

Medienmitteilung

Seite 1 / 3
Erwerb von Mechanical-Security-Geschäften
von Stanley Black & Decker vollzogen

dormakaba vollzieht den Erwerb von Mechanical-Security-Geschäften von Stanley Black & Decker – neuer Top-3-Anbieter im nordamerikanischen Markt

Rümlang, 23. Februar 2017 – Nach Erfüllung der üblichen Abschlussbedingungen einschliesslich Erhalt aller regulatorischen Genehmigungen hat dormakaba den Erwerb von Teilen des Mechanical-Security-Geschäftes von Stanley Black & Decker vollzogen und die Transaktion am 22. Februar 2017 abgeschlossen. Die Transaktion war am 21. Dezember 2016 angekündigt worden.

Dank dieser Akquisition weitet dormakaba im Einklang mit der kommunizierten Strategie ihr Geschäft erheblich aus und wird im attraktiven nordamerikanischen Markt von einer bisher entfernten Nummer 4 zur starken Nummer 3, die ihren Kunden das gesamte Portfolio an Türbeschlägen und Zutrittskontrolllösungen bietet. Zudem verbessert die Akquisition die Perspektiven von dormakaba für weiteres profitables Wachstum deutlich, dies insbesondere durch:

- Eine grosse installierte Basis mit derzeit hunderttausenden Standorten in ganz Nordamerika, welche dormakaba attraktive und stabile Folgegeschäfte bietet und Möglichkeiten für künftige Upgrades eröffnet;
- Gestärkte Marktposition mit anerkannten Marken wie "BEST" und "PHI";
- Verbesserte Stellung in wachsenden vertikalen Märkten wie Bildung und Gesundheitswesen, welche die starke Stellung von dormakaba in den Bereichen Hotels, Wohnanlagen und öffentliche Hand ergänzt;
- Etablierte Kapazitäten zur Erstellung von Gebäudespezifikationen, welche es dormakaba ermöglichen, an zusätzlichen Bauausschreibungen teilzunehmen;
- Grösseres Produktangebot mit einer breiten Palette an mechanischen Sicherheitslösungen sowie kabellosen und Cloud-basierten elektronischen Schlössern.

Wie angekündigt umfasst die Transaktion Stanley Commercial Hardware, die hauptsächlich in Nordamerika ansässig ist, und eine Produktionsstätte in Taiwan sowie GMT in China. Es wird erwartet, dass die vollständige operative Integration bis zu drei Jahre dauern wird. In Nordamerika und Asien ist der Integrationsprozess nach dem Zusammenschluss zu dormakaba bereits weit fortgeschritten, womit die Voraussetzung für eine erfolgreiche Integration dieser strategisch wichtigen Akquisition gegeben ist.

Mit dem Abschluss der Transaktion stösst auch Philip Bradney zu dormakaba und wird die Führungsverantwortung für die erworbenen Geschäfte in Nordamerika übernehmen (sein CV ist in englischer Sprache verfügbar auf www.dormakaba.com). Philip Bradney verfügt über jahrzehntelange Erfahrung in der Branche. Über mehr als 20 Jahre hatte er Führungsfunktionen bei BEST Access Systems und später Stanley inne, wobei er die Integration des Unternehmens in Stanley Black & Decker bis 2009 geleitet hatte. Michael Kincaid, COO Access Solutions Americas: "Wir freuen uns, dass Philip Bradney zu unserem Americas-Team stösst. Wir sind überzeugt, dass sein umfangreiches Industrierwissen und seine grosse Integrationserfahrung sehr wertvoll sein werden, um die Chancen zu nutzen, die sich aus dieser Akquisition ergeben."

dormakaba erwartet, dass sich die Transaktion nach dem Abschluss neutral und ab dem Geschäftsjahr 2019/2020 positiv auf die EBITDA-Marge der dormakaba Gruppe auswirkt. In Bezug auf den Gewinn pro Aktie wird ein unmittelbar positiver Effekt erwartet. Die Akquisition impliziert vor Synergien einen EV/EBITDA-Multiplikator von 13.8x auf Basis 2016E (Multiplikator von 9x nach erwarteten Umsatz- und Kostensynergien, die innerhalb von vier Jahren erreicht werden sollen, und Steuervorteilen). Die Akquisition ist durch eine Erhöhung der bestehenden syndizierten Bank-Kreditlinien vollständig durch Fremdkapital finanziert.

