

Erwerb von Skyfold: dormakaba ergänzt Movable Walls Portfolio und erweitert Präsenz in Nordamerika

Rümlang, 14. Juli 2017 – dormakaba hat die kanadische Skyfold Investment Inc. erworben. Das Unternehmen mit Sitz in Montreal ist ein führender Premium-Anbieter für automatisierte vertikale Trennwandsysteme mit einer starken Präsenz im nordamerikanischen Markt. Die bekannte Marke hat als erstes Unternehmen vertikale Trennwandsysteme entwickelt. Die vertikalen Wandelemente der Trennwandsysteme von Skyfold werden nicht wie bei horizontalen Trennwandsystemen seitlich gelagert, sondern falten sich automatisiert zusammen und werden an der Decke verstaut. Mit seinem patentierten System bedient das Unternehmen verschiedene Endmarktsegmente wie Bürogebäude, Ausbildungsstätten, Kongresszentren und Hotels.

«Im Geschäft mit Trennwandsystemen bewegt sich der Trend hin zu automatisierten Produkten. Mit dem Erwerb von Skyfold ergänzen wir entsprechend unser Produktportfolio, und wir verstärken gleichzeitig unsere geographische Präsenz im attraktiven nordamerikanischen Markt», so Christoph Jacob, COO Movable Walls. Skyfold verfügt über ein gut etabliertes Netzwerk unter Architekten und anderen Entscheidungsträgern sowie über ein starkes Vertriebsnetz in Nordamerika. Darüber hinaus hat das Unternehmen in den letzten Jahren erste Schritte zur Internationalisierung gemacht.

Skyfold wird von dormakaba vollständig erworben und in den kommenden Monaten in die bestehenden lokalen Organisationen des Segments Movable Walls integriert.

Das Unternehmen beschäftigt rund 180 Mitarbeitende und generierte im vergangenen Geschäftsjahr einen Umsatz von rund CAD 42 Millionen (rund CHF 31 Millionen). Mit dieser Akquisition erreicht das kleinste Segment von dormakaba auch die erforderliche kritische Grösse.

Der Kaufpreis beträgt CAD 109 Millionen (rund CHF 80 Millionen), was einem EBITDA-Multiple von 8.5x auf Basis 2016/2017E entspricht. Es wird erwartet, dass sich der Erwerb vom ersten Tag an positiv auf die EBITDA-Marge sowie auf den Gewinn pro Aktie von dormakaba auswirkt.

Weitere Informationen für: **Investoren und Analysten**
Siegfried Schwirzer
Head of IR
T: +41 44 818 90 28
siegfried.schwirzer@dormakaba.com

Medien
Germaine Müller
Press Officer
T: +41 44 818 92 01
germaine.mueller@dormakaba.com

Die dormakaba Gruppe ist einer der Top-3-Anbieter im globalen Markt für Zutritts- und Sicherheitslösungen. Mit starken Marken wie Dorma und Kaba im Portfolio bietet das Unternehmen Produkte, Lösungen und Services rund um die Türe und sicheren Zutritt zu Gebäuden und Räumen aus einer Hand. dormakaba ist mit eigenen Aktivitäten und zahlreichen Kooperationspartnern in über 130 Ländern weltweit vertreten. Die dormakaba Gruppe ist an der SIX Swiss Exchange kotiert, hat ihren Sitz in Rümlang (Zürich / Schweiz) und erwirtschaftete im Geschäftsjahr 2015/2016 mit knapp 16 000 Mitarbeitenden einen Umsatz von mehr als CHF 2.3 Mrd.

SIX Swiss Exchange: DOKA (vormals: KABN / KABNE)
Mehr Informationen unter www.dormakaba.com

Disclaimer

Diese Kommunikation enthält bestimmte, in die Zukunft gerichtete Aussagen, z.B., aber nicht nur, Angaben unter Verwendung der Worte "glaubt", "geht davon aus", "erwartet" oder Formulierungen ähnlicher Art. Solche in die Zukunft gerichteten Aussagen werden auf der Grundlage von Annahmen und Erwartungen gemacht, von denen die Gesellschaft ausgeht, dass sie begründet sind, die sich aber als falsch herausstellen können. Sie sind mit der gebotenen Vorsicht zur Kenntnis zu nehmen, da sie naturgemäss bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, die Finanzlage, die Entwicklung oder die Performance der Gesellschaft bzw. der Gruppe wesentlich von denjenigen abweichen, die in diesen Aussagen ausdrücklich oder implizit angenommen werden. Zu diesen Faktoren gehören unter anderem, aber nicht nur:

- die allgemeine Wirtschaftslage,
- der Wettbewerb mit anderen Unternehmen,
- die Auswirkungen und Risiken neuer Technologien,
- die laufenden Kapitalbedürfnisse der Gesellschaft,
- die Finanzierungskosten,
- Verzögerungen bei der Integration des Zusammenschlusses oder von Akquisitionen,
- die Änderungen des Betriebsaufwands,
- Währungsschwankungen und Schwankungen bei Rohstoffpreisen,
- die Gewinnung und das Halten qualifizierter Mitarbeitender,
- politische Risiken in Ländern, in denen das Unternehmen tätig ist,
- Änderungen des anwendbaren Rechts,
- die Realisierung von Synergien
- und sonstige in dieser Kommunikation genannte Faktoren.

Sollten sich eines oder mehrere dieser Risiken, Ungewissheiten oder anderen Faktoren verwirklichen, oder sollte sich eine der zugrunde liegenden Annahmen oder Erwartungen als falsch herausstellen, können die Ergebnisse massgeblich von den angegebenen abweichen. Vor dem Hintergrund dieser Risiken, Ungewissheiten oder anderen Faktoren sollte sich der Leser nicht auf derartige in die Zukunft gerichtete Aussagen verlassen. Die Gesellschaft übernimmt keinerlei über das Gesetz hinausgehende Verpflichtung, solche zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu revidieren oder an zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen. Die Gesellschaft weist darauf hin, dass die Ergebnisse in der Vergangenheit nicht aussagekräftig bezüglich zukünftiger Ergebnisse sind. Zu beachten ist zudem, dass Zwischenergebnisse nicht zwingend indikativ für die Jahresendergebnisse sind. Leser sollten sich an einen unabhängigen Finanzberater wenden.

Diese Kommunikation ist weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf von Effekten der dormakaba in irgendeinem Rechtssystem. dormakaba®, dorma+kaba®, Kaba®, DORMA®, Com-ID®, Ilco®, La Gard®, LEGIC®, SAFLOK®, Silca® usw. sind geschützte Marken der dormakaba Gruppe. Aufgrund länderspezifischer Anforderungen oder aus Vermarktungsüberlegungen sind nicht sämtliche Produkte in allen Ländern erhältlich.