CODERHOUSE

5 consejos para potenciar tu startup

- De acuerdo con el estudio "<u>Soft Landing in Latin America</u>", México es el país más atractivo para la expansión de *startups* en la región.
- De acuerdo con el <u>INADEM</u>, la esperanza de vida de los negocios en México es de 7.8 años.
- El año pasado en el país nacieron 1.2 millones de negocios, pero cerraron 1.6, según <u>datos</u> del INEGI.

Ciudad de México, martes 21 de junio de 2022.- La revolución tecnológica que está viviendo América Latina, trajo consigo una avalancha de nuevos negocios en busca de soluciones eficientes basadas frecuentemente en la tecnología. Esto creó en la región un portal importante para la atracción de talento, empleo, crecimiento económico, activismo comunitario e innovación. Según <u>Statista</u>, LATAM es una tierra de oportunidades para invertir en *startups*, ya que el año pasado, las empresas lograron atraer más de 15.000 millones de dólares en inversiones.

"América Latina y en especial México, son mercados con altas proyecciones de crecimiento. Son economías en desarrollo donde aún existe mucho campo para explorar e innovar en servicios digitales. Estas características son muy atractivas para los grandes inversores por su alta rentabilidad. Recientemente, el impacto social positivo de estas nuevas empresas ha atraído a un nuevo tipo de inversor, motivado por una rentabilidad financiera a la vez que social, lo que posiciona a los emprendedores en un lugar privilegiado para potenciar nuestros negocios", explica **Christian Patiño, CEO y cofundador de Coderhouse**, la plataforma de aprendizaje en línea y en vivo para el desarrollo de las habilidades digitales más demandadas de la actualidad.

En este sentido, el conocimiento de herramientas tecnológicas no solo representa una importante oportunidad para el crecimiento de las empresas, sino que también se convierte en un aliado para asegurar la competencia ante el dinamismo de los mercados, ya que la esperanza de vida de las PyMEs en México es de 7.8 años, según datos del <u>INADEM</u>. Solo el año anterior, nacieron 1.2 millones de negocios, pero cerraron 1.6, según <u>datos</u> del INEGI.

Por esta razón, **Christian Patiño**, reconocido emprendedor latinoamericano, quien ha llevado a su *startup* a formar parte de Y Combinator (W21), comparte importantes consejos que todo emprendedor tiene que conocer para potenciar su *startup*:

- 1. **Analizar las necesidades del mercado.** Todos los emprendedores se enfrentan al enorme reto de crear una *startup* que penetre en el mercado. Un análisis adecuado nos permitirá identificar y definir correctamente los atributos de nuestra empresa. Es importante contar con características que solucionen un servicio o hagan más fácil la vida de los usuarios.
- 2. **Adopción de tecnología.** La tecnología es uno de los factores que están favoreciendo a las *startups*. Muchos, sino todos los unicornios que observamos en el país, basan su propuesta de negocio o soporte en la tecnología. Contar con habilidades digitales que conozcan este campo, nos convertirán en una empresa para poder enfrentar e

CODERHOUSE

innovar procesos de producción o distribución a la altura de la experiencia que esperan los consumidores.

- 3. **Formación y capacitación constante.** La materia prima de cualquier startup son sus colaboradores. Nuestro equipo de trabajo tiene que estar al tanto de las últimas tendencias del mercado y de las novedades tecnológicas para transformar conocimientos y adquirir habilidades que les permitan desarrollarse como profesionales. Además, la formación constante incentiva la motivación, la productividad y el grado de compromiso del personal con la compañía, mejorando la competitividad de nuestra *startup*.
- 4. **Conocimiento de inversiones y finanzas.** Es importante comprender las nociones centrales del *Trading* y cómo aplicarlas para operar en el mercado financiero. Esto nos ayudará a contar con manejo de emociones al operar en *Trading*. De esta manera tendremos las herramientas necesarias para analizar los mercados financieros, realizar un Plan de trading e invertir en ellos.
- 5. **Innovación.** Para una *startup* innovar es el motor de nuestra compañía. Contar con las herramientas necesarias para desarrollar alternativas que nos ayuden a mejorar la gestión organizativa, optimizar los recursos disponibles e incrementar la competitividad de nuestra *startup*, no solo nos hará más fuertes, sino punta de lanza dentro de nuestro mercado.

"En el mundo del emprendimiento no existen fórmulas exactas que nos aseguren el éxito. No obstante, crear nuevos negocios con herramientas que nos ayuden a sobrevivir e innovar podría asegurar la buena salud y permanencia en un mercado siempre en constante cambio. Contar con personal capacitado en nuestra estructura empresarial es nuestra primera misión para enfrentar los retos y desafíos que nos enfrentamos, pero también nos ayudará a detectar las oportunidades para lograr el éxito", finaliza Christian Patiño.

-000-

Si deseas unirte a la comunidad de aprendizaje en línea y en vivo más grande de Latinoamérica y conocer más sobre los cursos y carreras que Coderhouse ofrece visita **coderhouse.com.mx**

Acerca de Coderhouse

<u>Coderhouse</u> es una plataforma de aprendizaje en línea y en vivo, que ofrece cursos y carreras para las habilidades más demandadas de la actualidad. Seleccionamos el mejor talento para enseñar a nuestros estudiantes y los apoyamos con mentores y otros recursos. Nuestros cursos están diseñados para que los estudiantes aprendan de una manera divertida y efectiva recompensando tanto su esfuerzo como sus resultados. Coderhouse tiene una tasa de finalización de sus cursos superior al 90%, lo que la distingue de otras escuelas digitales.

Coderhouse fue fundada en el año 2014 por los emprendedores Christian Patiño y Pablo Ferreiro como una escuela de programación presencial, ampliando su oferta académica tras su éxito inicial para incluir cursos de marketing digital y desarrollo web. Con el objetivo de llegar a más alumnos en toda la región con una propuesta de calidad pero a precios accesibles, en el 2019 Coderhouse dejó atrás la modalidad presencial y se convirtió en la primera escuela de educación 100% online y en vivo, con una plataforma que ofrece más de 30 cursos digitales en vivo.

CODERHOUSE

Para mayor información visitar.

coderhouse.com.mx facebook.com/Coderhouse twitter.com/CODERHOUSE instagram.com/coderhouse youtube/coderhouse Coderhousemx.prezly.com