

Résultats annuels

Bruxelles, le 22 mars 2023, 08:30 CET – Titan Cement International SA (Euronext Bruxelles, ATHEX et Euronext Paris, TITC) annonce ses résultats financiers du quatrième trimestre 2022 et de l'année 2022.

Des ventes record et forte progression de la rentabilité sur tous les marchés, au cours d'une année marquée par l'inflation des coûts et les incertitudes.

- Deuxième année consécutive de chiffre d'affaires record du Groupe à 2.282,2 millions d'euros, en hausse de 33,1%, suite à un quatrième trimestre très solide. Les États-Unis et la Grèce représentent plus de 70 % des ventes du Groupe.
- L'EBITDA a augmenté à 331,2 millions d'euros, toutes les régions affichant une augmentation à deux chiffres de la rentabilité. Le rétablissement des marges grâce à des volumes élevés, une tarification dynamique, des actions envers l'efficacité des coûts et un effet de change EURO/USD favorable ont compensé la forte hausse des coûts de l'énergie et de la distribution.
- Un T4 2022 très élevé avec une croissance de l'EBITDA pour le troisième trimestre consécutif. L'EBITDA du T4 s'est élevé à 96,7 millions d'euros contre 55,6 millions d'euros au T4 2021.
- Le résultat par action pour l'ensemble de l'exercice a augmenté de 24,4%. Le bénéfice net après impôts a atteint 109,7 millions d'euros (+19,3%) malgré des pertes de change en Égypte. La comptabilité ajustée à l'hyperinflation appliquée en Turquie a eu un impact sur le bénéfice net après impôts pratiquement neutre après prélèvement d'une charge de 21,8 millions d'euros pour la dépréciation de l'écart d'acquisition.
- L'endettement net s'élève à 797,3 millions d'euros (+84 millions d'euros) suite à des investissements record (241,9 millions d'euros) destinés à soutenir l'expansion, à améliorer l'efficacité des coûts énergétiques et logistiques et à accroître les capacités industrielles, ainsi qu'à augmenter le fonds de roulement afin de faire face à la croissance des ventes. Le ratio dette nette / EBITDA a été réduit à 2.4X.
- La plus forte réduction annuelle des émissions spécifiques de CO₂ (-5%) de ces dix dernières années, assortie d'une plus grande consommation de combustibles alternatifs et d'un rapport clinker/ciment amoindri. Les produits et solutions écologiques représentant 20% de la production. Des notes ESG élevées.
- La transformation numérique déployée dans un plus grand nombre de sites de production, avec des gains d'efficacité de production sous forme d'augmentation du rendement et d'économies d'énergie, ainsi qu'avec une meilleure maintenance prédictive, se traduit par des gains financiers significatifs.
- Priorité à la création de valeur pour les actionnaires. Plus de 60 millions d'euros versés en 2022 au titre de la réduction du capital distribué aux actionnaires et du rachat d'actions. Le conseil d'administration propose le versement d'un dividende de 0,60 euros par action.
- Les perspectives restent positives compte tenu de l'exposition à des marchés résistants en Amérique et en Europe. D'importants investissements dans la croissance et la logistique seront réalisés en 2023.

Marcel Cobuz, *Président du Comité Exécutif du Groupe*

« Ces excellents résultats soulignent la capacité du groupe à s'adapter aux conditions du marché et à mettre en œuvre des stratégies de croissance efficaces, en générant des performances financières positives principalement aux États-Unis et en Europe, où nous servons la majorité de nos clients et réalisons presque 90 % de notre chiffre d'affaires. Ils soulignent également la résilience du groupe, sa capacité d'adaptation et l'engagement de toutes nos équipes à investir pour la croissance, à transformer le groupe sur le plan commercial et technologique tout en numérisant notre parcours client et en décarbonisant agressivement, offrant ainsi une valeur à long terme à toutes nos parties prenantes. »

Michael Colakides, *Directeur Général de TCI & Directeur Financier du Groupe*

« Nous sommes fiers d'avoir clôturé l'année avec des ventes record et la meilleure performance de l'EBITDA depuis plus d'une décennie. Toutes nos régions ont affiché une croissance à deux chiffres de la rentabilité grâce à la progression de nos marges, à l'arrière d'une tarification dynamique et à des mesures de réduction des coûts qui ont compensé l'impact des pressions inflationnistes. Notre amélioration du levier d'endettement associée à un portefeuille actif de croissance des investissements, au rachat continu d'actions et à l'augmentation proposée du dividende, montre notre confiance dans le modèle économique et le profil de croissance de l'entreprise. »

	Exercice 2022	Exercice 2021	Variation %	T4 2022	T4 2021	Variation %
<i>En millions d'euros, sauf indication contraire</i>						
Chiffre d'affaires	2.282,2	1.714,6	+33,1%	620,4	451,8	+37,3%
Résultat avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement, EBITDA	331,2	275,2	+20,3%	96,7	55,6	+73,9%
Résultat net après impôts et intérêts minoritaires	109,7	91,9	+19,3%	20,6	10,0	+106,1%
Résultat par action (€/action) - non dilué	1,53	1,23	+24,4%			

Groupe TITAN - Rétrospective de l'année 2022

En 2022, le Groupe Titan a réussi à surmonter les défis liés à l'inflation et à la chaîne d'approvisionnement et à dégager une forte croissance à deux chiffres de ses ventes sur tous ses marchés. Ce résultat est attribuable à des volumes importants, à des stratégies de prix performantes, et à des actions vers l'efficacité des coûts qui a permis de compenser la hausse des coûts de l'énergie et de la production ainsi que ceux du transport. Les coûts des intrants et de l'énergie ont commencé à augmenter au cours du T4 2021 et se sont encore intensifiés au cours des douze mois suivants, atteignant parfois des niveaux historiquement élevés. Au cours de l'année, nous avons augmenté nos prix en vue de compenser les hausses globales des coûts et de rétablir nos marges. Au cours du T4 2022, les coûts de l'énergie se sont nettement améliorés grâce aux actions d'atténuation des coûts, à l'utilisation élevée de combustibles alternatifs et aux conditions du marché, ce qui a permis de rétablir les marges de l'EBITDA. En ce qui concerne les clients, l'offre de produits et de solutions écologiques représentait presque 20% de la production, servant entre autres des projets emblématiques sur nos marchés tels que le monorail du Caire en Égypte, le projet Ellinikon et la nouvelle ligne de métro 4 à Athènes, en Grèce, ainsi que le tunnel Thimble Shoals en Virginie, aux États-Unis.

