

Geschäftsergebnisse 2017/18 und Änderungen im Verwaltungsrat

- Umsatz um 12.7% auf CHF 2'841.0 Mio. gesteigert, organisches Umsatzwachstum von 2.6% erreicht
- Zuwachs beim EBITDA um 11.3% auf CHF 431.0 Mio., EBITDA-Marge von 15.2% erreicht
- Konzernergebnis um 6.3% auf CHF 238.7 Mio. gesteigert
- Dividendenantrag von CHF 15.00 pro Namenaktie für das Geschäftsjahr 2017/18, erhöht gegenüber CHF 14.00 im Vorjahr
- Integrationsprozess in den meisten Ländern weitgehend abgeschlossen
- Elton SK Chiu tritt aus dem Verwaltungsrat der dormakaba Holding AG zurück; Jens Birgersson wird zur Wahl in den Verwaltungsrat vorgeschlagen
- Ausblick für das Geschäftsjahr 2018/19: EBITDA-Marge im Bereich von 16.0% - 16.5%; organisches Umsatzwachstum auf Vorjahresniveau

Rümlang, 11. September 2018 – dormakaba steigerte den konsolidierten Umsatz im Geschäftsjahr 2017/18 um 12.7% auf CHF 2'841.0 Mio. gegenüber CHF 2'520.1 Mio. im Vorjahr, das organische Wachstum betrug 2.6%. Akquisitionen und Desinvestitionen leisteten einen Beitrag zum Umsatzwachstum von 8.2%, weitere 1.9% entfielen auf Währungseffekte. Erfreuliche Zuwachsraten erzielten Key & Wall Solutions sowie Access Solutions Asien-Pazifik, wo die Integration abgeschlossen ist, während in Deutschland und auch in den USA das vergangene Geschäftsjahr noch stark vom Integrationsprozess geprägt war.

Riet Cadonau, CEO dormakaba: «Angesichts des Integrationsfortschrittes sind die Resultate des Geschäftsjahres 2017/18 solide, liegen aber unter unseren Erwartungen. Wir haben gute Fortschritte in der Transformation von einem internationalen Nischenplayer hin zu einem globalen Vollsortimentsanbieter erzielt und sind sehr gut positioniert für weiteres profitables Wachstum.»

Profitabilität und Konzernergebnis

Das EBITDA verbesserte sich um 11.3% auf CHF 431.0 Mio. gegenüber CHF 387.3 Mio. im Vorjahr. Akquisitionen und Desinvestitionen hatten einen positiven Effekt in Höhe von CHF 52.1 Mio., ebenso Währungseinflüsse mit CHF 9.7 Mio., während sich organisch aufgrund der schwächeren Geschäftsergebnisse vor allem in den USA und Deutschland ein Rückgang um CHF 18.1 Mio. ergab.

Die EBITDA-Marge erreichte 15.2% gegenüber 15.4% im Vorjahr. Die niedrigere EBITDA-Marge der Gruppe ergab sich aus integrationsbedingten IT-Kosten, ungünstigen Produktmix-Effekten und verzögerten Effizienzsteigerungen in Deutschland, die durch positive Effekte wie höhere Volumina, Akquisitionen und integrationsbedingte Kosteneinsparungen nicht ausgeglichen werden konnten.

dormakaba erreichte im Geschäftsjahr 2017/18 ein Ergebnis vor Steuern von CHF 315.7 Mio. gegenüber CHF 295.2 Mio. im Vorjahr. Die Ertragsteuern beliefen sich auf CHF 77.0 Mio., was einer Steuerquote von 24.4% entspricht.

dormakaba schliesst das Geschäftsjahr 2017/18 mit einem Gewinn von CHF 238.7 Mio. gegenüber CHF 224.6 Mio. im Vorjahr ab. Diese Steigerung um 6.3% ist insbesondere zurückzuführen auf den Ergebnisbeitrag aus den Akquisitionen der beiden zurückliegenden Geschäftsjahre. Auf dieser verbesserten Ergebnisbasis schlägt der Verwaltungsrat der Generalversammlung vor, die Dividende je Namensaktie für das Geschäftsjahr 2017/18 gegenüber Vorjahr um CHF 1.00 zu erhöhen und eine Ausschüttung vollständig aus Kapitalreserven in Höhe von CHF 15.00 je Namensaktie vorzunehmen.

