

Schubladen voller Schätze

Martin Neuenschwander handelt vorwiegend mit Werkzeugen für die Metallbearbeitung aller Art, und weiterem Zubehör für mechanische Werkstätten. Viele Objekte stammen aus Schweizer Unternehmen, die Teile ihrer Produktionsstätten auflösen oder mit neueren Werkzeugen ausrüsten. Bei grösseren Unternehmensauflösungen und Beständen mit schweren Industriemaschinen setzt die NEUMA-Handels AG auf Troostwijk als verlässlichen Partner.

Tritt man in die Werkstatt von Martin Neuenschwander, erblickt man neben dem liebevoll mit verschiedenen Postern und Andenken eingerichteten Interieur, viele graue Schränke mit zahlreichen Schubladen, gefüllt mit verschiedenen Werkzeugen zur Metallbearbeitung. Das ist das Herzstück der NEUMA-Handels AG. Die zahlreichen Werkzeuge und Ausrüstungen verkauft Martin Neuenschwander seit 2010 erfolgreich via Online-Auktionsplattformen an weitere Nutzer. Entstanden ist die Leidenschaft für Werkzeuge durch Neuenschwanders berufliche Wurzeln. Gepackt hat ihn das Interesse für Werkzeuge als er in jungen Jahren als Mechaniker das nötige Know-how und Wissen über die einzelnen Produkte erworben hat. Auch in späteren beruflichen Stationen arbeitete Martin Neuenschwander mit Werkzeugen und Maschinen. Schliesslich kam die Passion für Auktionen dazu. Anfänglich nur als kleiner Nebenverdienst, ist der An- und Verkauf von Werkzeugen heute ein grosser Bestandteil von Neuenschwanders Arbeitsalltag. Mittlerweile verkauft die NEUMA-Handels AG Werkzeuge und Zubehör weit über die Grenzen Europas hinaus.

Grosse Bestände und schwere Maschinen

Müssen ganze Werkstätten aufgelöst werden, welche auf dem heimischen Markt kaum einen Käufer finden, kann Martin Neuenschwander auf Troostwijk als verlässlichen und kompetenten Partner zählen. "Troostwijk ermöglicht erfolgreich den Zugang zu einer internationalen Kundschaft, da schätze ich die unkomplizierte und geradlinige Zusammenarbeit mit Troostwijk besonders", betont Martin Neuenschwander. Neuenschwander kennt Troostwijk bereits seit vielen Jahren. Anfangs als Kunde, denn zu Beginn seiner Tätigkeit im Auktionsbusiness musste er sich einen Warenbestand aufbauen, um mit dem Handeln starten zu können. Später kam es aufgrund der positiven Erfahrungen mit Troostwijk zu grösseren Kooperationen, bei denen Neuenschwander als Lieferant agierte. "Troostwijk ist eine bekannte Grösse in der Auktionsbranche. Ich arbeite schon seit Ende der neunziger Jahre gemeinsam mit Troostwijk und schätze den persönlichen Kontakt zu den Mitarbeitenden in der Schweiz", bestätigt Neuenschwander. Vor allem die gute Vernetzung, die unkomplizierte und reibungslose Organisation, wie die Abwicklung der Zahlungen, die Koordination mit den Mitarbeitenden sowie die rasche Nachbearbeitung überzeugen Martin Neuenschwander. Auch in finanzieller Hinsicht erweist sich die Zusammenarbeit mit Troostwijk für die NEUMA-Handels AG als positiv. "Bei Auktionen in Kooperation mit Troostwijk werden marktgerechte Erträge erzielt, zudem ist die Wahrscheinlichkeit des Verkaufs sehr hoch, dank der hohen Bekanntheit von

Troostwijk hat Büros in vielen europäischen Ländern, u.a. in Belgien • Dänemark • Deutschland • Frankreich • Großbritannien • Italien • Niederlande • Österreich • Schweden • Schweiz • Spanien

Troostwijk AG
Kernenriedstrasse 1
3421 Lyssach

Telefon +41 (0)34 411 31 80
Fax +41 (0)34 411 31 89
E-Mail info@troostwijk.ch

Mwst.-Nr. CHE-101.422.077
UBS, CH-8098 Zürich
BIC UBSWCH33HAN
IBAN CH30 0023 0230 6429 1601W

Troostwijk im In- und Ausland. Ich kann also die obsoleten Waren verkaufen und bin sicher, dass diese auch vom Käufer bezahlt und abgeholt werden", erzählt Martin Neuenschwander.

Erfolgreiche Auktion ab Platz

Eine Auktion, die Martin Neuenschwander gerne als Beispiel für die gute Zusammenarbeit mit Troostwijk nennt, ist die Auflösung eines Gesamtbestandes einer grösseren Schweizer Firma. "Als Einmannbetrieb wäre ich bei einer solch grossen Auktion eindeutig an meine Kapazitätsgrenzen gestossen. Dank Troostwijk konnte der Verkauf des Inventars einwandfrei abgewickelt werden", erklärt Neuenschwander. Die Aufgaben bei dieser Grossauktion wurden im Vorfeld aufgeteilt. Martin Neuenschwander hat sich um alle Tätigkeiten der Auktion vor Ort gekümmert, hat Helfer organisiert und war die Ansprechperson für alle Interessenten. Im Hintergrund hat Troostwijk alles Organisatorische geregelt, wie beispielsweise die Vorbereitung für die Auktion auf der Plattform von Troostwijk, die Abwicklung der Auktion, das Inkasso bei der Käuferschaft und die Zollformalitäten. Dies sind wichtige Aspekte, die Martin Neuenschwander an Troostwijk schätzt, "Bei Auktionen, die ich mit Troostwijk als Partner durchführe, kann ich mich darauf verlassen, dass alles Organisatorische und Finanzielle einwandfrei geregelt ist". Muss sich Martin Neuenschwander nicht um die administrativen Aspekte kümmern, so kann er sich ganz dem zuweilen emotionalen Geschehen an der Auktion widmen. Wenn mehrere Personen um die gleiche Maschine buhlen, kann es auch mal hektisch und emotional werden. Wo eine Maschine nicht mehr im Einsatz ist, kann sie anderswo eingesetzt werden und viele weitere Jahre ihren Dienst tun. "Man kauft und gibt weiter, und hält dadurch einen Kreislauf am Leben, das ist das schöne am Handeln", so Neuenschwander.

Troostwijk

Seit 1930 ist Troostwijk auf dem Markt tätig und mittlerweile europäischer Marktführer im Bereich Industrieversteigerungen. Die Aufgabe von Troostwijk ist der Verkauf von Maschinen und Wirtschaftsgütern aller Art mit erlösoptimierter und transparenter Abwicklung. Über die Jahre hat sich Troostwijk von einem traditionellen Auktionsunternehmen zu einem professionellen Online-Auktionshaus entwickelt. Die selbst entwickelte Online-Auktionssoftware ist weltweit einzigartig.

NEUMA Handels AG

Die NEUMA- Handels AG wurde 2010 durch Martin Neuenschwander gegründet. Er betreibt den An- und Verkauf Werkzeugen und Ausrüstungen für die Metallbearbeitung.
Solothurnstrasse 49, 3322 Urtenen Schönbühl