Le Groupe a réalisé des ventes substantielles de 2.282,2 millions d'euros qui correspondent à une solide augmentation de 33,1% par rapport à l'année précédente. À noter que les chiffres d'affaires ainsi que les coûts des ventes ont été impactés par l'inflation et l'appréciation du dollar américain. Malgré les défis imposés par la flambée des coûts de l'énergie, les mesures du Groupe visant à adopter une stratégie d'augmentation dynamique des prix et à améliorer son mix énergétique, associées à des gains d'efficacité grâce à la numérisation de son processus de fabrication, ont permis une amélioration significative de l'EBITDA. En 2022, l'EBITDA du Groupe a augmenté de 20,3% par rapport à 2021, atteignant 331,2 millions d'euros. Le résultat net du Groupe après impôts et intérêts minoritaires a également connu une croissance significative, atteignant 109,7 millions d'euros, soit une augmentation de 19,3% par rapport au bénéfice de 91,9 millions d'euros en 2021. À noter que la norme IAS 29 relative à l'hyperinflation a été appliquée dans les opérations en Turquie, conduisant à un gain sur la position monétaire nette de 26,3 millions d'euros et réduisant l'EBITDA de 3,4 millions d'euros. Une dépréciation du goodwill de 21,8 millions d'euros a été comptabilisée, inversant pratiquement le gain résultant de l'hyperinflation.

La dynamique du marché est restée favorable en 2022, ce qui a permis au Groupe d'augmenter les volumes sur les marchés intérieurs. Au niveau du Groupe, les volumes intérieurs de ciment, de béton prêt à l'emploi et de cendres volantes ont augmenté pour une nouvelle année consécutive ; nous avons toutefois constaté un certain ralentissement des exportations de ciment de tiers, des granulats et de volume de matériaux de construction légers. Les ventes de ciment du Groupe sur les marchés intérieurs ont augmenté de 2% (hors exportations) pour atteindre 17,2 millions de tonnes, grâce à la hausse des volumes aux États-Unis, en Grèce et en Europe du Sud-Est. Les volumes de béton prêt à l'emploi ont progressé de 2% pour atteindre 5,6 millions de mètres cubes, principalement grâce à la vigueur continue du marché grec.

En millions	Exercice 2022	Exercice 2021	Variation %
Ciment – marché intérieur (tonnes métriques) ⁽¹⁾	17,2	16,8	+2%
Béton prêt à l'emploi (m ³)	5,6	5,5	+2%
Agrégats (tonnes métriques)	19,1	20,2	-5%

(1) Ventes de ciment sur les marchés intérieurs, y compris le clinker et les matériaux cimentaires
Inclut le Brésil. Les entreprises associées ne sont pas incluses

Investissements et financement

Les dépenses d'investissement du Groupe au cours de l'année ont atteint un niveau record sur 15 ans, à 241,9 millions d'euros contre 126,0 millions en 2021. L'expansion, l'efficacité des coûts énergétiques, l'optimisation des coûts logistiques et les projets CAPEX de désengorgement des capacités, principalement sur les marchés américains, ont augmenté au cours de l'année 2022. Le Groupe a investi dans des projets d'économie d'énergie permettant une utilisation accrue de combustibles alternatifs à moindre coût, l'amélioration de l'efficacité de la production de ciment grâce à la technologie numérique, l'expansion de notre capacité d'entreposage pour accueillir la hausse des volumes de production, l'optimisation de la logistique et la réduction de l'empreinte carbone, principalement aux États-Unis et dans l'UE. Ces projets se traduiront par des avantages financiers supplémentaires pour le Groupe à partir de 2023 et plus encore en 2024. Les dépenses importantes d'investissement du Groupe pour 2022 étaient alignées sur ses objectifs stratégiques, démontrant son engagement constant envers des pratiques commerciales durables et responsables garantant d'une croissance à long terme. À noter que le coût de CAPEX a été affecté par l'inflation actuelle et l'appréciation du dollar américain. Plus de 50% de CAPEX pour 2022 était dirigée aux États-Unis, dans le cadre du programme d'investissement de croissance de 300 millions de dollars du Groupe aux États-Unis au cours de la période 2021-2023.

Le besoin en fonds de roulement a progressé de 92 millions d'euros en 2022, une conséquence directe de la hausse des ventes du Groupe, des pressions inflationnistes sur l'inventaire et des stocks plus élevés répondant aux perturbations de la chaîne d'approvisionnement.

Suite à une augmentation de l'EBITDA à 331,2 millions d'euros (+56,0 millions d'euros), à l'augmentation des dépenses d'investissement et des besoins en fonds de roulement plus importants pour soutenir la croissance des ventes, le flux de trésorerie d'exploitation disponible pour l'exercice 2022 a atteint 18,8 millions d'euros, contre 104,7 millions en 2021.

La dette nette de fin d'année a augmenté de 84,1 millions d'euros à 797,3 millions d'euros (2021 : 713,2 millions €), tandis que le ratio de dette nette / EBITDA a chuté à 2,4 grâce à l'augmentation de l'EBITDA. Le Groupe est peu exposé au risque de taux d'intérêt, car plus de 80% de sa dette est soit à taux fixe, soit couverte par des couvertures de taux d'intérêt à long terme. Aucune dette substantielle ne vient à échéance au cours des 18 prochains mois.

En décembre 2022, Standard & Poor's a confirmé la notation « BB » préalable de Titan Cement International S.A. avec une perspective stable.

Événements postérieurs à la clôture du bilan : Début 2023, le Groupe a pris une participation dans « Aegean Perlites », une société exploitant des carrières de perlite et de pouzzolane sur l'île grecque de Yali, accédant ainsi directement à une matière première clé qui permettra d'élargir l'offre du Groupe en produits cimentaires à faible teneur en carbone et sécurisant ses besoins d'approvisionnement en pouzzolane à long terme.

Le Groupe a clôturé le programme lancé en octobre 2021 et a lancé deux autres programmes de rachat d'actions en mars et juillet 2022. Chaque programme était d'un montant de 10 millions d'euros et durait au maximum six mois. Au total, en 2022, dans le cadre des programmes de rachat d'actions susmentionnés, le Groupe a procédé au rachat de 1 947 721 actions pour un montant de 23,8 millions d'euros. Un nouveau programme de rachat d'actions de 10 millions d'euros a été approuvé en janvier dernier et lancé le 1^{er} mars 2023.

Suite à l'amélioration de la rentabilité en 2022, le Conseil d'administration proposera à l'Assemblée générale annuelle des Actionnaires, qui doit se tenir le 11 mai 2023, une distribution de dividende de 0,60 euros par action. Ceci représente une augmentation de 20% par rapport à l'année précédente.