Cashflow und Bilanz

Der Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit stieg im Berichtsjahr auf CHF 367.2 Mio. Der höhere operative Cashflow resultierte in erster Linie aus dem Beitrag der Akquisitionen. Der Cashflow aus Investitionstätigkeit von CHF 231.8 Mio. enthält CHF 115.3 Mio. für Investitionen sowie CHF 141.5 Mio. für Akquisitionen.

dormakaba weist per 30. Juni 2018 eine Bilanzsumme von CHF 1'982.3 Mio. (30. Juni 2017: CHF 1'909.0 Mio.) und eine Nettoverschuldung von CHF 701.2 Mio. (30. Juni 2017: CHF 627.6 Mio.) aus. Dieser Anstieg ist im Wesentlichen bedingt durch im Berichtsjahr getätigte Akquisitionen. Per Bilanzstichtag 30. Juni 2018 lag das Eigenkapital bei CHF 187.0 Mio. (Vorjahr CHF 183.1 Mio.), weil sich der erzielte Jahresgewinn sowie der ergebnisneutral verrechnete Goodwill aus Akquisitionen und im Berichtsjahr gezahlte Dividenden weitgehend ausglich.

Entwicklung der Segmente

Access Solutions AMER (Nord- und Südamerika)

AS AMER konnte im Berichtsjahr kein organisches Umsatzwachstum erreichen (0.0%) und erzielte einen Segmentumsatz von insgesamt CHF 828.4 Mio. Die EBITDA-Marge verringerte sich auf 19.7% gegenüber 21.0% im Vorjahr.

Access Solutions APAC (Asien-Pazifik)

AS APAC wuchs organisch um 4.5% und erwirtschaftete einen Segmentumsatz von insgesamt CHF 468.0 Mio. Die EBITDA-Marge verbesserte sich auf 14.1% gegenüber 12.6% im Vorjahr.

Access Solutions DACH (Deutschland, Österreich und Schweiz)

AS DACH wuchs organisch um 2.0% und erreichte einen Segmentumsatz von insgesamt CHF 851.6 Mio. Die EBITDA-Marge verringerte sich auf 17.3% gegenüber 18.7% im Vorjahr.

Access Solutions EMEA (Europa, Naher Osten und Afrika)

AS EMEA wuchs organisch um 2.5% und erzielte einen Segmentumsatz von insgesamt CHF 781.9 Mio. Die EBITDA-Marge verbesserte sich auf 7.3% gegenüber 6.7% im Vorjahr.

Key & Wall Solutions

Im November 2017 hat dormakaba die Segmente Key Systems und Movable Walls in einem Segment Key & Wall Solutions zusammengefasst. Das neue Segment erwirtschaftete ein organisches Umsatzwachstum von 4.9% und erreichte einen Segmentumsatz von insgesamt CHF 387.5 Mio. Die EBITDA-Marge verbesserte sich auf 14.6% gegenüber 14.3% im Vorjahr.

Status Integrationsprozess

Im Geschäftsjahr 2017/18 wurde die Integration in den meisten Ländern wie geplant weitgehend abgeschlossen. In Deutschland und den USA jedoch belastete der Integrationsprozess das Geschäft und die Ergebnisse stärker als erwartet. Während die Verlagerung der Produktion von Standard-Türschliessern von Deutschland nach Singapur und China wie geplant abgeschlossen wurde, wird ein Teil der Effizienzsteigerungen in Deutschland nur verzögert erreicht werden. Dies hauptsächlich aufgrund der mit den Sozialpartnern vereinbarten sozialverträglichen Massnahmen beim Personalabbau. Insgesamt rechnet dormakaba damit, dass die Zusammenschluss-getriebenen Synergien ihre volle Wirkung erst im Geschäftsjahr 2019/20 entfalten werden.