Weitere Informationen: **Für Investoren und Analysten**
Siegfried Schwirzer
Head of IR
T: +41 44 818 90 28
siegfried.schwirzer@dormakaba.com

Für Medien
Germaine Müller
Deputy Vice President External Communications
T: +41 44 818 92 01
germaine.mueller@dormakaba.com

Die dormakaba Gruppe ist einer der Top-3-Anbieter im globalen Markt für Zutritts- und Sicherheitslösungen. Mit starken Marken wie Dorma und Kaba im Portfolio bietet das Unternehmen Produkte, Lösungen und Services rund um die Türe und sicheren Zutritt zu Gebäuden und Räumen aus einer Hand. dormakaba ist mit eigenen Aktivitäten und zahlreichen Kooperationspartnern in über 130 Ländern weltweit vertreten. Die dormakaba Gruppe ist an der SIX Swiss Exchange kotiert, hat ihren Sitz in Rümlang (Zürich / Schweiz) und erwirtschaftete im Geschäftsjahr 2015/2016 mit knapp 16 000 Mitarbeitenden einen Umsatz von mehr als CHF 2.3 Mrd.

SIX Swiss Exchange: DOKA (vormals: KABN / KABNE)
Mehr Informationen unter www.dormakaba.com

Disclaimer

Diese Kommunikation enthält bestimmte, in die Zukunft gerichtete Aussagen, z.B., aber nicht nur, Angaben unter Verwendung der Worte "glaubt", "geht davon aus", "erwartet" oder Formulierungen ähnlicher Art. Solche in die Zukunft gerichteten Aussagen werden auf der Grundlage von Annahmen und Erwartungen gemacht, von denen die Gesellschaft ausgeht, dass sie begründet sind, die sich aber als falsch herausstellen können. Sie sind mit der gebotenen Vorsicht zur Kenntnis zu nehmen, da sie naturgemäss bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, die Finanzlage, die

Entwicklung oder die Performance der Gesellschaft bzw. der Gruppe wesentlich von denjenigen abweichen, die in diesen Aussagen ausdrücklich oder implizit angenommen werden. Zu diesen Faktoren gehören unter anderem, aber nicht nur:

- die allgemeine Wirtschaftslage,
- der Wettbewerb mit anderen Unternehmen,
- die Auswirkungen und Risiken neuer Technologien,
- die laufenden Kapitalbedürfnisse der Gesellschaft,
- die Finanzierungskosten,
- Verzögerungen bei der Integration des Zusammenschlusses oder von Akquisitionen,
- die Änderungen des Betriebsaufwands,
- Währungsschwankungen und Schwankungen bei Rohstoffpreisen,
- die Gewinnung und das Halten qualifizierter Mitarbeitender,
- politische Risiken in Ländern, in denen das Unternehmen tätig ist,
- Änderungen des anwendbaren Rechts,
- die Realisierung von Synergien
- und sonstige in dieser Kommunikation genannte Faktoren.

Sollten sich eines oder mehrere dieser Risiken, Ungewissheiten oder anderen Faktoren verwirklichen, oder sollte sich eine der zugrundeliegenden Annahmen oder Erwartungen als falsch herausstellen, können die Ergebnisse massgeblich von den angegebenen abweichen. Vor dem Hintergrund dieser Risiken, Ungewissheiten oder anderen Faktoren sollte sich der Leser nicht auf derartige in die Zukunft gerichtete Aussagen verlassen. Die Gesellschaft übernimmt keinerlei über das Gesetz hinausgehende Verpflichtung, solche zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu revidieren oder an zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen. Die Gesellschaft weist darauf hin, dass die Ergebnisse in der Vergangenheit nicht aussagekräftig bezüglich zukünftiger Ergebnisse sind. Zu beachten ist zudem, dass Zwischenergebnisse nicht zwingend indikativ für die Jahresendergebnisse sind. Leser sollten sich an einen unabhängigen Finanzberater wenden.

Diese Kommunikation ist weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf von Effekten der dormakaba in irgendeinem Rechtssystem. dormakaba®, dorma+kaba®, Kaba®, DORMA®, Com-ID®, Ilco®, La Gard®, LEGIC®, SAFLOK®, Silca® usw. sind geschützte Marken der dormakaba Gruppe. Aufgrund länderspezifischer Anforderungen oder aus Vermarktungsüberlegungen sind nicht sämtliche Produkte in allen Ländern erhältlich.