



DOSSIER DE PRESSE START IT @KBC
PROJETS POUR 2017



START IT

CONTENU

PROJETS 2017	3
START IT @KBC : UN ÉCOSYSTÈME	4
HISTORIQUE	5
RENCONTRE AVEC LES FONDATEURS	8
CONTACT PRESSE & PARTENAIRES	9



PROJETS 2017

Ces trois dernières années, Start it @kbc a joué un rôle de pionnier à différents niveaux. Lors des sessions Bumpy Road, nous avons parlé de l'échec, sans tabou. Via le programme Buy From Start-ups, nous avons mis les start-up en contact avec des entreprises établies. Nous avons appris l'art du pitch aux start-up pour leur permettre de se présenter de manière attractive à d'éventuels acheteurs ou investisseurs... En 2017, nous comptons bien continuer sur cette lancée.

- ▼ Start it @kbc lance une *Boardroom* où les start-up pourront présenter l'état d'avancement de leur projet après trois mois. Elles pourront ainsi se préparer pour leur propre conseil d'administration. Comme start-up, il est aussi important de pouvoir transmettre précisément quels seront les grands défis et les objectifs des prochains mois. Pour les mentors, ce sera également une opportunité de mesurer l'engagement et les progrès des start-up. Dans la *Boardroom*, les entreprises recevront un retour clair et détermineront si elles doivent encore faire appel à l'offre de mentors, de coaches, d'ateliers, d'événements... de Start it @kbc.
- ▼ Start it @kbc et ses partenaires miseront également davantage sur l'entrepreneuriat féminin dans le monde des start-up. Nous encourageons d'ailleurs les entrepreneuses à introduire leurs projets commerciaux innovants sur www.startit.be. Nous ne nous adressons pas qu'aux *starters*, mais voulons aussi parler aux entrepreneuses qui souhaitent faire évoluer leur société. Durant d'intensifs bootcamps, nous leur apprendrons à « se pitcher » et leur donnerons l'opportunité d'échanger avec d'autres entrepreneurs.
- ▼ Dans le cadre du capital à risque, Start it @kbc ouvrira son offre aux grandes entreprises en 2017. A l'instar des start-up, les équipes d'innovation internes pourront bénéficier de l'expertise, des formations, du réseau et des sites de Start it @kbc. Ces entreprises pourront ainsi offrir le juste cadre à leurs propres employés entrepreneurs, leur permettre de développer leurs innovations et s'assurer que celles-ci sont prêtes à être commercialisées.

Voici quelques dates à noter dans votre agenda :

- 30 mars - Demo Day (Bruxelles) : 15 start-up seront sélectionnées et auront la chance de présenter leur entreprise en « mode Silicon Valley » à un public d'entrepreneurs, d'investisseurs et de mentors.
- Avril (Anvers) : Bootcamp destiné aux entrepreneuses.
- 5 mai : Deuxième pitchwave 2017.
- 10 octobre : Troisième pitchwave 2017.

START IT @KBC:

UN ÉCOSYSTÈME DE START-UP, DE SCALE-UP, D'ENTREPRISES ÉTABLIES,
DE COACHES ET D'INVESTISSEURS

Start it @kbc soutient et encourage l'**entrepreneuriat innovant et évolutif**. Avec 477 start-up, c'est la plus grande communauté start-up de Belgique.

La communauté conclut des partenariats avec des organisations et des entreprises qui s'investissent, avec la même passion, en vue de stimuler l'entrepreneuriat. Start it @kbc œuvre ainsi à **un écosystème et à un réseau dynamique** de start-up, de scale-up, d'incubateurs, d'accélérateurs, d'experts, d'entrepreneurs d'expérience (internes et externes), d'investisseurs de capital à risque, etc.

Start it @kbc évolue, s'agrandit et optimalise continuellement son offre de formations, de mentorat et d'événements, en « co-création » avec les start-up. Celles-ci reçoivent un coaching approfondi dans la **Start it Academy**, un programme de formation unique et sur mesure pour jeunes entreprises. Le coaching concerne les matières commerciales, les méthodes de financement, le marketing, la création des équipes... En faisant appel au storytelling, les entreprises apprennent à **présenter** leurs activités de manière attractive, à un public de clients potentiels et d'investisseurs. Et grâce au programme **Buy from Start-ups**, Start it @kbc connecte les start-up à des entreprises bien établies, pour leur fournir leurs premiers clients de référence.

