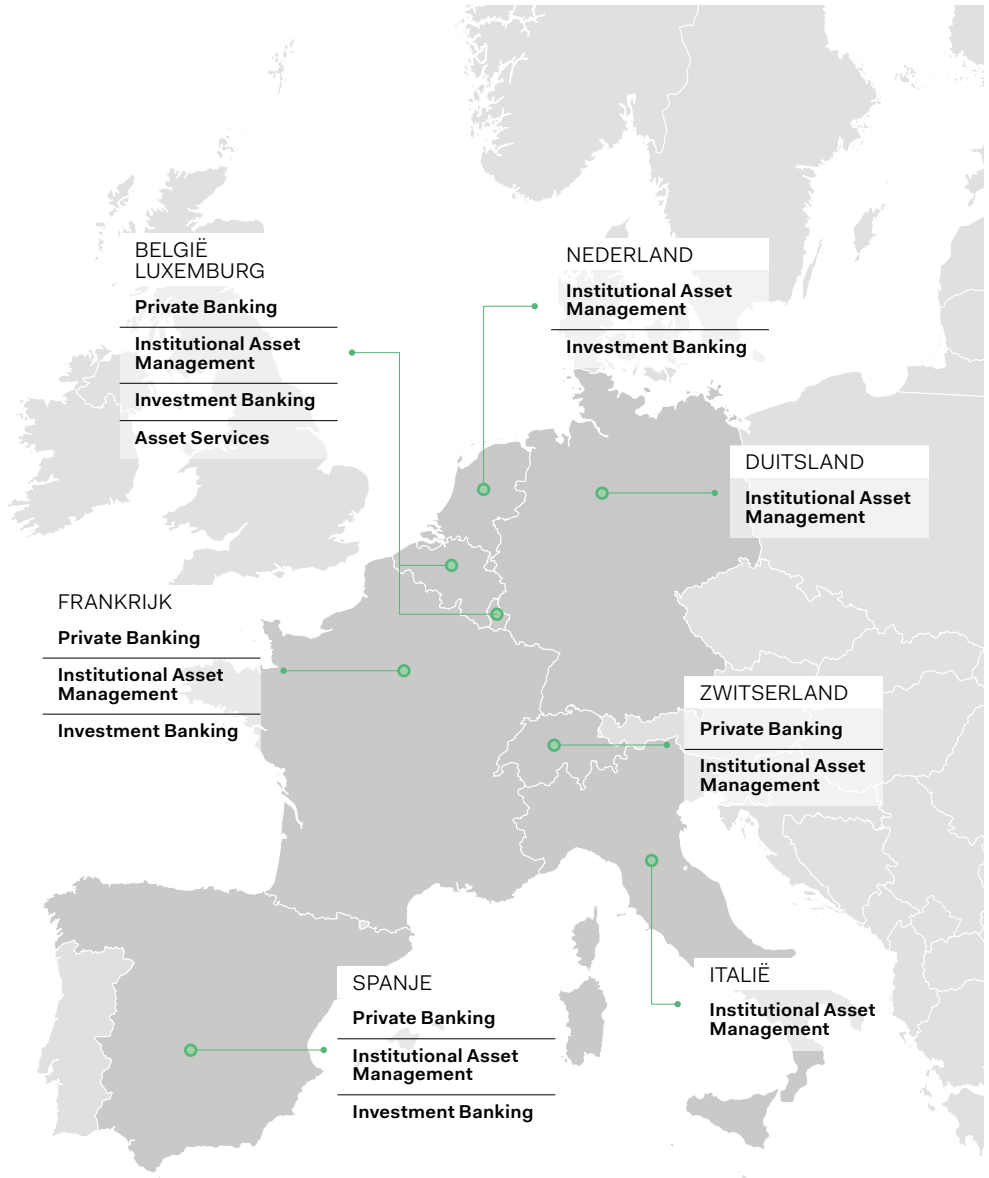
- Viering van de tiende verjaardag van Degroof Petercam Foundation.
- Animatie van negen workshops in de vijf landen van de groep, om onze collega's bewust te maken van hun maatschappelijke impact en hen kennis te laten maken met sociaal ondernemerschap.
- Sessie met 120 medewerkers van de 'next generation' in het Havenhuis in Antwerpen voor een forum rond de circulaire economie, in samenwerking met de familiale groep Sibelco.
- Ophaling van 500.000 euro aan giften via het crowdfunding platform Gingo, voor de financiering van 31 sociale projecten in België en Luxemburg.
- Deelname aan de jaarlijkse top van de European Venture Philanthropy Association (EVPA) in Warschau.
- Aanstelling van een nieuwe externe bestuurder van de stichting: Dhr. Etienne Denoël, oud-directeur van McKinsey & Company, CEO van de ngo 'Agir pour l'Enseignement'.
- 2.400 uur vrijwilligerswerk via de deelname van 340 collega's aan de zesde editie van de Degroof Petercam Solidarity Days, alsook bloedinzamelingen en EHBO-opleidingen.
- Inzameling van fondsen door het Degroof Petercam Cycling Team ten voordele van de Belgische Stichting tegen Kanker.
- Actieve deelname in Spanje aan Net Mentora (ondernemersnetwerk), en ondersteuning van het SJD Pediatric Cancer Center, de Fundació Banc Dels Aliments (voedselbank).

