

¡Genera ingresos mientras creas! Mercado Libre anuncia su Programa de Afiliados en México

Los afiliados pueden recibir diferentes comisiones de las ventas realizadas a través de enlaces personalizados en la plataforma



Ciudad de México, 19 de marzo de 2024 – Mercado Libre, líder en tecnología para el comercio electrónico y los servicios financieros en América Latina, anuncia el lanzamiento ahora en México de su Programa de Afiliados, programa, que ha demostrado ser un éxito en Brasil y que ahora ofrece a los creadores de contenido mexicanos la oportunidad de monetizar sus sitios web y redes sociales, recomendando productos y recibiendo comisiones por las ventas generadas a través de enlaces personalizados.

Esta iniciativa se convierte en un valioso recurso para potenciar la experiencia de los usuarios dentro del ecosistema de Mercado Libre en México, al tiempo que impulsa las ventas de emprendedores que operan en la plataforma. México se convierte así en el segundo país en el que Mercado Libre lanza este programa, reafirmando su compromiso con el crecimiento y fortalecimiento del comercio electrónico en la región.

Según Alejandro Caballero, Senior Director del Marketplace en Mercado Libre México, la compañía espera con este lanzamiento ampliar el alcance y la visibilidad de los productos, además de impulsar las ventas a través de los contenidos creados. "Sabemos cuánto valoran las personas las opiniones y las evaluaciones al momento de agregar un artículo al carrito. Por eso, contar con afiliados que creen contenido y que hagan reseñas de los productos eleva la



satisfacción del cliente con información valiosa y recomendaciones que añaden valor a la experiencia de compra", detalla el ejecutivo.

Los pagos se realizan en un plazo de hasta 60 días a través de la cuenta de Mercado Pago del afiliado asociado. Las comisiones varían según la categoría de los productos, llegando hasta un 22% por lanzamiento válido al 30 de abril de 2024. Las categorías participantes abarcan una amplia gama, desde ropa y calzado hasta electrónica y videojuegos.

Aquellos interesados en convertirse en afiliados de Mercado Libre pueden acceder al sitio: <https://www.mercadolibre.com.mx/l/afiliados> y completar el registro, además de cumplir con los requisitos del programa: tener una cuenta activa en Mercado Libre México y no ser vendedor en la plataforma. Los nombres serán sometidos a una revisión por parte de Mercado Libre y se les informará una vez que el registro sea aprobado.

Con el lanzamiento de su Programa de Afiliados en México, Mercado Libre reafirma su compromiso de brindar oportunidades de crecimiento y colaboración a creadores de contenido y emprendedores en la región. La empresa espera continuar fortaleciendo su presencia en el mercado mexicano y consolidarse como un aliado estratégico para aquellos que buscan maximizar su impacto en el mundo digital.

###

Sobre Mercado Libre:

Fundada en 1999, Mercado Libre es la compañía de tecnología líder en comercio electrónico de América Latina. A través de sus plataformas Mercado Libre, Mercado Pago y Mercado Envios, ofrece soluciones para que individuos y empresas puedan comprar, vender, anunciar, enviar y pagar por bienes y servicios por internet.

Mercado Libre brinda servicio a millones de usuarios y crea un mercado online para la negociación de una amplia variedad de bienes y servicios de una forma fácil, segura y eficiente. El sitio está entre los 50 sitios con mayores visitas del mundo en términos de páginas vistas y es la plataforma de consumo masivo con mayor cantidad de visitantes únicos en los países más importantes en donde opera, según se desprende de métricas provistas por comScore Networks. La Compañía cotiza sus acciones en el Nasdaq (NASDAQ: MELI) desde su oferta pública inicial en el año 2007.