Start it @kbc dispose de sites à **Anvers, Gand, Hasselt, Louvain, Courtrai** et **Bruxelles**. La communauté s'investit aussi fortement au niveau international, en **Europe** et aux **Etats-Unis**. Start it @kbc collabore à cet effet avec l'incubateur américain **Techstars**, la Chambre de Commerce belgo-américaine (**BelCham**) et l'agence d'exportation **FIT**.

Les partenaires stratégiques de Start it @kbc sont **Accenture, joyn, Cronos, Flanders DC, Imec, KBC, Mobile Vikings, Telenet Kickstart** et **divers partenaires académiques locaux**. En outre, les start-up peuvent compter sur un nombre toujours plus important de mentors et de partenaires très expérimentés, sur un large réseau, sur l'hébergement, etc. Chacun veille à passer le relais, à recevoir et à partager les connaissances.

Les start-up qui ont une idée commerciale innovante et évolutive peuvent s'inscrire, à tout moment de l'année, sur le site internet de Start it @kbc. Trois fois par an, lors des **pitchdays** de Start it @kbc, les entrepreneurs pourront venir présenter leur projet à un jury professionnel.

www.startit.be



START IT @KBC A TROIS ANS: HISTORIQUE

- ▼ **20 novembre '13** – A l'instigation des fondateurs Lode Uytterschaut et Katrien Dewijngaert, Accenture, Cronos, Flanders DC, KBC, Mobile Vikings et l'Université d'Anvers lancent un tout nouvel incubateur pour accompagner les start-up : Start it @kbc. L'objectif : soutenir l'entrepreneuriat innovant et évolutif, et renforcer l'économie belge. Un projet unique, dans un lieu qui l'est tout autant ! En trois semaines, pas moins de 96 entreprises vont briguer une place chez Start it @kbc.
- ▼ **29 janvier '14** – Les 28 premières start-up s'installent sur 7 étages de la Boerentoren d'Anvers.
- ▼ **15 février '14** – Le centre de recherche numérique iMinds rejoint la liste des partenaires stratégiques de Start it @kbc. Start it @kbc conclut également un partenariat avec startups.be et BetaGroup, pour stimuler, plus intensément encore, l'entrepreneuriat innovant en Belgique.



START IT @KBC A TROIS ANS: HISTORIQUE

- ▼ **10 mars '14** – Vu le grand succès, et à l'instigation de Mobile Vikings, Start it @kbc ouvre son deuxième site, sur le Corda Campus à Hasselt.
- ▼ **21 octobre '14** – Start it @kbc Louvain est créé. Les start-up issues de tout le Brabant flamand peuvent désormais se retrouver dans les bureaux de KBC, à proximité de la gare.
- ▼ **Mars '15** – Le nombre d'inscriptions grimpe après chaque pitchwave. Avec près de 180 start-up, Start it @kbc est officiellement la plus grande communauté start-up de Belgique.
- ▼ **13 juillet '15** – Lancement de la Start it @kbc Academy, un programme de formations approfondi et unique, créé sur mesure pour les entrepreneurs débutants. Des mentors expérimentés vont coacher les start-up en matière de plan d'affaires, de finances, d'activités commerciales, de marketing, de communication, etc.
- ▼ **15 septembre '15** – Une implantation à Bruxelles devient un must : Start it @kbc Bruxelles ouvre ses bureaux au cœur du quartier européen. La communauté compte maintenant plus de 30 nationalités. Start it @kbc renouvelle son partenariat avec la communauté technologique BetaGroup.
- ▼ **14 octobre '15** – The Spirit of the Valley, powered by Start it @kbc par Peter Hinssen, Steven Van Belleghem et Harry Demey: des centaines de start-up se rencontrent sur les sites de Bruxelles, Gand, Hasselt et Anvers pour écouter ce qu'ils peuvent apprendre de Silicon Valley.
- ▼ **8 décembre '15** – Start it @kbc ouvre ses portes à Gand, avec une mémorable fast pitch night. Les start-up qui étaient hébergées chez le partenaire iMinds font leur entrée dans les bâtiments Cronos au Lousbergkaai.
- ▼ **16 décembre '15** – Ouverture de Start it @kbc Courtrai. Il s'agit du 6e hub de Start it @kbc. Le spécialiste des start-up Omar Mohout présente son livre 'Het Belgische Start-uplandschap', lors d'un débat avec le bourgmestre Vincent Van Quickenborne et Kamagurka, devant une assemblée de start-up de Flandre occidentale.
- ▼ **Janvier '16** – Lancement de Buy From Start-ups, un programme structurel développé par Start it @kbc qui connecte les start-up avec des entreprises établies correspondantes. Un premier client de référence ouvre ensuite les portes à d'autres clients, ce qui permet un financement plus aisé.