Rétrospective régionale de l'année 2022

États-Unis



Titan America a connu une année de forte croissance en 2022 ainsi qu'au cours du dernier trimestre, tant en termes de chiffre d'affaires que de rentabilité, cette dernière soulignant le plein effet des hausses de prix réussies mises en œuvre tout au long de l'année. Nos marchés ont à nouveau connu une croissance nettement supérieure à la moyenne américaine, nos clients ayant vu leurs activités se développer et leurs carnets de commandes s'allonger.

Des progrès considérables ont été accomplis au niveau des projets de dépenses d'investissement, notamment sous la forme de travaux dans nos terminaux d'importation de Norfolk et de Tampa et des installations logistiques ferroviaires connexes, toutes conçues pour répondre à l'augmentation attendue des volumes et désengorger les contraintes logistiques. Le volume de nos ventes de ciment a augmenté, en particulier en Floride, où la demande de logements et les dépenses liées à la construction d'infrastructures et à la construction non résidentielle ont continué de croître. Les opérations du Groupe aux États-Unis ont montré une amélioration du mélange de combustibles et une réduction du ratio clinker/ciment, grâce à la conversion complète au ciment de type IL plus faiblement carboné. Les émissions de CO₂ (nettes scope 1) ont également diminué de 9%. Les systèmes de numérisation mis en œuvre dans les deux cimenteries (« RTO » de bout en bout dans les équipements de production de ciment et solutions de détection de prédiction de défaillance) ont fourni des améliorations significatives de l'efficacité et des avantages financiers pour Titan America. Les défis persistants en matière de coûts pour tous les intrants, y compris les combustibles solides, l'électricité, le transport et la main-d'œuvre, ont été compensés par des augmentations de prix efficaces et des améliorations des coûts tout au long de l'année.

La Floride a été l'un des États américains qui ont le plus bénéficié de la migration interne de la population, soutenue par la délocalisation des entreprises et l'expansion des activités des sociétés. Les Carolines ont également suivi le mouvement en attirant les investissements des entreprises dans la région, tandis que la Virginie a éveillé l'intérêt de ceux qui souhaitent être à proximité des centres de décision du pays. Les volumes de ciment dans le terminal d'importation d'Essex ont augmenté, soutenus par les gratte-ciels résidentiels et commerciaux, tandis que les projets d'infrastructure ont été solides dans toutes nos régions.

Dans l'ensemble, les ventes de Titan America en 2022 ont augmenté par rapport à 2021, pour atteindre 1,4 milliards de dollars. En euros, les ventes ont augmenté de 33,6% à 1.314,3 millions d'euros. L'EBITDA a lui aussi augmenté de 19,1% pendant l'année pour atteindre 188,2 millions d'euros (194,8 millions de dollars US, en hausse de 4%).

Grèce et Europe occidentale

Chiffre d'affaires



EBITDA



Total des actifs



La Grèce a clôturé l'année sur la tendance positive enregistrée tout au long de celle-ci. Une augmentation des ventes de ciment sur le marché intérieur a été enregistrée, marquant une année de solides performances en termes de ventes. Les ventes ont connu une croissance à deux chiffres, tant pour l'année que pour le dernier trimestre, particulièrement soutenu par des conditions météorologiques très clémentes.

Malgré la hausse des coûts de l'énergie, des matières premières et du transport, la rentabilité régionale s'est améliorée car les augmentations de prix ont été réalisées à temps pour tenir compte de ces coûts plus élevés. La combinaison d'une série de démarches - l'augmentation supplémentaire de l'utilisation de combustibles alternatifs et de matières premières alternatives, un ratio clinker/ciment plus faible des produits, ainsi que des efficacités opérationnelles successives - a également permis d'atténuer partiellement l'augmentation des coûts énergétiques. La demande sur le marché a continué d'être alimentée par de grands et petits projets publics, des développements immobiliers et non résidentiels à travers tout le pays et des investissements liés au tourisme. D'autres grands projets d'infrastructure dans le pipeline ne se sont pas encore concrétisés. Le marché résidentiel et la rénovation ont progressé dans les grands centres urbains et sont restés stables dans l'ensemble.

Les émissions nettes de CO₂ ont connu une baisse significative en 2022, tandis que la construction du précalcinateur, qui contribuera à accroître le recours aux combustibles alternatifs, est presque terminée et devrait être opérationnelle au cours du premier semestre 2023.

Les volumes d'exportation vers des tiers ont été réduits pour l'année, afin de tenir compte de notre optimisation des émissions de CO₂. La majorité des exportations de ciment ont été acheminées vers Titan America et vers le réseau de terminaux du Groupe en Europe, qui a également enregistré une forte croissance en termes de volumes et de prix.

Les ventes pour la Grèce et l'Europe occidentale en 2022 ont ainsi progressé de 22% à 326,4 millions d'euros, tandis que l'EBITDA s'est étoffé de 4,9 millions d'euros pour s'établir à 28,5 millions d'euros.

Europe du Sud-Est

Chiffre d'affaires



EBITDA



Total des actifs



Les marchés du Groupe en Europe du Sud-Est ont évolué conformément aux tendances déjà observées tout au long de l'année. La région dans son ensemble a été frappée de plein fouet par les prix élevés de l'énergie et les coûts globaux des intrants, ce qui s'est répercuté sur le moral du secteur de la construction et s'est traduit par un

certain fléchissement de la demande. Dans un marché très tendu en termes d'offre, où les difficultés du marché ont pénalisé certains producteurs, les volumes du Groupe ont mieux résisté que l'ensemble du marché, car nous avons pu servir efficacement toute la région en tirant parti de notre empreinte géographique stratégique qui s'étend à l'ensemble de la zone. La demande a été soutenue par de grands projets résidentiels et commerciaux, ainsi que par de grands projets d'infrastructure bénéficiant d'un soutien financier étranger. Les gains de prix et d'efficacité ont couvert l'impact négatif cumulé des augmentations de coûts, inversant la tendance négative du premier semestre 2022 et entraînant une amélioration de l'EBITDA. Nos usines ont fonctionné à des niveaux de fiabilité élevés, couvrant les pénuries temporaires du marché que connaissaient nos concurrents et renforçant ainsi notre part de marché globale. Du côté des produits, le Groupe a introduit avec succès des ciments à haute performance et faiblement carbonés dans tous les pays, conformément à notre plan de décarbonation pour 2030. Les ventes totales de la région Sud-Est en 2022 ont augmenté de 33%, atteignant 385,9 millions d'euros contre 290,6 millions en 2021. En termes d'EBITDA, les hausses de prix et les mesures prises vers l'efficacité des coûts ont couvert l'augmentation des coûts de l'énergie, des matières premières et de la logistique, entraînant ainsi une hausse de 95 millions d'euros en 2022, soit 16% par rapport aux 81,9 millions de l'année précédente.