Akquisitionen und Desinvestitionen

Im Geschäftsjahr 2017/18 nahm dormakaba einige Anpassungen im Portfolio vor, um das Kerngeschäft zu stärken: Das Geschäft Dorma Beschlagtechnik (Deutschland) sowie GMT (China) wurden veräussert. Des Weiteren erzielte dormakaba eine Vereinbarung mit seinen indischen Partnern über die Auflösung des Joint Venture Dorset Kaba. Nach dem Bilanzstichtag hat dormakaba im Juli 2018 die Vereinbarung zum Verkauf seines Minderheitsanteils von 40% an ISEO bekanntgegeben. Im Berichtsjahr erwarb dormakaba Kilargo (Australien), Skyfold (Kanada), das Geschäft für physische Zugangssysteme für kommerzielle Gebäude der Cambaum Group (China) sowie die Klaus Group (Peru).

Ausblick

Bereits am 19. Juli 2018 hatte dormakaba im Rahmen der Veröffentlichung vorläufiger Kennzahlen für das Geschäftsjahr 2017/18 bekanntgegeben, seinen Zeitplan für die Erreichung der mittelfristigen Finanzziele anzupassen. Das Unternehmen wird gemäss seiner Strategie in den nächsten Jahren unverändert stark in Innovation investieren sowie erhebliche zusätzliche Mittel für die digitale Transformation einsetzen. Die angestrebte EBITDA-Marge von 18% soll deshalb, ein stabiles Geschäftsumfeld vorausgesetzt, statt 2018/19 spätestens im Geschäftsjahr 2020/21 erreicht werden. Das organische Umsatzwachstum soll dann 200 Basispunkte über dem Wachstum des Bruttoinlandprodukts der für dormakaba relevanten Märkte liegen.

Für das Geschäftsjahr 2018/19 will dormakaba seine Investitionen in Informationstechnologie deutlich erhöhen, um die Digitalisierung des Unternehmens voranzutreiben. Zudem will das Unternehmen zur Stärkung der Innovationskraft unverändert rund 4-5% des Umsatzes in Forschung und Entwicklung investieren, was mehr als CHF 100 Mio. ausmacht. dormakaba erwartet im laufenden Geschäftsjahr 2018/19 eine EBITDA-Marge im Bereich von 16.0% – 16.5%, hauptsächlich getrieben durch Kostensynergien aus der Integration, zusätzlichen Verbesserungen der Kostenbasis sowie positiven Effekten aus Massnahmen zur Vertrieboptimierung. Beim Umsatz geht das Unternehmen von einem organischen Wachstum auf Vorjahresniveau aus.

Anträge an die Generalversammlung vom 23. Oktober 2018*Dividendenantrag*

Der Verwaltungsrat beantragt der Generalversammlung die Ausschüttung einer Dividende von CHF 15.00 pro Namenaktie aus Kapitaleinlagereserven für das Geschäftsjahr 2017/18. Dies entspricht gegenüber dem Vorjahr einer Steigerung von CHF 1.00 pro Namenaktie. Die vorgeschlagene Ausschüttung liegt mit 50.9% im Rahmen der vom Verwaltungsrat beabsichtigten Ausschüttungsquote von mindestens 50% des Konzernergebnisses nach Minderheitsanteilen.

Wahlen in den Verwaltungsrat

Ulrich Graf, Präsident des Verwaltungsrats der dormakaba Holding AG, und Elton SK Chiu, Mitglied des Verwaltungsrats, treten an der Generalversammlung vom 23. Oktober 2018 nicht mehr zur Wiederwahl an.