START IT @KBC A TROIS ANS: HISTORIQUE

- ▼ **11 avril '16** – Lors de l'action Be Bold in New York (#BBNY16), Start it @kbc, Telenet Kickstart et Startups.be s'envolent vers New York, en compagnie de start-up prometteuses. Au programme : ateliers chez Google, Spotify et HBO notamment, pitches chez Techstars et d'autres accélérateurs, visites chez FIT et à la Belcham, etc. Une véritable révélation pour les start-up participantes.
- ▼ **10 mai '16** – Start it @kbc mise toujours sur son internationalisation. L'accélérateur américain Techstars et Start it @kbc collaborent désormais de manière structurelle. #BBNY et Techstars confirment à Start it @kbc l'importance d'un bon pitch. L'idée des ateliers de pitching mûrit.
- ▼ **31 mai '16** – Telenet Kickstart et Start it @kbc deviennent des partenaires stratégiques. Cette collaboration permet d'étoffer encore la Start it @kbc Academy. Elle offre une expertise numérique ainsi qu'un large réseau international aux start-up.
- ▼ **23 août '16** – Start it @kbSea ouvre ses portes devant plus de 100 start-up et coaches. Ceux-ci prennent leurs quartiers d'été au Kursaal d'Ostende et participent à de nombreux ateliers. Une combinaison parfaite de travail, de soleil, de mer et de plage.
- ▼ **7 octobre '16** – Pitchday ! La communauté Start it @kbc ne cesse de grandir et compte déjà plus de 430 start-up. Elle s'entoure d'un réseau toujours plus important de coaches, d'entreprises et d'investisseurs.
- ▼ **15 novembre '16** – Imec, acteur mondial dans le domaine de la nanoélectronique et de ses applications destinées à l'Internet des Objets, devient partenaire stratégique de Start it @kbc. Les start-up accèdent ainsi à une expertise, un savoir-faire et une infrastructure de haute technologie.
- ▼ **30 novembre '16** – Demo Day : pour célébrer les trois ans de Start it @kbc, 15 des start-up les plus prometteuses présentent leur projet d'entreprise devant un public de 300 capitaines d'industrie, d'investisseurs et d'autres entrepreneurs.
- ▼ **7 février '17** – Start it @kbc présente officiellement sa première promotion de 38 start-up pour 2017. L'incubateur lance la 'Start it Boardroom', prend des mesures pour attirer plus d'entrepreneuses et ouvre son offre d'accompagnement aux grandes entreprises (corporate venturing).



START IT @kbc

RENCONTRE AVEC LES FONDATEURS

Les parents fondateurs de Start it @kbc, Lode Uytterschaut et Katrien De Wijngaert, viennent tous deux du monde de l'architecture. C'est pourtant chez KBC qu'ils ont appris à se connaître, comme collègues.

En 2012, ils proposent leur idée à Erik Luts, Senior General Manager de KBC. Ensemble, ils continuent à développer le concept et ils trouvent des partenaires qui collaborent à la réalisation du projet. Cronos, Mobile Vikings, Accenture et l'Université d'Anvers déploient toute leur énergie dans la création du nouvel incubateur. Ce dernier voit le jour en novembre 2013, sous le nom de Start it @kbc.

LODE UYTTERSCHAUT & KATRIEN DEWIJNGAERT





CONTACT PRESSE

Vous souhaitez recevoir plus d'informations sur Start it @kbc ?
Vous désirez réaliser une interview avec des start-up ?

Merci de contacter :

Saar Dietvorst | startit@contentcats.be | +32 468 19 75 07

Start it @kbc | startit@kbc.be | +32 3 202 95 17

- [Inscrivez-vous à notre liste Presse](#)
- [Cliquez ici pour accéder à notre Pressroom](#)
- [Cliquez ici pour télécharger les logos et des visuels de Start it @kbc](#)

Start it @kbc sur



PARTENAIRES START IT @KBC



Local Academic
Partners