Méditerranée orientale



Les performances de la Méditerranée orientale se sont améliorées dans un environnement volatil. En Égypte, l'accord de régulation du marché mis en place par le gouvernement en 2021 a été prolongé et a continué à équilibrer l'offre et la demande, avec à la clé des prix de vente plus sains. La demande de ciment a affiché une tendance positive pour la deuxième année consécutive, avec une activité de construction plus soutenue découlant des projets infrastructurels de l'État et du logement abordable. La consommation de ciment dans le pays a augmenté, tandis que TITAN a enregistré une croissance des volumes et une augmentation substantielle des ventes grâce à des prix plus élevés et à une expansion dans de nouveaux produits cimentaires. Cependant, les conséquences de la guerre en Ukraine ont considérablement nui à l'économie égyptienne. Tributaire à la fois des importations de blé et des recettes du tourisme, le pays s'est effondré sous l'effet d'une immense pénurie de devises qui a entraîné une dévaluation d'environ 50% de la livre égyptienne et une flambée des taux d'intérêt. En décembre, l'Égypte a accepté un programme de soutien financier de 3 milliards de dollars de la part du FMI, s'engageant dans un large éventail de réformes monétaires et fiscales et à renforcer le rôle du secteur privé. La mise en application de ce plan progresse lentement.

En Turquie, les volumes de ciment domestique ont diminué car le pays se trouve dans une situation macroéconomique tendue et souffre d'hyperinflation (celle-ci a atteint 90% à son apogée). De nombreux projets du secteur public ont été interrompus et l'activité d'investissement en général reste faible. Des tendances divergentes s'observent toutefois sur les différents micromarchés du pays : les régions qui sont des destinations touristiques attrayantes ou des havres de migration interne populaires, comme celle de Marmara, ont connu une croissance de la consommation au cours de l'année, tandis que d'autres, comme les régions situées plus à l'intérieur et à l'est du pays, ont enregistré un ralentissement de la demande. À la faveur du lancement récent de son nouveau terminal d'exportation de ciment dans le port de Samsun, sur la mer Noire, le Groupe a commencé à acheminer sa production de ciment de type IL vers les États-Unis. Des hausses de prix significatives ont permis de compenser avec succès les augmentations des coûts de production, également affectées par les tensions énergétiques internationales.

Les ventes totales pour la Méditerranée orientale pour 2022 ont augmenté de 48% pour atteindre 255,6 millions d'euros, contre 172,8 millions en 2021 et l'EBITDA s'est amélioré de 66% pour atteindre 19,6 millions d'euros contre 11,8 millions, ce qui atteste d'une meilleure performance et de stratégies fructueuses vers le demande et l'atténuation des coûts.

Brésil (co-entreprise)

En 2022, après trois années consécutives de croissance de la demande, la consommation de ciment a diminué de 2,8%. Ce déclin s'explique par le ralentissement de la croissance économique et la hausse des taux d'intérêt, qui ont fait augmenter le coût du financement immobilier, affectant ainsi négativement les mises en chantier de logements. La consommation de ciment dans le nord-est, le marché naturel d'Apodi, a connu une baisse plus marquée en raison d'un temps pluvieux au cours de l'année et d'un niveau de revenu disponible plus faible dans la région. Apodi a réussi à compenser la baisse des volumes de ventes et l'augmentation du coût des intrants en se concentrant sur la gamme de produits et les prix. Les ventes ont augmenté dans le segment plus lucratif du ciment en vrac, au service de l'industrie de la préfabrication, de l'expansion de l'aéroport de Fortaleza et du secteur régional en pleine croissance des parcs éoliens.

En conséquence, Apodi a enregistré une augmentation significative de son chiffre d'affaires à 115,9 millions d'euros contre 83,8 millions en 2021, tandis que l'EBITDA a atteint 21,1 millions d'euros contre 19,5 millions en 2021.

Transformation numérique

La numérisation est un objectif stratégique pour TITAN et l'industrie 4.0 lui offre une grande opportunité. À ce titre, et au cours de l'année 2022, le Groupe a poursuivi sa stratégie de déploiement d'un modèle opérationnel axé sur la croissance, rationalisé et doté de moyens numériques. La concentration des activités, des projets et des investissements en cours couvre tous les piliers de l'architecture opérationnelle du Groupe, à savoir la fabrication, l'intégration de la chaîne d'approvisionnement et l'expérience client.

Du côté de la fabrication, le Groupe a poursuivi le déploiement des solutions d'optimisation en temps réel (RTO) basées sur l'IA pour ses lignes de fabrication de ciment et en a développé de nouvelles. En 2022, le Groupe a installé des RTO dans 8 usines situées aux États-Unis, en Grèce, au Brésil et en Europe du Sud-Est. L'utilisation des RTO permet au Groupe d'augmenter la production de clinker et de ciment, tant grâce à l'optimisation des processus qu'à l'évitement des pannes, et de réaliser d'importantes économies d'énergie thermique et de consommation d'électricité. En outre, TITAN déploie un système de maintenance prédictive basé sur la machine learning et adapté à l'environnement opérationnel des cimenteries, ce qui augmente leur fiabilité et réduit le coût des temps d'arrêt et de la maintenance imprévue. En 2022, ce système a été installé dans des usines aux États-Unis, en Égypte et en Europe du Sud-Est. Titan a capitalisé sur son offre de solutions d'apprentissage automatique pour la prédiction des défaillances et a créé sa première entreprise numérique « CemAI » qui met le service numérique à la disposition des clients externes mondiaux. Lancé en 2022, le CemAI compte déjà deux clients payants à son actif et un solide pipeline de ventes en place.

L'accent a également été mis sur la poursuite du développement de la solution d'analyse avancée d'optimisation du réseau de distribution du Groupe, en exploitant la puissance des données de la chaîne d'approvisionnement et de la technologie des jumeaux numériques. La technologie permet d'optimiser les stocks de pièces détachées (le déploiement est déjà terminé chez Titan America) et de gérer des sources d'approvisionnement et de production aussi variées que la prévision de la demande de la Prochaine Génération et la prévision de la durée de vie des produits réfractaires, ce qui permet d'améliorer la rentabilité de la chaîne d'approvisionnement. Simultanément, le Groupe travaille à l'amélioration et à la numérisation de la façon dont le Groupe interagit avec ses clients, à la fois en vue de perfectionner l'expérience client et de créer un modèle d'exploitation commerciale plus efficace. À cette fin, TITAN a lancé en 2022 des applications numériques pour les clients dans ses divisions aux États-Unis et en Europe.