Der Verwaltungsrat dankt Ulrich Graf und Elton SK Chiu bereits jetzt für ihre wertvollen Dienste, die sie über viele Jahre für das Unternehmen geleistet haben. Mit Ausnahme von Ulrich Graf und Elton SK Chiu werden sich an der Generalversammlung alle amtierenden Mitglieder des Verwaltungsrats zur Wiederwahl stellen. Zudem beantragt der Verwaltungsrat die Neuwahl von Riet Cadonau als Mitglied und Präsident, die Neuwahl von Jens Birgersson, CEO der dänischen Rockwool International A/S, als Mitglied sowie die Wiederwahl von Rolf Dörig, Hans Gummert und Hans Hess als Mitglieder in den Vergütungsausschuss. Der neu zur Wahl vorgeschlagene Jens Birgersson verfügt über breite Industrie-Erfahrung in Firmen mit globaler Ausrichtung, sowohl als CEO, wie auch als Verwaltungsrat. Seit 2015 ist er Präsident und CEO der weltweit tätigen dänischen Rockwool International mit rund 11'000 Mitarbeitenden und einem Umsatz von ca. CHF 2.6 Mrd. Sein Erfahrungsfeld umfasst ein breites Leistungsspektrum von Produkten und Systemen bis zu Services und insbesondere auch Software.

Lebenslauf Jens Birgersson

- Schwedischer Staatsbürger
- Jahrgang 1967
- Ausbildung: Harvard Advanced Management Program, Harvard Business School, Boston (USA); M.Sc. Engineering Physics, Royal Institute of Technology, Stockholm (SE); B.Sc. Economics, University of Stockholm (SE)
- Berufliche Laufbahn: Seit 2015 Präsident und CEO der ROCKWOOL International (DK); 1992-2005 bei ABB in diversen Positionen (CH, SE, ZA); 2005-2008 in der Firma IMERYS als Executive Vice President und Head of Business Group Performance Minerals & Pigments (BE); bei ABB zwischen 2008-2015 als Group Senior Vice President und Head of Business Unit Network Management (CH)
- Weitere Tätigkeiten und Interessenbindungen: Von 2012-2014 Mitglied des Verwaltungsrates Nanjing SAC Automation Co (CN); seit 2015 Mitglied des Verwaltungsrates Flumroc (CH), einer Tochtergesellschaft der ROCKWOOL International; seit 2017 Präsident des Verwaltungsrates Randers Reb (DK)

Kennzahlen der dormakaba Gruppe

in Mio. CHF (sofern nichts anderes angegeben)	Geschäftsjahr per 30.06.2018		Geschäftsjahr per 30.06.2017	
		in %		in %
Umsatz netto	2'841.0	100.0	2'520.1	100.0
Organisches Umsatzwachstum in %	2.6		4.3	
Betriebsergebnis vor Abschreibungen und Amortisationen (EBITDA)	431.0	15.2	387.3	15.4
Betriebsergebnis (EBIT)	364.3	12.8	327.0	13.0
Gewinn vor Steuern	315.7	11.1	295.2	11.7
Gewinn	238.7	8.4	224.6	8.9
- Anteiliger Gewinn Minderheitsanteile	114.9		108.2	
- Anteiliger Gewinn Eigentümer Mutterunternehmen	123.8		116.4	
Dividende je Aktie (in CHF)	15.0 ¹⁾		14.0	
Weitere Kennzahlen				
Bilanzsumme	1'982.3		1'909	
Nettoverschuldung	701.2		627.6	
Börsenkapitalisierung	2'908.0		3'479.9	

¹⁾ Geschäftsjahr per 30.06.2018: Antrag des Verwaltungsrats an die Generalversammlung; in Form einer Ausschüttung aus Kapitalreserven

Den vollständigen Konzernabschluss, den Jahresabschluss und Nachhaltigkeitsbericht 2017/18 der dormakaba Holding AG finden Sie unter go.dormakaba.com/AR1718. Die Analystenpräsentation finden Sie unter go.dormakaba.com/analyst-presentation. Der Lebenslauf sowie ein Bild von Jens Birgersson ist auch online verfügbar unter go.dormakaba.com/mediarelease-fy1718.