Kredieten

- Nettoaan groei van het volume van de kredietportefeuille tot 2,1 miljard euro.
- Aanhoudend sterke dynamiek in grensoverschrijdende leningen (België, Luxemburg, Frankrijk).
- Verdere ontwikkeling van het aanbod van lombardkredieten die we aan Belgische, Luxemburgse, Franse, Spaanse en Zwitserse cliënten toekennen als alternatief voor traditionele hypothecaire leningen.
- Lichte afname van de gemiddelde kredietmarges in een competitief kredietklimaat.
- Uitstekende kwaliteit van de onderliggende kredietportefeuille waarbij we geen enkele bijkomende nettokredietprovisie hebben geregistreerd.

Digitalisering

- 'Digital Acceleration'-programma aangestuurd door het digitaal comité met als doel om de aanhoudende digitale transformatie van onze groep in goede banen te leiden, inclusief de ontwikkeling van innovatieve platforms, tools en werkmethodes.
- Aanstelling van Xavier De Pauw, de voormalige CEO van MeDirect, als head of strategic innovation en als voorzitter van het digitaal comité.
- Nieuwe functionaliteiten voor My Degroef Petercam (MyDP), onze online tool voor het raadplegen van portefeuilles en rapportering, die zijn 10 000e gebruiker mocht verwelkomen.
- Lancering van een digitaal platform voor de opening van rekeningen.
- Opzetten van de verzending van regelmatige updates op smartphones over de evolutie van de financiële markten en de beleggingsstrategie van ons belangrijkste patrimoniaal fonds, DP Global Strategy.
- Toename van de digitale expertise-uitwisseling met DPAM-clieënten dankzij multichannel publicatieplatforms, inclusief nieuwsbrieven, de MyDP-app en de nieuwe website voor fondsen beheerd door DPAM (dpamfunds.com).



Private Banking ●
Institutional Asset Management ●
Investment Banking ●
Asset Services ●

BELGIË ●●●●

Degroof Petercam (maatschappelijke zetel)

Nijverheidsstraat 44
1040 Brussel
T +32 2 287 91 11

Antwerpen Zuid-West-Vlaanderen
T +32 3 233 88 48 T +32 56 26 54 00

Vlaams-Brabant Oost-Vlaanderen
T +32 16 24 29 50 T +32 9 266 13 66

Waals-Brabant Henegouwen
T +32 10 24 12 22 T +32 71 32 18 25

Brussel Luik
T +32 2 287 91 11 T +32 4 252 00 28

Kempen Limburg
T +32 14 24 69 40 T +32 11 77 14 60

Kust Namen
T +32 50 63 23 70 T +32 81 42 00 21

Degroof Petercam Asset Management

Guimardstraat 18
1040 Brussel
T +32 2 287 91 11

Degroof Petercam Investment Banking

Guimardstraat 18
1040 Brussel
T +32 2 287 97 11

LUXEMBURG ●●●●

Degroof Petercam Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
2453 Luxembourg
T +352 45 35 45 1

Degroof Petercam Asset Services

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
2453 Luxembourg
T +352 26 64 50 1

Degroof Petercam Insurance Broker

Zone d'activité La Cloche d'Or
14, rue Eugène Ruppert
2453 Luxembourg
T +352 45 89 22 21 00

FRANKRIJK ●●●●

Degroof Petercam France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

Lille
28 bis, rue des Jardins
59000 Lille
T +33 3 69 50 50 60

Lyon
17, rue de la République
69002 Lyon
T +33 4 26 99 59 00

Degroof Petercam Investment Banking – France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

Degroof Petercam Asset Management – France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

SPANJE ●●●

Degroof Petercam Spain

Main Office:

Avenida Diagonal 464

08006 Barcelona

T +34 93 445 85 00

Corporate Headquarters:

Plaza del Ayuntamiento 26

46002 Valencia

T +34 96 353 20 94

Bilbao

T +34 94 679 23 02

Madrid

T +34 91 523 98 90

Degroof Petercam SGIC

Avenida Diagonal 464

08006 Barcelona

T +34 93 445 85 80

Degroof Petercam Asset Management

Sucursal en España

Paseo de la Castellana 110, 4°

28046 Madrid

T +34 9 157 20 36 6

Degroof Petercam Investment Banking

Avenida Diagonal 464

08006 Barcelona

T +34 93 445 85 09

NEDERLAND ●●

**Degroof Petercam
Netherlands branch**

De Entree 238A 7th Floor

1101 EE Amsterdam

T + 31 20 573 54 16

ZWITSERLAND ●●

Degroof Petercam Suisse

Place de l'Université 8

1205 Genève

T +41 22 929 72 11

DUITSLAND ●

**Degroof Petercam Asset Management
Zweigniederlassung Deutschland**

Mainzer Landstrasse 50

60325 Frankfurt am Main

T +49 69 274 015 295

ITALIË ●

**Degroof Petercam Asset Management
Succursale Italiana**

Via Monte di Pietà 21

20121 Milano

T +39 02 86337 223

* Op 25 april 2019.

WEBSITES

degroofpetercam.com

funds.degroofpetercam.com

BLOG

blog.degroofpetercam.com

LINKEDIN

[linkedin.com/company/
degroofpetercam](https://linkedin.com/company/degroofpetercam)



YOUTUBE

youtube.com/degroofpetercam



TWITTER

[@degroofpetercam](https://twitter.com/degroofpetercam)



INSTAGRAM

[@degroofpetercam](https://instagram.com/degroofpetercam)