Actualités de l'innovation

TITAN a continué d'investir en 2022 dans des activités de recherche, de développement et d'innovation sur tous ses marchés. Les chantiers thématiques d'innovation retenus par le Groupe portent sur la décarbonisation de la construction et l'utilisation de nouvelles technologies de mixage. Notre projet H2CEM est le seul projet grec qui a été approuvé pour une subvention publique dans le cadre du projet important d'intérêt européen commun (PIIEC) Hy2Use, au terme d'une évaluation rigoureuse par la Commission européenne. Dans le but de favoriser le remplacement des combustibles fossiles par de l'hydrogène vert et d'autres combustibles d'origine durable, H2CEM prévoit la production d'hydrogène vert par électrolyse, alimentée par des sources d'énergie renouvelables. Nous avons par ailleurs testé avec succès en 2022 de nouvelles technologies de capture et d'utilisation du carbone, en procédant à deux démonstrations pilotes dans notre cimenterie de Kamari, en collaboration avec nos partenaires des projets européens Horizon2020 RECODE et CARMOF.

Revue de la performance ESG

Le Groupe est parfaitement bien positionné pour réaliser ses objectifs ESG pour 2025 et au-delà, à la faveur de progrès tangibles dans tous les domaines prioritaires : décarbonisation, environnement de travail propice à la croissance, impact local positif et approvisionnement responsable, le tout étant étayé par la bonne gouvernance, la transparence et l'éthique des affaires.

Nos performances ESG générales ont été reconnues par les principales agences de notation mondiales. En 2022, nous avons reçu la note MSCI ESG « AA » pour la deuxième année consécutive, une note ESG améliorée de 26,9 de Sustainalytics ainsi qu'une note améliorée de 2 pour l'environnement selon le QualityScore d'ISS.

Décarbonisation

La lutte contre le changement climatique reste en tête des priorités du Groupe en matière de durabilité. TITAN a été l'un des trois premiers cimentiers au monde à voir ses objectifs de réduction des émissions de gaz à effet de serre (GES) validés par l'initiative Science Based Targets (SBTi) pour leur alignement sur une trajectoire de réchauffement de 1,5°C. Le Groupe a également reçu la note maximale « A » du CDP pour son action climatique ; il est ainsi l'un des trois seuls cimentiers au monde à avoir atteint ce niveau en 2022. Ce classement récompense le leadership de TITAN dans les domaines de la transparence d'entreprise et de la lutte contre le changement climatique.

En 2022, le Groupe a réduit ses émissions nettes spécifiques à 619 kg de CO₂ par tonne de produit cimentier, soit 5% de moins qu'en 2021, ce qui correspond à une diminution du CO₂ de plus de 25% par unité de vente. Cette belle performance, qui marque le taux de réduction annuel le plus important obtenu par le Groupe ces dix dernières années, a été portée par une utilisation record de combustibles alternatifs et une teneur en clinker historiquement faible dans nos produits cimentiers. Le Groupe a réduit l'empreinte carbone de ses produits en étoffant son offre de ciments peu carbonés. Les produits et solutions écologiques proposés aux clients représentent 19,5% de notre production totale de ciment, et cette part devrait passer à plus de 60% d'ici 2030. En 2022, Titan America est devenu le premier cimentier américain à passer entièrement à la production de ciment à base de calcaire de Portland de type IL, plus sobre en carbone. Le Groupe TITAN est très peu exposé au coût du CO₂, avec seulement 24% de ses ventes soumises au système d'échange de quotas d'émission de l'UE (EU ETS). De plus, le Groupe reste en position longue sur les quotas de crédits carbone.

Un environnement de travail propice à la croissance

Le taux de fréquence des accidents du travail avec arrêt (LTIFR) a diminué à 0,63 et 1,43 LTI par million d'heures travaillées parmi nos propres effectifs et les sous-traitants, poursuivant une tendance à la baisse observée depuis 2017, tandis que l'accent mis sur les sous-traitants sera renforcé dans un avenir proche.

En 2022, protéger la santé et le bien-être de nos collaborateurs et de nos communautés est resté une priorité essentielle, avec le lancement de 366 initiatives consacrées au bien-être dans tout le Groupe. Dans le souci de favoriser une culture de travail inclusive qui embrasse et célèbre la diversité, nous avons créé le Conseil de la diversité, de l'égalité des chances et de l'inclusion du Groupe (DE&I), dont la mission consiste à promouvoir

activement la DE&I au niveau du Conseil d'administration et de la Direction, ainsi qu'à l'échelle du Groupe. Par ailleurs, notre objectif ESG pour 2025 d'atteindre une représentation d'au moins un tiers de femmes au sein du Conseil d'administration a déjà été atteint. La part des femmes dans l'encadrement a été portée à 19,4% en 2022, contre 16,5% pour l'année de référence 2020.

Impact local positif

En 2022, nous avons confirmé nos excellentes performances en matière d'émissions atmosphériques. En outre, 83% de nos carrières actives situées dans des zones de grande valeur en termes de biodiversité ont déployé des plans de gestion de la biodiversité. Soucieux de maximiser notre impact positif au niveau local, nous avons mis en œuvre 212 initiatives communautaires dans tous les pays, avec la participation d'au moins 6 000 personnes, dont un tiers d'employés de TITAN. En ce qui concerne notre engagement de veiller à ce que 2/3 de nos dépenses totales soient dirigées vers les communautés et fournisseurs locaux, nous avons dépassé notre objectif global en matière de dépenses locales, avec une moyenne de 67,6% au niveau du Groupe.

Approvisionnement responsable

Conscient que l'efficacité énergétique est une condition préalable essentielle pour lutter contre le changement climatique mais aussi pour préserver les ressources, le Groupe a fait en sorte que 86% de sa production totale de clinker soit désormais couverte par des audits ISO 50001 ou des audits énergétiques, dépassant ainsi l'objectif de 85% fixé pour 2025. Dans le cadre de la transition mondiale vers une économie circulaire, le Groupe s'est attaché à réduire de manière systématique les déchets mis en décharge. Grâce à ces efforts, une part de 55% de la production totale de clinker du Groupe est désormais certifiée « Zero Waste to Landfill », ce qui excède déjà l'objectif de 50% fixé pour 2025. Désireux de donner aux écosystèmes des entreprises les moyens d'intégrer des considérations de durabilité dans leur prise de décision, TITAN a mis à jour le Code de conduite du Groupe en ce qui concerne les achats et défini des critères ESG à utiliser pour l'évaluation de ses « fournisseurs clés ».