Weitere Informationen für: **Investoren und Analysten**

Siegfried Schwirzer
Head of IR
T: +41 44 818 90 28
siegfried.schwirzer@dormakaba.com

Medien

Germaine Müller
Press Officer
T: +41 44 818 92 01
germaine.mueller@dormakaba.com

dormakaba Gruppe

dormakaba macht Zutritt im Leben smart und sicher. Als eines der Top-3-Unternehmen der Industrie, ist dormakaba der vertrauenswürdige Partner für Produkte, Lösungen und Services für Zutritt zu Gebäuden und Räumen aus einer Hand. Mit starken Marken wie Dorma, Kaba und Best im Portfolio ist das Unternehmen zusammen mit zahlreichen Kooperationspartnern in über 130 Ländern weltweit vertreten.

dormakaba ist an der SIX Swiss Exchange kotiert, hat ihren Sitz in Rümlang (Zürich/Schweiz) und erwirtschaftete mit mehr als 16 000 Mitarbeitenden einen Umsatz von über CHF 2.8 Mrd. im Geschäftsjahr 2017/18.

SIX Swiss Exchange: DOKA
Mehr Informationen unter www.dormakaba.com

Disclaimer

Diese Kommunikation enthält bestimmte, in die Zukunft gerichtete Aussagen, z.B. Angaben unter Verwendung der Worte «glaubt», «geht davon aus», «erwartet» oder Formulierungen ähnlicher Art. Solche in die Zukunft gerichteten Aussagen werden auf der Grundlage von Annahmen und Erwartungen gemacht, von denen die Gesellschaft ausgeht, dass sie begründet sind, die sich aber als falsch herausstellen können. Sie sind mit der gebotenen Vorsicht zur Kenntnis zu nehmen, da sie naturgemäss bekannten und unbekanntem Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, die Finanzlage, die Entwicklung oder die Performance der Gesellschaft bzw. der dormakaba Gruppe wesentlich von denjenigen abweichen, die in diesen Aussagen ausdrücklich oder implizit angenommen werden. Zu diesen Faktoren gehören:

- die allgemeine Wirtschaftslage,
- der Wettbewerb mit anderen Unternehmen,
- die Auswirkungen und Risiken neuer Technologien,
- die laufenden Kapitalbedürfnisse der Gesellschaft,
- die Finanzierungskosten,
- Verzögerungen bei der Integration des Zusammenschlusses oder von Akquisitionen,
- die Änderungen des Betriebsaufwands,
- Währungsschwankungen und Schwankungen bei Rohstoffpreisen,
- die Gewinnung und das Halten qualifizierter Mitarbeitender,
- politische Risiken in Ländern, in denen das Unternehmen tätig ist,
- Änderungen des anwendbaren Rechts,
- die Realisierung von Synergien und
- sonstige in dieser Kommunikation genannte Faktoren.

Sollten sich eines oder mehrere dieser Risiken, Ungewissheiten oder anderen Faktoren verwirklichen, oder sollte sich eine der zugrundeliegenden Annahmen oder Erwartungen als falsch herausstellen, können die Ergebnisse massgeblich von den angegebenen abweichen. Vor dem Hintergrund dieser Risiken, Ungewissheiten oder anderen Faktoren sollte sich der Leser nicht auf derartige in die Zukunft gerichtete Aussagen verlassen. Die Gesellschaft übernimmt keinerlei über das Gesetz hinausgehende Verpflichtung, solche zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu revidieren oder an zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen. Die Gesellschaft weist darauf hin, dass die Ergebnisse in der Vergangenheit nicht aussagekräftig bezüglich zukünftiger Ergebnisse sind. Zu beachten ist zudem, dass Zwischenergebnisse nicht zwingend indikativ für die Jahresendergebnisse sind. Personen, die eine Investition in Erwägung ziehen, sollten sich an einen unabhängigen Finanzberater wenden.

Diese Kommunikation ist weder ein Angebot noch eine Aufforderung zum Verkauf oder Kauf von Effekten.

dormakaba®, dorma+kaba®, Kaba®, Dorma®, Ilco®, La Gard®, LEGIC®, Silca®, SAFLOK®, BEST®, usw. sind geschützte Marken der dormakaba Gruppe. Aufgrund länderspezifischer Anforderungen oder aus Vermarktungsüberlegungen sind nicht sämtliche Produkte in allen Ländern erhältlich.