

➤ **SESSIE 6 | FOCUS OP INTERNATIONALISERING IN EUROPA**

September 2018 - Hasselt (tbc)

- Op basis van welke criteria geografisch prioriteren?
- Hoe het not invented here-syndroom overkomen?
- Met welke culturele verschillen/verschillen in business aanpak dient men rekening te houden als hightech gefocuste onderneming?
- Welke internationaliseringsopties zijn als hightech bedrijf aangewezen in Europa?

Cases: Ugentec (tbc)

Spreekers: Luc Kindt, CEO LK Investment

➤ **SESSIE 7 | HOE INTERNATIONALISERING FINANCIEREN?**

Oktober 2018 - Leuven (tbc)

- Specifieke ondersteuningsmaatregelen en organisaties in Vlaanderen, rol aandeelhouders/investeerders, internationale partnerships en joint ventures.

Cases: tbc

Spreekers: tbc

➤ **SESSIE 8 | FEEDBACK SESSIE**

November 2018

Innovatie- en Incubatiecentrum, Leuven

- Deelnemers kunnen in een informele setting hun internationaliseringsplannen pitchen en bespreken met experts. Dit houdt in dat ze deze ideeën en plannen voor een eerste keer kunnen aftoetsen met een expert.

PRAKTISCHE INFORMATIE

Deze opleiding is een deel van het Vlaams breed project dat de provincie Vlaams-Brabant heeft uitgewerkt met steun van het Europees Fonds voor Regionale Ontwikkeling (EFRO) om start ups, scale ups en KMO's in de sector van de Life Sciences bewust te maken van en informatie te geven over internationalisering en hen in contact brengen met buitenlandse partners.

Drie sterke projectpartners, Flanders-Bio, DSP Valley en Leuven MindGate, evenals Flanders Investment & Trade en de RegMed-community zetten samen met de provincie Vlaams-Brabant hun schouders onder dit project.

De projectactiviteiten zijn:

- **Interactieve Sessies:** de Modulaire Cyclus 'Internationalisatie voor MedTech en BioTech start-ups';
- **Matchmaking:** concrete samenwerking met andere (Europese) clusters en communities evenals pitch & match-sessies waarin onze ondernemingen in contact worden gebracht met deze uit het buitenland;
- **Beurs:** een internationaal cross disciplinair MedTech, BioTech en Reg-Med-event waarin aandacht is voor netwerking en matchmaking;
- **Acquisitie:** buitenlandse bedrijven en R&D-instellingen worden benaderd om het bestaande Vlaamse ecosysteem te versterken.

DOELGROEP - Start-ups uit de MedTech en BioTech

TAAL - Nederlands. Bij inschrijving van niet-Nederlandstaligen is de sessie in het Engels.

REGISTRATIE - Schrijf je in uiterlijk 5 dagen voor de sessie(s) waaraan je wenst deel te nemen
www.leuvenmindgate.be/internationalisatie of events@leuvenmindgate.be

CONTACT - Leuven MindGate Innovatie- en Incubatiecentrum, Kapeldreef 60, 3001 Leuven
events@leuvenmindgate.be
016 40 11 90

DEELNAMEPRIJS - Gratis

VOORWAARDEN - (zie www.leuvenmindgate.be/internationalisatie)

Opgelet! Het deelnemersaantal wordt beperkt. Voorrang wordt gegeven aan bedrijven die de volledige cyclus volgen. Vervanging door een collega bij één of meerdere sessies kan. Bent je geïnteresseerd in slechts één of een aantal van deze sessies, of wensen er binnen jouw bedrijf meer dan 2 personen aan dit programma deel te nemen, neem dan contact met ons op via events@leuvenmindgate.be

Voor de meest recente versie van dit programma kan u steeds terecht op
www.leuvenmindgate.be/internationalisatie



INTERACTIEVE SESSIES INTERNATIONALISATIE VOOR MEDTECH EN BIOTECH START-UPS

VOOR HIGHTECH EN KENNIS GEBASEERDE
START-UPS, SCALE-UPS EN KMO'S



SMART HUB



INTERNATIONALISATIE VOOR MEDTECH EN BIOTECH START-UPS

Vlaanderen staat bijzonder sterk in de sector van de Life Sciences. Deze sterke positie moet verder worden uitgebouwd door onder meer te internationaliseren.