Bonne gouvernance, transparence et éthique des affaires

En 2022, une attention particulière a été accordée au respect des sanctions mondiales. Dans cette perspective, nous avons mis en œuvre le système de diligence raisonnable à l'égard des parties prenantes la forme d'une série d'activités de contrôle, soutenues par un moteur de classe mondiale entièrement automatisé et axé sur les données. Nous avons également organisé des sessions de formation sur les sanctions globales, le système de diligence raisonnable à l'égard des tiers et la sensibilisation à la lutte contre la fraude. L'approche de TITAN en matière de durabilité reste axée sur le processus dynamique de matérialité. Dans la perspective de notre prochain cycle d'évaluation de la matérialité, nous avons validé nos enjeux matériels avec les principales parties prenantes de toutes les divisions au moyen d'une communication ouverte et structurée.

Perspectives

Les conditions mondiales restent exigeantes et bien que les risques d'une récession profonde semblent avoir été évités pour le moment, les perspectives de croissance demeurent incertaines et restent étroitement liées à des variables telles que les coûts de l'énergie, l'évolution de l'inflation, ainsi que le rôle des autorités monétaires qui s'efforcent de trouver un équilibre entre la lutte contre l'inflation et les risques d'une économie de crise. En même temps, des niveaux sans précédent de soutien et d'initiatives gouvernementales, de part et d'autre de l'Atlantique, génèrent des investissements et de demande pour nos produits, ce qui nous incite à un optimisme prudent.

L'économie américaine reste solide et les pressions inflationnistes et le resserrement monétaire qui en découle fassent craindre un ralentissement. Les mises en chantier restent inférieures à leurs niveaux historiques, tandis que le déficit de logements persiste. L'activité non résidentielle et industrielle légère devrait rester solide, ce qui favorisera l'essor de l'investissement sur les marchés clés du Groupe. L'élan positif donné par l'IJIA, l'IRA et la loi CHIPS commence à se concrétiser avec un impact matériel étant attendu au second semestre de l'année, permettant un rythme de croissance sain pour les années à venir. Les budgets proposés par le ministère des Transports pour les deux prochaines années semblent solides, et les niveaux élevés de dépenses devraient également favoriser, sur le long terme, l'activité sur le terrain. Malgré un ralentissement du marché résidentiel unifamilial, les segments multifamilial et commercial restent très dynamiques avec de nombreux investissements dans les centres de données, le développement d'investissement de haute technologie et les entreposages au détail. L'amélioration du logement est également très dynamique, ce qui explique la croissance à la fois de la vente au détail de ciment et du segment des produits de construction du Groupe. La solidité des finances publiques se traduit lentement par une augmentation des travaux d'infrastructure publique, nécessaires pour soutenir le développement des investissements dans l'ensemble de notre présence géographique.

En Grèce, le marché local a connu un bon début d'année et le pays ne semble pas avoir été ébranlé par les turbulences macroéconomiques mondiales, grâce à la robustesse de son industrie touristique, qui devrait connaître une nouvelle année record, ainsi qu'à l'afflux de diverses tranches de financement de l'UE destinées à promouvoir la numérisation, l'efficacité énergétique et la modernisation des infrastructures connexes. La croissance est répartie dans tout le pays soit via le développement résidentiel, l'industriel à petite échelle ainsi que le développement municipal et, bien sûr, les infrastructures et installations liées au tourisme. De grands projets de développement d'infrastructures et de régénération urbaine sont également en cours, offrant une bonne traction dans les années à venir. Des investissements innovants continus dans les usines du Groupe permettent de réaliser des gains d'efficacité et une optimisation opérationnelle considérables, ce qui se traduit par des avantages financiers pour nos résultats.

Conformément à son historique, la région de l'Europe du Sud-Est devrait se maintenir aux niveaux enregistrés en 2022. Bien qu'il ne faille pas s'attendre à une croissance substantielle du volume, des marges solides devraient être maintenues, notamment compte tenu du succès du Groupe à approvisionner efficacement l'ensemble du marché régional. La demande devrait être soutenue par les projets routiers, ferroviaires et d'infrastructure qui devraient débiter au cours de l'année. Dans un marché qui restera tendu, le Groupe a la capacité, grâce à son réseau régional, de répondre à la demande et de combler les éventuelles lacunes de l'offre.

En Égypte, avec le nouvel accord et le programme de soutien conclu avec le FMI, les réformes structurelles indispensables à la relance de l'économie nationale peuvent prendre un certain temps pour se matérialiser. Dans un contexte d'incertitude macroéconomique, la consommation probablement en souffrira. Le maintien des quotas de production de ciment pour une année supplémentaire permet toutefois de préserver la production de ciment et la rentabilité des opérations. Dans le même temps, le Groupe investit en vue de développer ses installations d'utilisation de combustibles alternatifs, ce qui se traduira par des gains d'efficacité considérables en termes de performance de ses coûts.

En Turquie, la récente tragédie du séisme majeur qui a ravagé le sud du pays et les immenses besoins de reconstruction qui en découlent affecteront la consommation de ciment dans les années à venir, car la demande au niveau national augmentera fortement. Dans ce contexte et compte tenu de l'incertitude politique liée aux prochaines élections présidentielles et législatives, la volatilité demeure. Le Groupe vise à améliorer sa compétitivité en matière de coûts en se lançant dans des investissements ambitieux dans le domaine des combustibles alternatifs, ce qui lui permettra de devenir le premier producteur de ciment en Turquie à brûler de la biomasse, résultant en des économies de coûts considérables. L'utilisation du terminal d'exportation de Samsun offrira une opportunité de revenus supplémentaires à Titan.

Le monde, et notre secteur d'activité, connaissent une transition structurelle qui verra la production économique s'orienter vers des modes de production de biens plus écologiques, plus efficaces, nouveaux et innovants, utilisant plus intelligemment les ressources, avec en première ligne la technologie numérique et l'innovation matérielle. À ce titre, notre Groupe a pris la mesure des opportunités et des défis qui l'attendent et il s'emploie à transformer son activité et son offre de manière durable, plus proche du client, plus efficace dans l'utilisation des ressources et des moyens de production et, en fin de compte, plus rentable pour toutes ses parties prenantes.

Compte de résultat consolidé

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Exercice clos le 31 décembre	
	2022	2021
Ventes	2 282 207	1 714 623
Coût des ventes	-1 889 522	-1 403 728
Marge brute	392 685	310 895
Autres produits d'exploitation	8 058	10 728
Frais administratifs	-188 319	-153 951
Frais commerciaux et de marketing	-28 654	-26 391
Perte de valeur nette sur actifs financiers	-3 974	-1 722
Autres charges d'exploitation	-2 166	-831
Bénéfice d'exploitation avant pertes de dépréciation sur goodwill	177 630	138 728
Pertes de dépréciation sur goodwill	-21 799	-
Bénéfice d'exploitation	155 831	138 728
Produits financiers	7 567	4 255
Charges financières	-41 969	-37 835
Moins-value découlant des écarts de change	-12 416	-73
Plus-value monétaire nette dans les économies hyperinflationnistes	26 307	-
<i>Charges financières nettes</i>	<i>-20 511</i>	<i>-33 653</i>
Part du bénéfice des entreprises associées et co-entreprises	1 876	3 291
Bénéfice avant impôts	137 196	108 366
Impôts sur les résultats	-26 715	-16 811
Bénéfice après impôts	110 481	91 555
Attribuable aux :		
Actionnaires de la société mère	109 655	91 923
Intérêts minoritaires	826	-368
	110 481	91 555
Résultat non dilué par action (en €)	1.5286	1.2290
Résultat dilué par action (en €)	1.5275	1.2242

Bénéfice avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Exercice clos le 31 décembre	
	2022	2021
Bénéfice d'exploitation avant pertes de dépréciation sur goodwill	177 630	138 728
Dotation aux amortissements en rapport avec le coût des ventes	152 339	136 481
Dépréciation des immobilisations corporelles et incorporelles en rapport avec le coût des ventes	1 233	-
Bénéfice avant intérêts, impôts, dépréciation et amortissement	331 202	275 209

État résumé consolidé de la situation financière

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	2022	2021
Actif		
Immobilisations corporelles et immeubles de placement	1 675 714	1 556 362
Immobilisations incorporelles et goodwill	364 707	363 430
Investissements dans des entreprises associées et co-entreprises	100 412	88 753
Autres actifs non courants	35 515	27 229
Actifs d'impôt différé	5 730	8 867
Total actif non courant	2 182 078	2 044 641
Stocks	394 672	305 131
Créances, charges constatées d'avance et autres actifs courants	311 846	248 987
Trésorerie et équivalents de trésorerie	105 703	79 882
Total actif courant	812 221	634 000
Total Actif	2 994 299	2 678 641
Capitaux propres et passif		
Capitaux propres et réserves attribuables aux propriétaires de la société mère	1 394 533	1 321 626
Participations ne donnant pas le contrôle (intérêts minoritaires)	29 741	15 260
Total capitaux propres (a)	1 424 274	1 336 886
Emprunts et dettes locatives à long terme	763 598	687 465
Passif d'impôt différé	130 113	113 604
Obligations au titre des prestations de retraite	20 217	22 063
Provisions	52 209	56 001
Autres passifs non courants	30 040	21 796
Total passifs non courants	996 177	900 929
Emprunts et dettes locatives à court terme	139 366	105 620
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	419 988	322 895
Provisions	14 494	12 311
Total passif courant	573 848	440 826
Total passif (b)	1 570 025	1 341 755
Total capitaux propres et passif (a+b)	2 994 299	2 678 641

Tableaux résumés des flux de trésorerie consolidés

(tous les montants sont exprimés en milliers d'euros)

	Exercice clos le 31 décembre	
	2022	2021
Flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation		
Résultat après impôts	110 481	91 555
Dépréciation et amortissement des actifs	175 371	136 481
Intérêts et charges assimilées	39 143	35 972
Autres éléments hors trésorerie	27 565	10 733
Variations du fonds de roulement	-91 911	-43 978
Trésorerie générée par l'exploitation	260 649	230 763
Impôt payé	-16 679	-12 172
Trésorerie nette générée par les activités d'exploitation (a)	243 970	218 591
Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement		
Paiements au titre des immobilisations incorporelles et corporelles	-241 893	-126 044
Produits de la vente d'immobilisations corporelles, incorporelles et d'immeubles de placement	5 748	8 694
Produits des dividendes	1 180	934
Produits nets résultant des variations des investissements dans les sociétés affiliées et autres activités d'investissement	893	826
Flux de trésorerie nets liés aux activités d'investissement (b)	-234 072	-115 590
Flux de trésorerie nets après activités d'investissement (a)+(b)	9 898	103 001
Flux de trésorerie provenant des activités de financement		
Acquisition de participations ne donnant pas le contrôle (intérêts minoritaires)	-	-40 814
Paiements résultant de diminutions du capital-actions	-	-767
Dividendes versés et rendement du capital-actions	-38 618	-31 985
Paiements liés aux rachats d'actions	-23 814	-3 230
Autres produits provenant des activités de financement	-572	1 181
Intérêts et autres charges connexes payés	-35 646	-36 153
Produits nets des tirages/(remboursements nets) des facilités de crédit et dérivés	119 519	-121 148
Flux de trésorerie nets liés aux activités de financement (c)	20 869	-232 916
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie (a)+(b)+(c)	30 767	-129 915
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de l'exercice	79 882	206 438
Effets des variations des taux de change	-4 946	3 359
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de l'exercice	105 703	79 882

Indicateurs de performance ESG

		2022	2021
Décarbonisation			
Émissions de CO ₂ spécifiques nettes du Scope 1 ^{1,2}	kg/t de produit cimentier	619,0	651,6
Émissions de CO ₂ spécifiques du Scope 2 ^{1,2}	kg/t de produit cimentier	47,0	49,3
Émissions de CO ₂ spécifiques du Scope 3 ^{1,2}	kg/t de produit cimentier	116,7	102,8
Taux des combustibles alternatifs ¹	% de la consommation thermique	17,5	15,5
Rapport clinker/ciment ¹	%	78,4	81,0
Produits verts	% de la production de ciment	19,5	16,2
Investissements alignés sur la Taxonomie	En millions d'euros	38,6	S.o.
Investissements dans la recherche et l'innovation	En millions d'euros/an	11,7	10,7
Un environnement de travail propice à la croissance			
Décès	Nombre	1	0
Taux de fréquence des accidents du travail avec arrêt (LTIFR) des employés	Nombre/10 ⁶ h	0,63	0,91
Initiatives en faveur du bien-être ¹	Nombre	366	129
Part des femmes dans l'encadrement	%	19,4	17,6
Part des femmes dans les nouveaux recrutements	%	16,6	17,2
Nombre moyen d'heures de formation par employé	h/employé	22,7	20,4
Impact local positif			
Émissions de poussières	g/t clinker	21,7	16,6
Émissions de NOx	g/t clinker	1 251	1 263
Émissions de SOx	g/t clinker	257,4	245,0
Carrières dotées de plans de gestion de la biodiversité	%	83	83
Nombre total d'initiatives auprès des communautés ¹	Nombre	212	149
Stages	Nombre	482	391
Investissement social (apports en numéraire et en nature)	en millions d'euros	1,7	1,3
Salariés issus des communautés locales	%	83,8	83,3
Dépenses locales	%	67,6	65,1
Approvisionnement responsable			
Consommation d'eau	l/t de produit cimentier	240,4	245,7
Demande d'eau satisfaite par de l'eau recyclée	%	68,0	66,1
Part (en %) de la production couverte par la norme ISO 50001 ou par des audits énergétiques	%	86	86
Bonne gouvernance, transparence et éthique des affaires			
Représentation des femmes au Conseil d'administration	Nombre	1/3	1/5
Membres indépendants du Conseil d'administration	Nombre	10/16	8/15