De modulaire cyclus 'Internationalisatie voor Medtech en BioTech start-ups' is georganiseerd voor hightech en kennis gebaseerde start-ups, scale-ups en KMO's om een succesvolle internationaliseringsstrategie uit te werken en te implementeren.

De opleiding bestaat uit 8 sessies (halve dagdelen) waar deelnemers met elkaar kunnen connecteren. Tevens komen sprekers en cases hen wegwijs maken en ervaringen delen.

AGENDA

13:00 ONTHAAL MET EEN BROODJE

14:00 INLEIDING

14:10 PITCH VAN EEN DEELNEMEND BEDRIJF

14:20 CONCEPTUEEL KADER

15:40 BREAK

16:00 PITCH VAN EEN DEELNEMEND BEDRIJF

16:10 CASE

16:40 Q&A

17:15 WRAP-UP

17:30 EINDE

8 INTERACTIEVE SESSIES

➤ SESSIE 1 | BUSINESS STRATEGIEËN INZAKE INTERNATIONALISERING

Donderdag 29 maart 2018

Innovatie- en Incubatiecentrum - Leuven

- Wat zijn de verschillende opties, voor- en nadelen, do's en don'ts en impact op de organisatie. Hierbij wordt aandacht besteed aan de verschillende opties: Klantenuitbouw en opvolging vanuit Vlaanderen, versus inschakeling van agenten, resellers, distributeurs, versus uitbouw internationaal kantorennetwerk, versus joint ventures met internationale en/of lokale partner(s).

Cases: Jurgen Jacobs, CEO Qaelum en Vanessa Vankerckhoven, CEO Novosanis.

Sprekers: Wim Pappaert, Adviseur Exportvaardigheden FIT en Luc Kindt, CEO LK Investment

➤ SESSIE 2 | STRATEGISCHE PARTNERSHIPS, BELANGRIJKE JURIDISCHE ASPECTEN EN BASISELEMENTEN VAN CONTRACTEN

Dinsdag 24 april 2018 - Gent (tbc)

- Specifieke elementen i.v.m. exportvereisten - zoals dual-use restrictions komen aan bod.

Cases: Dirk Loeckx, entrepreneur in residence (tbc)

Sprekers: Anne Roucourt, Legal Partner Baker Tilley en VIB legal (tbc)

➤ SESSIE 3 | REGULATOR KADER EN STRATEGIEËN OMTRENT INTERNATIONALE PRODUCTLANCING

Woensdag 30 mei 2018 - Biocartis, Mechelen

- Regulator kader EMA en FDA en reimbursement en data protection and privacy i.v.m. medical devices, biologics en advanced therapies, ...

Cases: Vanessa Vankerckhoven, CEO Novosanis en en Biocartis

Sprekers: tbc

➤ SESSIE 4 | FOCUS OP INTERNATIONALISERING IN DE VERENIGDE STATEN

Maandag 11 juni 2018

Provincie Vlaams-Brabant - Leuven

- Hoe het not invented here-syndroom overkomen?
- Met welke culturele verschillen/verschillen in business aanpak dient men rekening te houden zelfs als hightech gefocuste onderneming?
- Welke internationaliseringsopties zijn als hightech bedrijf aangewezen voor de US?
- Specifieke vereisten wat betreft HRM en organisatie-structuur?

Cases: Thrombogenics en Icometrix.

Sprekers: Jan Wauters, Technologie Attaché FIT en Luc Kindt, CEO LK Investment (tbc)

➤ SESSIE 5 | FOCUS OP INTERNATIONALISERING IN AZIË

Maandag 11 juni 2018

Provincie Vlaams-Brabant - Leuven

- Met welke culturele verschillen/verschillen in business aanpak dient men rekening te houden zelfs als hightech gefocuste onderneming?
- Welke internationaliseringsopties zijn als hightech bedrijf aangewezen voor Azië?
- Specifieke vereisten wat betreft HRM en organisatie-structuur?

Case: Bob Koninckx, CEO eSATURNUS

Sprekers: Ben Kloock, Technologie Attaché FIT en Luc Kindt, CEO LK Investment