Notes

¹ Y compris notre joint venture au Brésil

² Scope 1 : émissions directes de CO₂ ; Scope 2 : émissions indirectes de CO₂ découlant de l'électricité ; Scope 3 : émissions indirectes de CO₂ de la chaîne d'approvisionnement

Définitions Générales

Mesure	Définition	Objectif
CAPEX	Acquisitions/additions d'immobilisations corporelles, de droits d'utilisation d'actifs, d'immeubles de placement et d'immobilisations incorporelles	Permet à la direction de contrôler les dépenses d'investissement
EBITDA	Résultat d'exploitation avant les pertes liées à une réduction de valeur du goodwill plus les amortissements et les dépréciations des immobilisations corporelles et incorporelles et l'amortissement des subventions	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle pouvant être comparée entre les différents segments qui publient leurs résultats
Dettes nettes	Somme des emprunts et dettes locatives à long terme et des emprunts et dettes locatives à court terme (ensemble, la dette brute), moins la trésorerie et les équivalents de trésorerie	Permet à la direction de contrôler l'endettement
NPAT	Bénéfice après impôt attribuable aux actionnaires de la société mère	Fournit une mesure de la rentabilité totale qui peut être comparée dans le temps
Flux de trésorerie d'exploitation	Trésorerie générée par l'exploitation, moins les paiements réalisés au titre des dépenses d'investissement	Mesure la capacité du Groupe à transformer les bénéfices en trésorerie grâce à la gestion des flux de trésorerie d'exploitation et des dépenses
Résultat d'exploitation avant les pertes liées à une réduction de valeur du goodwill	Résultat avant impôts, quote-part dans les résultats des entreprises associées et co-entreprises, charges financières nettes et pertes liées à une réduction de valeur du goodwill	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle qui peut être comparée dans le temps
Résultat d'exploitation	Résultat avant impôts, quote-part dans les résultats des entreprises associées et co-entreprises et charges financières nettes.	Fournit une mesure de la rentabilité opérationnelle qui peut être comparée dans le temps

Calendrier financier

06 avril 2023	Publication du Rapport Annuel Intégré 2022
11 mai 2023	Publication des résultats financiers du premier trimestre 2023
11 mai 2023	Assemblée générale annuelle des actionnaires
27 juillet 2023	Publication des résultats financiers du premier semestre 2023

- Le présent communiqué de presse peut être consulté sur le site Internet de Titan Cement International SA à l'aide de ce lien : <https://ir.titan-cement.com>
- Pour de plus amples informations, veuillez contacter l'équipe chargée des Relations avec les Investisseurs au +30 210 2591 257
- Une conférence téléphonique destinée aux analystes sera organisée à 15h00 CET, veuillez consulter le lien suivant : <https://87399.themediaframe.eu/links/titan230322.html>
- Le commissaire, PwC Réviseurs d'Entreprises SRL, représentée par Monsieur Didier Delanoye, a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé d'inexactitude significative dans le projet des états financiers consolidés de TCI, et que les informations comptables reprises dans le communiqué annuel concordent, à tous égards importants, avec ledit projet des états financiers consolidés dont elles sont extraites.

AVERTISSEMENT : Le présent rapport peut contenir des déclarations prospectives. Les déclarations prospectives sont des déclarations concernant ou fondées sur les intentions, croyances ou attentes actuelles de notre direction concernant, entre autres, les résultats futurs des opérations du Groupe TITAN, sa situation financière, ses liquidités, ses perspectives, sa croissance, ses stratégies ou les évolutions de la filière dans laquelle il est actif. Par essence, les déclarations prospectives sont soumises à des risques, des incertitudes et des hypothèses qui pourraient amener les résultats réels ou les événements futurs à différer sensiblement de ceux qui sont exprimés ou sous-entendus dans ces déclarations. Ces risques, incertitudes et hypothèses pourraient avoir une incidence négative sur les résultats et les effets financiers des plans et des événements décrits dans le présent document. Les déclarations prospectives contenues dans le présent rapport concernant les tendances ou les activités actuelles ne doivent pas être considérées comme un rapport indiquant que ces tendances ou activités se poursuivront à l'avenir. Nous ne nous engageons pas à mettre à jour ou réviser les déclarations prospectives, que ce soit à la suite de nouvelles informations, d'événements futurs ou autres. Il convient de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives, qui ne sont valables qu'à la date du présent rapport. Les informations contenues dans le présent rapport sont susceptibles d'être modifiées sans préavis. Aucune nouvelle déclaration ni garantie, expresse ou implicite, n'est donnée quant à l'équité, l'exactitude, le caractère raisonnable ou l'exhaustivité des informations contenues dans le présent document et il ne faut pas s'y fier. Pour des raisons de transparence, la plupart des tableaux du présent rapport indiquent les montants en millions d'euros. Cela peut donner lieu à des différences d'arrondi dans les tableaux présentés dans le « trading update ». Ce trading update a été préparé en anglais et traduit en français. En cas de divergence entre les deux versions, la version en anglais fera foi.

À propos de Titan Cement International SA

Le groupe TITAN est une entreprise internationale de premier plan active dans le secteur des matériaux de construction et d'infrastructure, avec des équipes passionnées qui s'engagent à fournir des solutions innovantes pour contribuer à créer un monde meilleur. Le Groupe, qui réalise la majeure partie de son activité aux États-Unis, emploie plus de 5000 personnes ; il est implanté dans plus de 25 pays avec une présence de premier plan aux États-Unis, en Grèce, dans les Balkans et en Méditerranée orientale. Le Groupe participe également à une coentreprise au Brésil. Fort de ses 120 ans d'histoire, TITAN a toujours encouragé une culture familiale et entrepreneuriale pour ses employés et travaille sans relâche avec ses clients pour répondre aux besoins modernes de la société tout en favorisant une croissance durable dans un esprit de responsabilité et d'intégrité. TITAN s'est fixé un objectif de neutralité carbone pour 2050 et a fait valider ses objectifs de réduction de CO2 par l'initiative Science Based Targets (SBTi). La Société est cotée sur Euronext et à la bourse d'Athènes. Pour de plus amples informations, visitez notre site Internet à l'adresse www.titan.cement.com.